MAGAZINE
filièrepro
GÉNIE CLIMATIQUE – SANITAIRE – AÉRAULIQUE

Cahier spécial
Octobre 2021
ISSN 1967-0303

Salle de bains 2021

IDÉOBAIN

Les solutions globales pour la salle de bains

PARIS EXPO PORTE DE VERSAILLES 03→06 OCT 2022

La dynamique des 3 salons du Mondial du Bâtiment est enclanchée Porte de Versailles

70%
DE LA SURFACE VENDUE

70%
DES EXPOSANTS DE RETOUR

30 %
DE NOUVEAUX EXPOSANTS

afisb
Les fabricants de la salle de bains

BATIMAT IDÉOBAIN INTERCLIMA
le mondial du bâtiment

© Bette
8

© Delabie
10

© Geberit
12

© Jackonboard
14

© Pellet ASC
16

© Presto
18

© SFA
20

© Viega
22

© VitrA
24

Cahier spécial Salle de bains 2021

Sommaire

TENDANCES - 2021 4

BETTE 8

DELABIE 10

GEBERIT 12

JACKONBOARD 14

PELLET ASC 16

PRESTO 18

SFA 20

VIEGA 22

VITRA 24

Sanitaire : objectifs hygiène et bien-être

Pourquoi l'hygiène ? Covid oblige, la sensibilisation est maximale en secteur résidentiel et bien sûr, à l'évidence, encore plus en secteur public.
Pourquoi le bien-être ? Covid oblige, aussi ! Le besoin de se faire cocooner est irrésistible avec le retour progressif à la vie normale durant cette année 2021.
Il reste d'autres axes d'évolution ou de caps à maintenir avec : l'économie, le design et l'optimisation des fonctionnalités en espaces de plus en plus restreints.
Un ensemble de challenge à relever pour des fabricants dont la créativité et l'innovation doivent diriger tous les projets.

Le modèle BetteAir semble presque se fondre dans le sol pour un design épuré et une liberté de création absolue. Designed by Tesseraux + Partner.

Pas de salon ou presque mais des nouveautés à foison, même s'il y a eu et s'il y a encore des problèmes d'approvisionnement et de frets face à la demande.
Rappelons que si le marché de la salle de bains en 2020 avait accusé une baisse (-5,4 % tous secteurs confondus) pour la première fois depuis quatre ans à cause de la crise, l'optimisme est désormais de rigueur.
Le président de l'AFISB (Association Française des Industries de la Salle de Bains), **Yves Danielou**, le déclarait dès ce dernier mois de mai : « *Il y a à peine plus d'un an, nous n'arrivions pas à vendre et aujourd'hui, nous avons du mal à livrer ! Après 2020, année atypique, 2021 s'annonce l'être tout autant, avec une demande effrénée. Les Français veulent rénover leur salle de bains. En 2021, la demande sur le marché est exceptionnelle, telle qu'on ne l'a jamais connue, et on a même du mal à suivre cette demande, que l'on n'attendait pas aussi forte. Les artisans ont des carnets de commande très importants* ».

S'éloigner des codes pour revenir à l'essentiel : c'est cette réflexion qui a guidé la démarche du créateur Arik Levy lors de la conception de la collection « Voyage » élaborée avec l'équipe de design interne VitrA.

Hygiène : un pré-requis

La chasse aux virus et bactéries était déjà déclarée dans la maison et a fortiori dans la salle de bains, mais

Jackoboard de Jackon : des solutions créatives pour l'aménagement intérieur et la construction de meubles.

Presto : débit constant et douceur du jet de pluie pour le bien-être, adapté à tous les types de morphologies. 3 technologies possibles : déclenchement mécanique, sensitif TOUCH, ou sans contact (infrarouge).

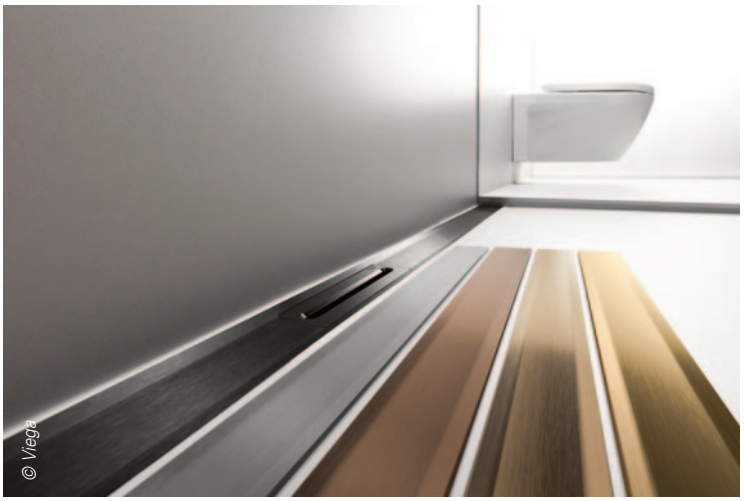
elle atteint désormais son sommet. Impossible de passer outre une décontamination, voire des équipements eux-mêmes décontaminants.
Outre l'obsessionnel objectif d'optimisation de la nettoyabilité (avec les cuvettes suspendues, les WC sans bride ou à bride ouverte, les caniveaux conçus sans stagnation possible de l'eau, les paniers de bonde extractibles…), l'offre produits s'est incontestablement enrichie pour atteindre cet objectif d'hygiène absolue. Les matières sont étudiées pour éviter l'entartrage et la prolifération des bactéries (acier titane vitrifié, émail traité…) grâce à une « glissance » évitant toute rétention. Ce qui est vrai pour la cuvette l'est aussi pour l'abattant avec l'emploi de matières antibactériennes comme le Thermodur… sans oublier les possibilités d'abattants détachables en un seul geste et empêchant la saleté de s'accumuler sur les fixations.
Même chose pour les baignoires ou les receveurs conçus avec des matières sélectionnées ou mises au point (et protégées par des brevets) assurant l'hygiène même de l'équipement, mais aussi corporelle.

…/…

La barre virucide de Presto assure une triple protection en continu : virus (dont coronavirus), bactéries, germes et moisissures. Elle est testée et validée pendant quatre ans, sans perte d'efficacité.

Pour installer un coin toilette n'importe où sans gros travaux, Saniflush® de SFA est une nouvelle référence de WC complet, intégrant : cuvette et réservoir en céramique, abattant frein de chute et double chasse d'eau en spirale de 3/6 litres.

La gamme Alur, à la fois épurée et stylée, est une fabrication directement issue du bureau d'études de Pellet ASC.



Design et esthétique s'imposent y compris pour les caniveaux de douche ! Ici, avec les rigoles de douches Advantix Cleviva de Viega, ce sont 4 nouvelles finitions qui sont proposées : noir, or, cuivre doré et champagne. Le système permet même de combiner différentes grilles et supports de grille.

Le collectif est encore plus demandeur, intensité de fréquentation oblige. Un exemple significatif : s'il est possible d'atteindre jusqu'à 85 % d'économie d'eau par rapport à une robinetterie classique avec les versions temporisées, avec un robinet électronique, l'économie se monte à 90 %, soit « seulement » 5 % de plus. Ce n'est donc pas pour l'économie que l'on opte pour la version électronique, mais bien pour l'hygiène. Avec lui, pas de contact, donc plus de contamination.
Purge et rinçage automatiques sont aussi des moyens d'assurer une hygiène parfaite pour chaque nouvel utilisateur.

