MAGAZINE
filièrepro
GÉNIE CLIMATIQUE - SANITAIRE - AÉRAULIQUE

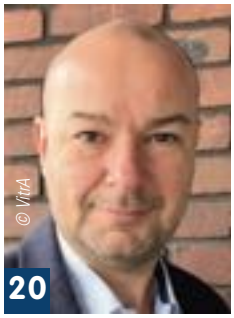
Cahier spécial
Octobre 2022
ISSN 1967-0303

Salle de bains 2022

Cahier spécial Salle de bains 2022

Sommaire

ÉDITO AFISB 5
DELABIE. 6
DURAVIT. 8
GEBERIT. 10
PRESTO 12
SFA 14
SUPRATECH 16
VIEGA 18
VITRA 20



SALLES DE BAINS

REMARQUABLES 2022

Liquid **VITRA**

Expression **DELPHA**

Slim **FINIMETAL**

RainDrain **HANSGROHE**

afisb · l'Ameublement français · EVOLIS · Uniclima · gifam · SYNDICAT DU LUMINAIRE

Édito

La salle de bains : c'est un métier à 100 %

© Afisb

Equipements de plus en plus techniques, mixage de plusieurs marques pour une même réalisation, exigences esthétiques importantes de la part de la clientèle, compétences multiples nécessaires pour les professionnels… la salle de bain est un métier qui ne s'improvise pas et qui se partage de plus en plus difficilement avec un autre. Avec, en plus, les possibilités de conception en 3D, les projets présentés en réalité virtuelle et les innovations des fabricants de notre secteur d'activité (en matière d'économie, d'efficacité, de praticité…), il est, plus que jamais, nécessaire de se former, de monter en compétences, d'aller de l'avant pour des réalisations premium.

La salle de bains est l'un des rares volumes de l'habitat qui doit cumuler sécurité, hygiène, confort et plaisir. Il s'agit d'un chantier complexe, nécessitant des compétences transversales surtout face à l'apparition des nouvelles technologies et de nouveaux produits.

Pour cette raison, à l'occasion des États généraux de la salle de bains en mai dernier, l'AFISB organisait une table ronde réunissant plusieurs experts de la formation des installateurs ainsi que des concepteurs-vendeurs des négoces. L'objectif : former de véritables spécialistes des salles de bains. La « Salle de bains Académie », lancée officiellement par l'Afisb sur Idéobain 2022, a justement l'ambition d'informer sur tous les dispositifs et formations disponibles sur le marché, pour les installateurs et les concepteurs-vendeurs.

Nous nous appuierons notamment sur l'Eco-Campus. Ce bâtiment flambant neuf de 12 000 m², qui vient d'ouvrir ses portes en région parisienne, nous consacre une salle de 60 m² pour des formations divisées en quatre blocs de compétences : plomberie, électricité, maçonnerie (plaquiste menuiserie) et le carrelage ou équivalent.

La professionnalisation du métier de salle de bains est donc en marche.

Par ailleurs, il ne faut pas oublier que nos métiers occupent aujourd'hui de nombreux sujets. Pour n'en citer que trois :

- Le guide du CSTB sur zéro ressaut qui sera prochainement complété avec les receveurs finis. Des discussions sont en cours avec le CSTB pour systématiser une démarche commune à tous les fabricants de receveurs finis, lesquels doivent rapidement rejoindre la liste des solutions techniques admises.
- Les Fiches de déclaration environnementale et sanitaire, pour lesquelles l'Afisb précurseur dès 2010 crée un configurateur de FDES individuelles à l'intention de ses adhérents.
- La Responsabilité Elargie du Producteur (REP) avec une réglementation qui vient d'agréer avec retard les quatre Éco-organismes. Certains fabricants n'ont pas pu communiquer à temps les CGV mises à jour et les tarifs comprenant les Eco contributions pour les tarifs 2023. Il reste encore beaucoup d'interrogations concernant la compréhension de l'affichage des éco-participations sur les factures… Les fabricants de l'Afisb font le maximum pour se conformer aux obligations réglementaires.

***Hubert Maitre**, secrétaire général de l'Afisb,*
Association française des industries de la salle de bains.

Delabie : de l'importance des économies d'eau !

On est loin d'avoir fait le tour de la question. Le gaspillage d'eau potable d'un seul WC en collectivité peut représenter 600 litres d'eau par jour. L'analyse et l'expertise de Guillaume Del Signore, responsable de gamme Lieux publics chez Delabie, dresse un état des lieux et propose des solutions à l'efficacité prouvée

Filière Pro – Les consommations d'eau dues aux fuites d'une simple cuvette semblent incroyables !

Guillaume Del Signore – Effectivement. C'est pourtant bien réel. UFC Que Choisir, citant le Ministère de la Transition écologique et de la Cohésion des territoires, nous dit qu'une fuite représente «plus de 600 litres perdus au cours d'une journée». Chez Delabie, nous sommes plus « optimistes » en faisant une évaluation de ces pertes à 400 litres d'eau par jour. Pour se rendre compte de la véracité de cette affirmation il suffit de faire quelques calculs. Ramené à une seconde, ces 400 litres par jour représentent 0,004 litre, c'est-à-dire très exactement la contenance d'un dé à coudre. Dit autrement, un WC dont la fuite semble faible, gaspille 400 litres d'eau potable par jour. Ce sont deux palettes et demi d'eau potable qui sont perdues.

Si l'on ramène ce constat à une dépense, moyennant un m³