Écologie et économie : on poursuit les efforts

88 % des Français sont attentifs à leur consommation d'eau (Source : baromètre TNS Sofres-CIEAU « Les Français et l'eau », publié en avril 2018), et sachant que l'espace sanitaire (bains, douches et chasses) représente environ 60 % de la consommation d'eau d'un foyer, l'économie en salle de bains est primordiale. La volonté de réduire la facture est donc évidente, mais sans faire l'impasse sur leur confort !
Mitigeurs thermostatiques, réducteurs de pression, douchettes à faible débit, réservoir à double chasse d'eau, robinets limiteurs de débits et avec des départs en eau froide (manette de commande centrale).... tous les moyens sont bons pour parvenir à réduire de près de 30 % les consommations quotidiennes.
Une vigilance toute particulière est portée sur la consommation d'eau en habitat collectif. Les maîtres d'ouvrage, et en particulier les bailleurs sociaux, se montrent très attentifs au gaspillage dans les logements en installant de manière quasi-systématique des dispositifs hydro-économes afin de limiter les charges locatives.

Style et design : impératifs

Même si 45 % des acheteurs font leur choix d'abord en fonction du prix (Source SdB Pro), le design est réclamé par 39 % des Français et par 48 % des 25-34 ans. Pourquoi ? Parce que la salle de bains a largement dépassé la notion de fonctionnalité pour devenir un lieu de bien-être. Elle est donc en pleine mutation. On y passe désormais plus de temps, non pas par contrainte, mais par plaisir, grâce à des sanitaires, des meubles et des équipements stylés, beaux à regarder, mais aussi offrant plus de facilité d'utilisation, plus de confort, de nouvelles fonctionnalités....
De manière générale, une décoration design repose sur des lignes simples, lisses et épurées. La sobriété est ainsi de mise. Mais des tendances peuvent s'ajouter à cette valeur sûre, comme le style rétro, industriel, etc.

Multifonction : envie ou besoin ?

Conséquence directe du manque de place ou de la multiplication de nos besoins, l'orientation vers des équipements multifonction est inévitable.
Des meubles qui participent à l'optimisation de l'espace est un critère pour 53 % des personnes (pour 63 % des 25-34 ans). On voit donc apparaître des équipements chauffants (des miroirs par exemple), antibactériens, pratiques pour les enfants ou les PMR, intégrant une technologie intelligente... Dans ce dernier cas, l'étude selon l'étude Sociovision pour Le Meuble Français donne l'exemple de la mesure du rythme cardiaque. Nous pourrions ajouter celle de la température corporelle, de la tension, du taux d'alcoolémie ou d'oxygénation du sang..., déjà accessible sur les miroirs connectés qui ont leur place dans la salle de bains. Le WC à la japonaise en est un exemple typique ! ■

Virginie Bettati

Le WC inox S21 S avec abattant noir ou gris de Delabie combine design, hygiène et économie d'eau avec une chasse efficace à 4 litres. Il est compatible avec tous les bâtis-supports standard du marché et fonctionne efficacement avec un réservoir ou un système de chasse directe.

Les lauréats de la salle de bains remarquable 2021

Pour les composants, le système Duofix de Geberit (système polyvalent solide et rapide, compatible bâti-supports) a gagné les suffrages.

Robinetterie Black Spirit de Delabie.

Organisés par l'AFSIB, les participants à ce concours doivent présenter des équipements capables d'offrir aux utilisateurs une expérience unique ou différenciante et présenter un caractère singulier, innovant, pertinent et fonctionnel. Ils peuvent se placer à tous les niveaux de gamme et de services. Bref, c'est un équipement qui doit être « déclencheur » de projet.
Parmi les 10 familles de produits en lice, 11 lauréats sont nommés et 1 mention est attribuée. Parmi eux, on a remarqué :

- *Pour une gamme complète (ensemble mobilier consoles, baignoires îlot ronde et ovale, robinetterie mono-commande), c'est la collection White Tulip de Duravit **(photo 1)** qui a remporté la palme.*
- *Pour la collectivité, c'est la ligne de robinetterie Black Spirit de Delabie **(photo 2)** (zéro contact, finition laiton et chrome noir mat, accord sèche-mains et distributeur de savon, entretien facilité limitant les niches bactériennes) qui a emporté la victoire.*

Bette : La solution technique pour l'espace douche

Qualité et expertise sont des caractéristiques déjà connues pour ce fabricant. Avec la solution zéro ressaut de la dalle de douche BetteAir et ses atouts uniques sur le marché, le fabricant allemand touche à la perfection. Marc Chevalier, country manager France nous explique pourquoi.

Filière Pro – En quoi la dalle de douche BetteAir se distingue parmi les autres équipements du marché ?

Marc Chevalier – C'est la dalle qui présente la plus faible épaisseur avec 10 mm de rebord seulement, ce qui correspond à l'épaisseur moyenne d'un carreau de grande taille. Cette caractéristique, unique sur le marché, lui permet d'intervenir, y compris en rénovation, sans difficulté et d'assurer une pose de carrelage à fleur avec une mise en œuvre ultra rapide directement au sol ou sur chape, avec cadre support minimum (16 mm d'épaisseur hors-tout). C'est donc une vraie solution technique qui est apportée par cet équipement pour répondre à l'arrêté du 11 septembre 2020. Rappelons que celui-ci prévoit une zone de douche avec un accès sans ressaut – c'est à dire sans obstacle au sol, sans marche, ni montante ni descendante - pour permettre une entrée plus facile, plus sécurisée et plus confortable, avec des dimensions minimales pour le receveur de 0,90 m × 1,20 m.
Côté esthétique, le plain pied s'intègre tout naturellement dans chaque projet architectural et offre une liberté absolue d'aménagement.

Marc Chevalier,
country manager
France

La dalle de douche BetteAir est disponible en huit formats de 900 x 900 à 1400 x 1000 millimètres, dont quatre formats pour répondre à la réglementation (120 × 90 - 140 × 90 - 120 × 100 et 140 × 100 cm).

La constitution en acier titane vitrifié de BetteAir permet une déclinaison en 31 couleurs sanitaires classiques, en couleurs mates exclusives et en tonalités à effets. Cet important choix autorise toutes les intégrations et les personnalisations les plus abouties en espace douche.
Il faut préciser que cette solution apportée par la BetteAir vient renforcer une offre déjà très large de receveurs extra-plats (de 25 à 35 mm) en trois designs différents avec BetteUltra, BetteFloor et BetteFloor Side.

Filière Pro – Pour les utilisateurs, le confort d'utilisation est assuré ?

Marc Chevalier – Il est optimal. En plus de n'imposer aucun ressaut, l'écoulement de 0,6 l/s garantit une parfaite évacuation. Malgré une hauteur de montage minimale de 99 millimètres (qui a nécessité une augmentation de l'évacuation à 200 mm, le vidage BetteAir demeure au standard du marché), l'eau s'écoule à travers une fine fente circulaire centrale de trois millimètres quasiment invisible. L'évacuation de 200 mm de diamètre possède un couvercle en acier titane vitrifié en harmonie avec la dalle et facile à entretenir.
Il faut également insister sur le faible niveau sonore - de seulement 19 dB(a) – offert avec ce type d'équipement (pose avec support minimum). Il s'agit d'une protection acoustique qui autorise une douche silencieuse avec un bruit à peine plus élevé qu'un chuchotement !
À signaler également qu'avec l'option Bette Antidérapant Sense (coloris brillants, 100 % invisible et indétectable, il s'active au contact de l'eau et du corps) classé PN24, la sécurité est garantie. En effet, avec cette technologie adaptée aux receveurs, dalles de douche ainsi qu'aux baignoires, aucune différence n'est visible ou sensible à sec. Le procédé s'active au contact de l'eau et du corps, pour des propriétés antidérapantes maximales !

Filière Pro – L'installation est facilitée ?

Marc Chevalier – Oui et à seulement une personne en raison du faible poids de la dalle (environ 26 kg/m²). Elle peut être ensuite soit installée sur piètements réglables ou directement collée sur la chape avec le support minimum prémonté d'usine ou sur un plancher bois. Prêt à installer, ce système plug-and-play facilite le travail des installateurs.
Quant à l'étanchéité – qui est un risque potentiel posé par les receveurs zéro ressaut ou douche à l'italienne carrelée - tous les produits sont proposés chez Bette en fonction des techniques de pose sols/murs avec l'option d'un système d'étanchéité adapté. Des bandes d'étanchéité spéciales, qui sont insérées dans l'étanchéité composite du sol et des murs, protègent la maçonnerie du bâtiment de l'infiltration d'humidité. Tous les composants nécessaires, y compris les coins préformés, sont prévus dans un kit tout compris ! ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Ne se remarque que si vous le souhaitez.
Design épuré. Liberté d'aménagement absolue.
La première dalle de douche:
BetteAir.
betteair.my-bette.com
Acier Titane Vitrifié
Qualité Durable
30 Ans de Garantie**
Made in Germany
BETTE
*Vous trouverez de plus amples informations concernant les conditions de garantie sur le site www.my-bette.com

Delabie : le bien-être dans les sanitaires publics

Image de marque d'un établissement quel qu'il soit, les sanitaires en espace public ont, en plus, une influence significative sur le comportement des utilisateurs. Delabie, devenu expert en la matière, nous fait part de l'importance accordée au bien-être dans ces lieux à la fois intimes et très fréquentés ! Anne Laure Choquet, responsable de gamme Lieux Publics et Elodie Picourt, responsable de gamme Accessibilité et accessoires, ont la parole.

À gauche, Black Binoptic, robinets et mitigeurs en chrome noir mat, et à droite, la barre d'appui rabattable Be-Line®.

Filière Pro – La prise de conscience de l'importance des sanitaires en lieux publics est désormais bien réelle ?

Anne Laure Choquet – Oui, sans aucun doute. Les sanitaires révèlent l'image du lieu dans son ensemble. C'est important pour l'établissement, qui se représente aux yeux du public par ses choix de qualité et de design, mais aussi pour assurer une attitude correcte des utilisateurs. Des sanitaires esthétiques, confortables et qui garantissent le bien-être, seront respectés, moins salis et peu vandalisés.

C'est donc devenu un choix stratégique pour tous les établissements recevant du public, qu'il s'agisse d'un hôtel, d'une école ou d'un centre commercial. Cette nouvelle réalité entraîne une montée en gamme des équipements sanitaires.

On observe donc une forte demande pour des prestations plus innovantes et plus adaptées à la réception d'un public exigeant, tout en proposant des fonctionnalités spécifiques pour les lieux publics.

De son côté, l'utilisateur attend désormais des sanitaires publics la même chose que ce qu'il rencontre chez lui : propreté, esthétique et confort d'utilisation.

Le gestionnaire exige des produits fiables, sécurisés, hygiéniques, tout comme des économies d'eau et d'énergie. Quant à l'installateur, il espère une facilité de pose et une maintenance réduite.

Pour répondre à l'ensemble de ces attentes, on peut par exemple citer le mitigeur de douche temporisé Tempomix 3 qui allie confort, économie d'eau et encastrement étanche. Son bouton permet à la fois de déclencher la robinetterie et de régler la température de manière sécurisée, pour un confort de douche optimal.

Même chose pour le système de chasse d'eau directe automatique Tempomatic Bicommande, capable d'éviter tout développement bactérien dans une eau stagnante grâce à la suppression du réservoir. Avec cette chasse « intelligente », les volumes de rinçage sont auto-adaptatifs en fonction de l'usage et la chasse est automatique au départ de l'utilisateur.

Un autre exemple avec le robinet automatique d'urinoir Tempomatic 4 qui garantit une utilisation sans contact et un rinçage automatique des canalisations pour une une hygiène totale.

Un vrai challenge, donc, mais qui ne coûte pas plus cher. Nos gammes affichent un design abouti et un parfait confort d'utilisation. Elles restent compétitives, tout en se conformant à ces attentes de bien-être ou d'accessibilité en espace public, comme notre ligne Be-Line®.

Filière Pro – Parlez nous de cette gamme Be-Line®.

Elodie Picourt – Il s'agit d 'une gamme de barres et de sièges qui a su allier à la fois « accessible et beau ». Transgénérationnelle, elle est adaptée à chaque étape de la vie, quels que soient l'âge et le degré d'autonomie, pour une sensation de bien-vivre, leurs lignes épurées s'intégrant naturellement dans leur environnement.

La toute nouvelle barre d'appui rabattable Be-Line® vient d'ailleurs de remporter le Plus X Award 2020/2021 et a reçu quatre labels pour sa haute qualité, sa facilité utilisation, son ergonomie et sa fonctionnalité (elle peut être rabattue afin de libérer entièrement l'espace.).

Quant au siège de douche Be-Line®, il dispose d'un pied venant en renfort lorsque la fixation murale est insuffisante. Rabattable et amovible, ce siège peut être remplacé d'un simple geste par une tablette de douche.

Filière Pro – La ligne BLACK BINOPTIC entre également dans cette nouvelle conception en lieux publics ?

Anne Laure Choquet – Certainement. Conscient de son rôle central en matière de garantie d'hygiène et de ses responsabilités environnementales, Delabie propose une large gamme de produits développant des fonctionnalités intelligentes et efficientes, mais aussi capables d'assurer des réductions sur les consommations d'eau et d'énergie. La gamme Black Binoptic est composée de robinets et mitigeurs en chrome noir mat. Ultra tendance et design elle offre une résistance optimale à l'usage intensif, des économies d'eau jusqu'à 90 %, ainsi qu'une hygiène totale grâce au sans contact et au rinçage antibactérien des canalisations. Le beau et l'utile n'ont jamais fait aussi bon ménage pour le plus grand bonheur des utilisateurs et des gestionnaires ! ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

BLACK
SPIRIT

LE BEAU ET L'UTILE N'ONT JAMAIS FAIT AUSSI BON MÉNAGE !

Les robinets électroniques BLACK BINOPTIC s'invitent dans les nouveaux lieux de vie dans une version chromée noir mat.

Rien ne manque à ce concentré de technologies :

- Hygiène totale : aucun contact manuel, rinçage périodique antiprolifération bactérienne
- Économies d'eau et d'énergie de 90 %
- Conception spécifique pour lieux publics

DELABIE

Duofix de Geberit :
Simplicité, modularité et flexibilité !

Rodolphe Artero, responsable marketing produits fait le point sur le système Duofix et met l'accent sur sa formule en kit tout compris. Avec lui c'est une solution qualitative assurée pour la clientèle et une installation simple et rapide pour l'installateur.

Filière Pro – Duofix c'est déjà une solution compatible avec tous les bâti-supports, sur tous les types de chantiers…

Rodolphe Artero – Oui, ce système composé de rails métalliques permettant de réaliser des parois sanitaires (en applique ou des cloisons de séparation), complètes, d'un seul tenant, se décline en de nombreux modèles pour s'adapter à presque toutes les applications et configurations envisageables. En effet, sa pose est possible en hauteur partielle ou à la hauteur du local (jusqu'à 4 m) incluant aussi les pièces mansardées.

Il est conçu pour recevoir des bâti-supports d'urinoirs, de lavabos avec robinetterie murale, de bidets et autres évacuations murales… même s'il reste essentiellement connu pour être une excellente alternative au bâti-support autoportant WC.

Sa conception lui permet de présenter des qualités autorisant à la fois une protection incendie et une protection acoustique. Celles-ci étant assurées par désolidarisation des bruits entre éléments structurels et de support du système.

Rodolphe Artero,
responsable marketing produits.

C'est très simple puisque le système est compatible avec tous les bâti-supports Geberit Duofix d'une hauteur de 112, 98 ou 82 cm et que leur agencement peut être ajusté pendant toute la phase de mise en œuvre.

Cette technologie d'installation testée, éprouvée et rassurante garantit un chantier propre avec une production de poussière limitée, une construction rapide et un minimum de bruit pour des interventions sans contraintes lorsque le logement est occupé durant les travaux de rénovation.

L'avantage de cette structure métallique (qui convient à toute nature de sol et de paroi ou cloison) est aussi d'autoriser directement l'habillage, ce qu'un bâti-support simple ne permet pas.

Il faut aussi signaler l'existence d'une application dédiée pour le dimensionnement avec une interface d'utilisation conviviale afin de saisir les caractéristiques dimensionnelles des cloisons séparatives et des structures en applique à réaliser et qui permet de définir précisément la nature des équipements nécessaires pour réaliser la cloison sanitaire souhaitée.

Filière Pro – C'est un système qui autorise une pose simple et rapide ?

Rodolphe Artero – Il suffit en effet, pour une seule personne, de fixer les rails au sol et au plafond ou au mur. Des accessoires et vis auto-taraudeuses sont ensuite utilisés pour fixer le bâti-support concerné (WC, lavabo, bidet, douche de plain-pied…) à la structure du cadre sur une cloison légère. Grâce au kit de fixation inclus, l'ajustement en profondeur du bâti-support par rapport au mur se fait sans difficulté. À l'aide des clips intégrés, on peut enfin bloquer les pieds des bâti-supports.

Filière Pro – La toute nouvelle version en kit pour bâti-support WC change tout ?

Rodolphe Artero – Oui, forcément puisque ce kit complet et inédit présente le considérable avantage d'avoir tout prévu !

Sa présentation en emballage compact est facile à transporter et à installer sur les chantiers. C'est aussi une solution qui facilite la logistique pour les installateurs et les distributeurs, en permettant de limiter le stockage de rails de grandes dimensions.

Le bâti-support pour WC étant le plus célèbre et le plus vendu, il était important de faciliter son installation avec une version kit. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Duofix : une solution technique haut de gamme à prix accessible particulièrement valorisante pour les professionnels et rassurante pour les clients finaux.

Solution technique

- *Solution universelle adaptée à la rénovation et à la construction neuve*
- *Planification de l'installation en amont et ajustement des éléments jusqu'aux derniers moments sur site*
- *Emplacement au sol réduit grâce aux rails en comparaison des larges pieds autoportants*
- *Structure autoportante des cloisons séparatives*
- *Garantie du supportage mécanique de tous les appareils sanitaires*
- *Encastrement facilité des réseaux d'alimentation et d'évacuation*

GEBERIT

GEBERIT VOLEX

L'ART ET LA MATIÈRE **CHOISI PAR L'ARTISAN** FABRIQUÉ PAR GEBERIT

NOUVEAU

Gamme complète de 16 à 63 mm

KNOW HOW INSTALLED*

*LE SAVOIR-FAIRE INTÉGRÉ

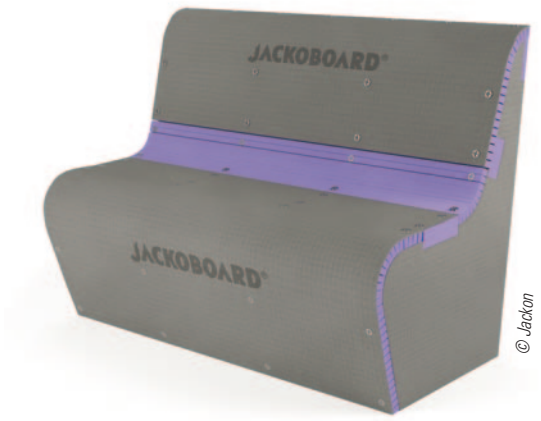
Geberit Volex est un système complet d'alimentation ; une alternative idéale à un système traditionnel en cuivre. Son esthétique permet une pose apparente comme encastrée. Sa fiabilité et son aisance de manipulation vont simplifier le quotidien des installateurs.
Changer de matière, pas de métier.
www.geberit.fr/volex

CHAUFFAGE PAR RADIATEURS

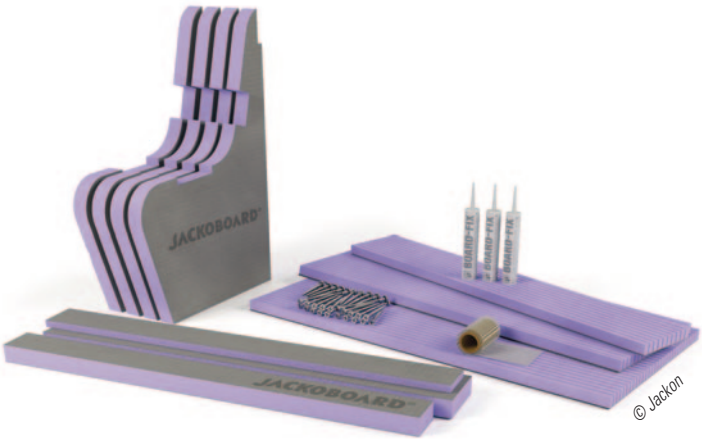
EAU POTABLE

Pourquoi Jackon vise le zéro risque ?

Pas de perte de temps, une étonnante facilité de mise en œuvre, une étanchéité durable et garantie à 100 %… l'offre Jackoboard de Jackon affiche le zéro défaut avec zéro risque pour l'installateur et des possibilités créatives étonnantes pour les clients. Benoit Bertucat, directeur commercial nous en donne la preuve par l'exemple.



© Jackon



© Jackon

Filière Pro – De quoi se constitue l'offre Jackoboard ?

Benoit Bertucat – D'éléments en mousse rigide de polystyrène extrudé (XPS) se déclinant sous forme de panneaux disponibles en différentes dimensions et épaisseurs, mais aussi de modules pour créer des banquettes, des meubles, des coffrages, des niches, des plans vasques, etc.

Les caractéristiques du matériau constitutif font que Jackoboard est adapté aux situations extrêmes rencontrées en rénovation pour les sols comme pour les murs. Humidité, fissures ou défaut de planéité ne sont pas des obstacles. C'est donc une solution universelle pour l'intégralité de l'aménagement de la salle de bains.

Les éléments sont hydrofuges et imputrescibles, pour une réponse technique offrant une étanchéité absolue dans le temps. Inutile d'envisager des reprises après quelques années. Aucune tache de moisissures ou d'humidité n'est à redouter. Ils sont aussi résistants à la compression (> 300 kPa), ce qui évite tout écrasement ou dommage durant la manipulation sur le chantier. Ils sont enfin parfaitement étanches et autorisent - grâce au kit d étanchéité - une réalisation sans risque de ponts thermiques et sans risque de rupture de l'étanchéité.

Filière Pro – En plus de ces caractéristiques dues au matériau utilisé, l'offre apporte-t-elle des solutions techniques à certaines problématiques ?

Benoit Bertucat – Oui, notamment les receveurs de douche Jackoboard Aqua conçus pour la création de douches accessibles de plain-pied totalement conformes à la nouvelle réglementation concernant l'obligation des douches à zéro ressaut. Ils sont posés et carrelés dans la journée ! Il existe aussi des habillages tout compris pour bâti-support (Jackoboard Sabo) qui conviennent à tous les modèles de WC suspendus. L'habillage peut s'effectuer soit de paroi à paroi, soit en mural, en formant un retour sur les côtés du bâti-support.

Ou encore des éléments d'angle (Jackoboard Canto Premium) pour habiller de façon élégante les gaines techniques, en harmonie visuelle avec les murs ou le sol. Sans oublier des panneaux souples Jackoboard Flexo/Flexo Plus qui sont étudiés pour inventer des formes arrondies.

Toutes les réalisations offrent la qualité et la durabilité Jackoboard.

Filière Pro – Et pour les finitions esthétiques ?

Benoit Bertucat – En plus d'apporter de nombreuses possibilités créatives dans l'ensemble de l'espace douche et salle de bains, la surface des éléments Jackoboard autorise une application directe de tous les types de revêtement (carrelage, enduit, crépis…). Tout est donc possible pour des réalisations auprès d'une clientèle exigeante en qualité et en design.

Filière Pro – Quels sont les avantages pour les installateurs ?

Benoit Bertucat – Légers, les panneaux sont manipulables sans aucun effort, contrairement au poids représenté par les autres solutions du marché. Pas de crainte de trouble musculo-squelettiques. La mise en œuvre est tout aussi simple puisque les éléments se découpent au cutter, sans faire de poussière, pour un chantier toujours propre. Créer devient confortable y compris en rénovation où il est possible de passer outre toutes les contraintes. Un rattrapage de niveau est en effet facile et rapide avec une gamme qui propose toutes les dimensions et épaisseurs. Il faut également signaler un important gain de temps. Pour habiller une baignoire par exemple, le temps est divisé par dix par rapport aux solutions traditionnelles. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Zoom sur le S-Kit Jackoboard®

Idéal pour apporter le confort et design dans l'espace douche, le banc S-Kit Jackoboard est proposé comme son nom l'indique en kit tout compris comprenant des éléments préfabriqués et très finement ajustés pour une qualité de réalisation garantie. Il se décline en trois versions prêtes à carreler : rectangulaire, arrondie et arrondie avec dosseret.

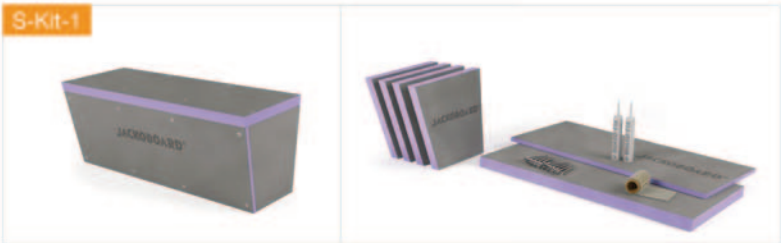
JACKOBOARD® S-Kit

Le set de banc complet avec matériels de montage.

Donnez une nouvelle forme à votre salle de bain. Avec le S-Kit de JACKOBOARD®.

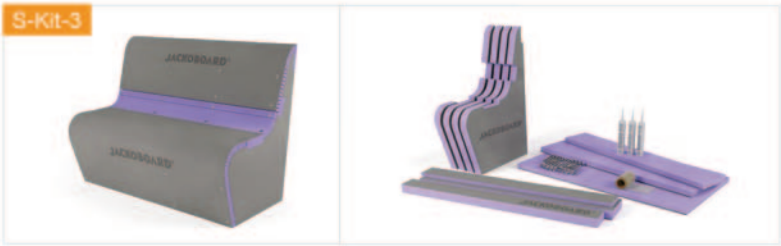
- Pour douches, bains, hammams
- Montage rapide grâce à une découpe précise
- Permet la pose directe des carrelages ou faïences et des enduits
- Ajustable à la longueur souhaitée
- Combinable avec un tapis chauffant électrique

S-Kit-1



S-Kit-2

S-Kit-3



www.jackon-insulation.fr

Pellet ASC : objectif pratique et… beau !

Exigeants, sensibilisés au confort et au design, tous les utilisateurs sans exception ni catégorie d'âge souhaitent désormais des équipements à la fois fonctionnels et esthétiques. Philippe Grandjean, directeur technique, nous fait part du parcours de Pellet qui a su suivre ces nouvelles orientations sans un faux pas !

Filière Pro – On s'éloigne de plus en plus des équipements sanitaires stigmatisant un âge ou un handicap

Philippe Grandjean – Avec nos gammes, nous sommes sortis à 100 % de cette stigmatisation, qu'il s'agisse d'équipements pour les seniors ou les personnes en situation de handicap. Si aujourd'hui Pellet conçoit et fabrique depuis plus de 60 ans des équipements pour les PMR (sièges de douche, barres de maintien et de relevage), à destination des particuliers ou des collectivités, il n'est plus question de créer des différences entre les usagers. La santé, le bien-être et le bien vivre sont devenus des enjeux majeurs. Chaque création doit donc convenir à tous, être pratique et répondre à un design attractif capable de s'intégrer dans les environnements les plus contemporains. Il faut aussi associer des qualités de compacité, de facilité d'entretien et, pour les professionnels, une installation rapide et sans contrainte.

Philippe Grandjean,
directeur technique.

Chez Pellet, nous avons déjà initié une démarche globale en ce sens il y a une dizaine d'années, avec des équipements s'adressant à tous. Qu'il s'agisse du secteur privé ou public, les maitres d'ouvrage investissent sans conteste plus facilement qu'avant dans les équipements sanitaires, mais avec des attentes importantes sur le design. Nos équipements peuvent donc entrer sans problème aussi bien en hôtellerie qu'en établissements de santé. Ils font tous l'objet d'une phase avant projet intégrant cette dimension esthétique. L'ensemble de notre gamme tout comme notre gamme Alur par exemple est épurée et stylée pour être élégante dans une salle de bains ou les toilettes.

Filière Pro – Avez vous un exemple récent de cette combinaison regroupant les atouts de fonctionnalité et d'esthétique

Philippe Grandjean – Oui, notre toute nouvelle barre de maintien multifonctions à la fois design, fonctionnelle et universelle qui répond aussi aux besoins des PMR. Cette invention ultra-pratique bénéficie d'un faible encombrement, tout en offrant des fonctions d'usage, d'une aide technique et d'accessoires.

Elle existe en version pour les WC pouvant se décliner en quatre modèles différents :

– une barre droite avec distributeur de papier toilette
– une barre d'appui et de relevage coudée avec distributeur de papier toilette et porte-peignoir pour accrocher de petits accessoires (canne, sac, chapeau…)
– une barre d'appui et de maintien verticale (la plus complète, avec distributeur de papier toilette, porte-balayette et porte-peignoir)
– une barre d'appui en forme de L avec distributeur de papier toilette et porte-peignoir.

Elle est aussi proposée en version pour la douche en deux modèles :

– une barre d'appui et de maintien verticale avec support douchette coulissant rotatif et tablette intégrée (4 finitions)
– une barre d'appui droite avec support douchette fixe rotatif et tablette intégrée avec trois crochets pour poser et suspendre des accessoires d'hygiène.

Filière Pro – Pellet reste cependant le spécialiste marqué pour l'accessibilité et la sécurité

Philippe Grandjean – Effectivement. Il ne faut pas oublier que Pellet a été un précurseur en matière de confort et sécurité dans la salle de bains ou les toilettes. Nous proposons l'une des gammes d'équipement sanitaire les plus larges du marché avec 700 modèles afin de répondre à tous les besoins : personnes à mobilité réduite, seniors ou plus généralement à toute personne en quête d'un confort plus accru.

Il faut aussi signaler que pour les PMR nous fournissons des conseils et des recommandations pour la sélection et la pose des équipements les mieux adaptés aux usagers. Nos équipes sont à l'écoute des professionnels qualifiés Handibat ou non.

L'ensemble de nos fabrications sont françaises avec un outil industriel réparti sur deux usines en Rhône-Alpes. Le privilège donné aux partenaires locaux pour minimiser les transports et notre réactivité pour l'ensemble de notre clientèle et distributeurs sont autant d'atouts à prendre en compte ! ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

PELLET

Arsis | Design universel & ACCESSIBILITÉ

www.pellet-asc.fr

Avec Presto : budget maîtrisé et sécurisation rapide des sanitaires publics

Actualité très riche chez Presto ! Après des investissements conséquents en matière de développement, ce spécialiste de la robinetterie électronique, temporisée et sensitive pour les collectivités, a mis l'accent sur des solutions hygiéniques, résistantes à des utilisations intensives, durables, accessibles à tout public et à tout budget. Thierry Vivier, directeur marketing nous dévoile les toutes dernières nouveautés.

Filière Pro – Beaucoup de nouveautés chez Presto… et pas seulement pour les produits…

Thierry Vivier – Effectivement. Depuis septembre, un véritable salon professionnel privatisé est proposé en mode 100 % digital pour les trois marques du groupe : Presto® (robinetterie de collectivités), Sanifirst® (robinetterie des établissements de soins et EHPADs), et First Labo® (robinetterie de laboratoires). Il s'agit d'une visite interactive, à travers dix environnements, où les principales solutions sont mises en situation et cliquables. Des experts produits, à travers des vidéos, présentent les principaux points d'attention des gammes et technologies. Les produits sont expliqués, détaillés et animés afin d'en comprendre les avantages et caractéristiques phares.

Chaque élément interactif est indiqué par un picto et contient des liens vers des contenus complémentaires tels que des pages produits sur le site, ou des téléchargements.

Le showroom virtuel est accessible directement depuis le nouveau site internet : www.presto.fr et depuis le centre de téléchargement qui fête ses dix années d'existence (www.prestodatashare.com).

Thierry Vivier,
directeur marketing.

Filière Pro – De nombreux axes de développement ont permis l'élaboration de plusieurs nouveautés

Thierry Vivier – Oui, il était important pour Presto d'optimiser sur tous les fronts « produits » avec l'hygiène, la durabilité mais aussi l'indice de réparabilité. Ce dernier devant permettre une maintenance simple, avec composants accessibles aisément, des pièces détachées disponibles, une documentation et tutoriels directs en ligne, sans qu'il y ait nécessité d'outils spéciaux et sans oublier une garantie de 10 ans.

La facilité de mise en œuvre entre également en ligne de compte pour les professionnels de terrain. Le nouveau Presto Safe par exemple est un vrai robinet temporisé sans contact, donc 100 % hygiénique, qui vient en lieu et place d'un robinet classique ou temporisé de diamètre ½, grâce à sa technologie intégrée. Issu d'un travail de ré-engineering poussé et d'optimisation industrielle, il n'entraîne pas de budget pour travaux de plomberie. C'est un véritable « upgrade » ou une mise en conformité sanitaire immédiate pour un budget très serré.

Presto chef® : une gamme complète de robinetterie conçue en collaboration avec des professionnels de la restauration, à la fois design et apportant de nombreuses réponses techniques aux contraintes des grands chefs.

Filière Pro – Et pour les douches ?

Thierry Vivier – Plusieurs nouveautés ont été mises au point, notamment :

- La douche de collectivité DL 400 E Sensor qui voit sa famille s'agrandir. Ce panneau temporisé avec fonction Start/Stop dispose d'un déclenchement sans contact qui facilite l'utilisation des douches aux personnes à mobilité réduite, enfants et personnes âgées. Il est en plus équipé d'une fonction rinçage automatique pour limiter la prolifération bactérienne.
- Le panneau de douche Prestotem 2 Sensor qui peut être installé par un seul technicien au lieu de deux pour les autres panneaux du marché. Il est aussi proposé en version sans contact temporisée avec fonction Start/Stop.
- Le mitigeur historique ALPA qui est désormais disponible en version mono-corps pour une installation rapide en rénovation, et un remplacement d'un mitigeur entraxe 150 mm non temporisé pour plus d'économies. Il est également utilisable en version lavabo/évier murale avec un bec tournant (vis de blocage si besoin) sortie vers le bas pour les postes de vaisselles dans les blocs sanitaires des HPA.
- Les barres PMR qui sont couvertes d'un film adhésif Coversafe™ (technologie unique et brevetée française). Elles assurent une triple protection stable et permanente contre les virus (dont le coronavirus), les bactéries, les germes et les moisissures. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

LAVABO | DOUCHE | URINOIR | CHASSE

www.presto.fr

PRESTO
aime l'eau

SFA : tout devient possible dans l'existant !

Effet de société et effet Covid obligent, l'aménagement et le réaménagement dans l'habitat existant est plus que jamais d'actualité. Antoine Lavazais, Brand Manager met en valeur les solutions apportées par SFA pour répondre à (presque) tous les cas en faisant fi des contraintes.

Filière Pro – La création d'une salle d'eau ou d'une salle de bains supplémentaire est devenue un véritable phénomène de société ?

Antoine Lavazais – Sans aucun doute. Aujourd'hui on se retrouve confronté à plusieurs cas de figure mais qui conduisent tous à l'installation de sanitaires supplémentaires. Il peut s'agir d'une volonté d'amélioration pour plus de confort, mais aussi pour accueillir des enfants ou des parents afin de vivre ensemble… Les cas sont nombreux avec un objectif constant : faire efficace et facile. Il faut pouvoir répondre à trois contraintes essentielles : la connexion de plusieurs appareils (WC, lavabo, douche…) avec un seul système, le dénivelé nécessitant une pompe de relevage et la distance entre les sanitaires et l'évacuation. Aujourd'hui, SFA est capable de proposer des solutions complètes pour faire face à ces contraintes avec une installation 100 % performante, vite installée et facile à entretenir.

© SFA

Antoine Lavazais,
Brand Manager.

Filière Pro – Pouvez-vous nous donner des exemples ?

Antoine Lavazais – La pompe de relevage pour douche Sanidouche+ est parfaite pour installer rapidement et facilement une nouvelle douche n'importe où dans l'habitat, sans gros travaux. Grâce à ses dimensions compactes et à son enclenchement bas, elle peut s'intégrer sous un receveur de douche ou dans un meuble de salle de bains. Avec son faible niveau sonore (40 dB(A)), elle se fera discrète une fois installée. Livrée avec clapet anti-retour, filtre à charbon actif et connecteurs, elle permet aussi d'évacuer les eaux grises d'un lave-mains en le raccordant à la deuxième entrée latérale basse.

Autre exemple, avec la Sanifloor + pour receveurs extra-plats et douche à carreler à l'italienne. Elle est équipée d'une bonde spécifiquement adaptée et d'une pompe à haut débit (30 l/mn) pour un ciel de pluie. L'entretien est facilité au maximum avec un tamis à cheveux amovible et nettoyable. On remarque aussi son module de détection sans fil qui permet à la bonde d'activer la pompe à distance pour évacuer l'eau entrante.

© SFA

Filière Pro – Est-il possible de faire beau tout en faisant performant et rapide ?

Antoine Lavazais – Bien sûr. Notre Saniwall pro up en est la preuve. C'est la solution parfaite pour installer facilement un WC suspendu, une douche et un lave-mains n'importe où, avec une esthétique irréprochable grâce à des formes contemporaines et un bâti-support intégrant une façade à carreler ou à habillage en verre au design premium. Il est en plus équipé d'un système de double chasse silencieux et économique (3/6 litres) qui permet de réaliser des économies d'eau. Il bénéficie d'une conception étudiée pour toujours rendre la maintenance aisée avec un accès direct au panier en cas de blocage suite à une mauvaise utilisation ainsi qu'aux parties électriques.

Filière Pro – La qualité SFA est toujours garantie avec ces solutions élaborées pour l'existant ?

Antoine Lavazais – Évidemment. Il faut signaler que toutes nos fabrications sont Origine France Garantie, avec une production dans notre usine SFA des Hauts-de-France. SFA est leader depuis 1958, ce qui est le gage d'une expertise hors pair sur tous les broyeurs et solutions de relevage.

Nos objectifs pour la conception et le développement de nos produits restent toujours la facilité d'installation, avec notamment des refoulements horizontaux jusqu'à 100 m et verticaux jusqu'à 5 m pour répondre à toutes les configurations. Même chose pour les possibilités d'intervention qui restent toujours optimisées.

Quant à l'adaptabilité pour l'existant, elle est maximisée avec des possibilités de raccordements pour plusieurs appareils, sans aucune difficulté technique ! ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

SFA

Une pompe vide-cave pour chaque besoin

Sanisub Steel pour eaux faiblement chargées

Sanisub 400 pour eaux claires d'inondation

Sanisub ZPK pour eaux faiblement chargées

Sanisub S-ZPK pour eaux de saumures, salines ou agressives

Sanipuddle ne laisse qu'un 1mm

Sanisub Steel kit d'urgence pour eaux faiblement chargées

De la pompe serpillière à la pompe submersible inox, toutes équipées de série, pour les eaux claires, grises, usées ou agressives,
SFA apporte une réponse à votre besoin.

sfa.fr

SFA GROUP
Agitateur d'eau

Viega Prevista : le bâti-support qui va s'imposer

Facile et ultra design ce nouveau bâti-support a été conçu pour faciliter au maximum la vie des installateurs avec une solution tout compris et séduire les utilisateurs avec des plaques de finition vraiment différenciantes. En passe de devenir une référence sur le marché français, il nous est présenté par Stéphane Kling chef des ventes national.

Filière Pro – Viega n'est pas un spécialiste des bâti-supports…

Stéphane Kling – Il faut avouer qu'en France, où Viega est présent depuis 25 ans, nous nous sommes avant tout imposés en tant que spécialiste de solutions de raccordement et d'évacuation, toujours avec un accompagnement fort auprès des professionnels et un respect absolu de la distribution exclusivement professionnelle. Nous avons cependant toujours fait des bâti-supports, faciles à poser pour les pros, tout en apportant une totale sécurité, indispensable pour les installations encastrées.

Aujourd'hui, avec la gamme Prevista entièrement revue, nous proposons un bâti-support qui cumule tous les qualités Viega. Une phase de développement de trois ans a été nécessaire, en collaboration avec les artisans professionnels. Prevista Dry allie ainsi une technologie éprouvée depuis longtemps et des innovations qui révolutionnent le processus de travail avec un important gain de temps lors de la mise en œuvre, une grande facilité de montage, et toujours une fiabilité absolue.

Stéphane Kling,
chef des ventes national.

Filière Pro – Quelles sont les caractéristiques qui ont permis de simplifier la pose ?

Stéphane Kling – Tout d'abord une base unique. Avec un seul réservoir de chasse universel aux mécanismes intérieurs entièrement prémontés, il est possible d'avoir une mise en œuvre différente (un montage mural ou sur profilés en plaçant tout simplement le pied nouvellement développé dans le profilé et de le verrouiller).

Ensuite avec des repères visuels. Les composants mobiles pouvant être assemblés sans outils sont en effet tous de couleur jaune. Qu'il s'agisse du verrouillage du robinet d'arrêt, des clips de fixation du coude d'écoulement ou des curseurs pour le volume de rinçage de la soupape d'évacuation, le montage est intuitif.

Enfin grâce à la nouvelle soupape d'évacuation. Le réglage du petit et du grand volume de rinçage s'effectue via deux curseurs jaunes. L'étrangleur permet d'ajuster le débit. Le robinet d'arrêt permet une intervention de maintenance si nécessaire. De plus, toutes les pièces de rechange sont compatibles avec les différents modèles de bâti-supports Prevista.

Il faut aussi signaler la possibilité de protéger la plaque de commande et l'emplacement bas du bâti lors de la pose du Placoplatre® ou du parement de finition. Ce support de protection comporte en plus des picots qui marqueront la plaque d'habillage afin de savoir précisément où pratiquer les percements nécessaires.

Filière Pro – Le gain de temps est assuré aussi grâce au « tout compris » ?

Stéphane Kling – Oui, inutile pour l'installateur d'acheter séparément les différents composants. Le carton complet, d'une référence unique, comprend en effet aussi les accessoires de raccordement WC, la fixation cuvette WC, les fixations pour élément mural/sol et une plaque de commande en finition blanc alpin.

Il est cependant possible de choisir parmi l'ensemble des nouvelles plaques de commandes Viega Visign afin de personnaliser le design du bâti-support. L'offre comporte des finitions bois (chêne), verre (noir ou blanc) et métal (doré, anthracite ou cuivré), mais aussi des plaques à découpe laser en acier inox et inox de différentes tonalités, des plaques à bouton rotatif, des plaques à barrettes de déclenchement, des versions à déclenchement sans contact, etc. Plusieurs d'entre elles peuvent être équipées d'un cadre à LED qui se déclenche en zone proche (env. 3 m).

À noter que le bâti-support Prevista offre également la possibilité d'installer une cuvette lavante, quel que soit le fabricant, via un kit de raccordement disponible en option. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

De fabrication allemande, le bâti-support Viega Prevista atteint un haut niveau de technicité pour une fiabilité sans faille. Il existe en deux versions : Prevista Dry et Prevista Dry avec pieds renforcés, ce dernier correspondant typiquement au marché français.

CE N'EST QU'EN DÉPASSANT LE CADRE QU'ON PEUT LE REDÉFINIR.

Viega Prevista. La gamme de bâti-supports nouvelle génération.

Pour vous offrir une planification et un montage particulièrement faciles, nous avons développé un élément de bâti-support qui ne laisse plus rien au hasard. De série, il apporte une technologie de chasse d'eau standardisée, la compatibilité avec toutes les nouvelles plaques de commande Visign ainsi que des détails pratiques qui facilitent l'installation.
Ses pieds auto-portants sur certains modèles et sa finition robuste garantissent à vos clients un maximum de fiabilité – pendant toute la durée de vie de leur salle de bains.
Viega. Connected in quality.

Une technologie de chasse d'eau standardisée pour tous les éléments Prevista

Compatible avec toutes les plaques de commande pour Prevista

Étrangleur de débit de chasse d'eau intégré

Installation flexible sur la paroi, dans le système de support et sur profilé

Gaine de protection pour WC-douche intégrée

Montage sans outils pour presque tous les composants

Pieds renforcés autoportants et réglables en hauteur avec frein de chute autobloquants de 0 à 20 cm

viega

viega.fr

VitrA : un développement tous azimuts

Montée en flèche dans tous les domaines sur le marché français ! VitrA intensifie son implantation en poursuivant son développement et en proposant un panel de nouveautés. Jerôme Billet, directeur France et Benelux nous confie les détails de ce succès mérité.

Filière Pro – La présence internationale est de plus en plus marquée. Grâce à quels moyens ?

Jérome Billet – Effectivement, si VitrA existe depuis 1942, c'est seulement en 1983 que l'entreprise, leader sur son marché national (la Turquie), entame une politique d'exportation. Les premières commercialisations d'équipements VitrA sur le territoire français ont débuté dans les années 2000. C'est en 2011 que le développement s'est accéléré avec l'élaboration d'un catalogue, de produits typiquement français et un réseau de distribution étendu sur l'ensemble de l'Hexagone. Depuis deux ans, la progression est exponentielle. Notre objectif aujourd'hui est d'intensifier encore notre position sur l'Europe notamment en France, en Allemagne et en Angleterre et, plus récemment (depuis deux années), en Italie.

Des investissements massifs et une stratégie de lancements de nouveautés sont prévus par le groupe pour y parvenir, toujours avec un design parfaitement maîtrisé… sans oublier les innovations ! Il suffit de citer de notre receveur Lagoon, le premier receveur « zéro ressaut » en céramique du marché de seulement 40 mm d'épaisseur et des indices de glissance PN12 et PN24 avec finition VitrAantislip.

Jerôme Billet,
directeur France et Benelux.

Filière Pro – Quels investissements ont été consentis pour la France ?

Jérome Billet – Cette année c'est une toute nouvelle plateforme logistique qui a vu le jour. Elle sera en charge d'assurer la gestion d'environ un quart des volumes traités par VitrA France. En effet, jusqu'alors 95% des commandes étaient livrées directement par transporteur des sites de production de Bozüyük (Turquie) vers les distributeurs sanitaires. Un site basé en Allemagne assurait le stockage et le suivi pour 5% des ventes de l'entreprise.

Désormais, avec cette nouvelle organisation, nous aurons encore plus de réactivité pour répondre aux projets spéciaux prescrits par les architectes, les entreprises d'installation et les promoteurs immobiliers. Puisque pour ces derniers, le délai d'obtention des produits est un critère absolu. La nouvelle logistique permettra donc d'assurer des fins de chantier nécessitant une réponse quasi instantanée, avec le service attendu.

Le recrutement de deux personnes permettra le contrôle des commandes et garantira une traçabilité en temps réel de tout projet dans son intégralité.

C'est XPO Logistics, l'un des principaux fournisseurs mondiaux de solutions de transport et de logistique, qui a été retenu pour piloter cette mission ; son site de Tours a été désigné compte tenu de sa situation géographique et de son emplacement stratégique sur le nœud autoroutier A10/A85.

Ce site deviendra ainsi un point de stockage et d'acheminement essentiel pour favoriser la croissance dynamique de VitrA France et conforter sa position leader.

VitrA : des gammes avec des collections design capables de répondre à toutes les destinations y compris en l'hôtellerie, en secteur tertiaire ou en domaine hospitalier.

Filière Pro – Et pour la politique concernant les nouveautés ?

Jérome Billet – Dès le début de 2022 nous présenterons de nouvelles gammes ainsi que des compléments de gammes pour enrichir notre offre, notamment en ce qui concerne le mobilier.

Avec Mia, le pack « tout en un » avec meuble pré-monté + vasque céramique + miroir, lancé en 2020, ce sont de nouvelles dimensions qui sont proposées ainsi qu'une double vasque. Deux lignes de meubles complètes avec toutes les dimensions ont été élaborées en parallèle pour Intégra et Zentrum. La gamme Archiplan, prévue pour février 2022, ultra design avec des plans rectilignes, des chants bruts, pas de poignées (juste un percement suffira à manipuler l'ouverture et la fermeture) se déclinera avec de nombreuses options.

Le choix a été multiplié pour les plans (carrés, ronds et classiques, en de nombreux coloris), les caissons (formes, couleurs, poignées) et la robinetterie avec par exemple la ligne Root pour la rénovation et le tertiaire, du mitigeur au bain douche jusqu'à l'encastré, disponible en cinq finitions. L'offre s'intensifie mais sans jamais se complexifier ! Il devient possible de jouer avec les formes, les couleurs, d'assortir, de trancher…

Aujourd'hui cette politique de nouveautés nous permet de répondre à des attentes très différentes : de celles des showrooms à celles de la prescription, toujours avec un positionnement prix très compétitif. Le but : se faire plaisir avec des équipements tendance et design, qui cassent parfois les codes, mais qui restent accessibles ! ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

VitrA

Mia

Petits détails, grand changements

La carte des négociants

La carte des négociants : la carte indispensable... Le négociant le plus proche en un coup d'œil. Elle liste tous les négociants en génie climatique, aéraulique et sanitaire en France.

Commandez la carte des négociants sur notre site internet : www.filierepro.fr

ANNONCEURS : AFISB – BETTE – DELABIE – GEBERIT – JACKON – PELLET ASC – PRESTO – SFA – VIEGA – VITRA

Filière Pro - AD.Com • **Siège social :** 8, rue d'Athènes - 75009 - Paris • **Edition :** 5, rue de Conflans - 94220 - Charenton-le-Pont • **Directeur de la publication :** Alain Maugens • **Directeur de la rédaction :** Henri Decoux • **Journaliste :** Virginie Bettati • **Site internet :** www.filierepro.fr • **Publicité :** Tél. : +33 (0)1 43 68 03 43 - Fax : +33 (0)1 43 68 06 67 - e-mail : contact@filierepro.fr • **Réalisation :** Conception graphique / mise en pages - AD.Com - 94220 Charenton-le-Pont - France - Dépôt légal : Octobre 2021 • **Impression :** Imprimerie Chirat - 744, rue de Sainte-Colombe - 42540 Saint-Just-La-Pendue

© La reproduction et l'utilisation, même partielle, de tout article (communications techniques, documentations) extrait du magazine "filière pro" est rigoureusement interdite, ainsi que tout procédé de reproduction mécanique, graphique, chimique, optique, photographique, cinématographique ou électronique, photostat-tirage, photographie, microfilm,...Toute demande d'autorisation pour reproduction, quel que soit le procédé, doit être adressée à la publication.

Photo couverture : Adobe Stock ©

FilièrePro
5, rue de Conflans - 94220 Charenton-le-Pont
Tél. : +33 (0)1 43 68 03 43 - Fax : +33 (0)1 43 68 06 67
www.filierepro.fr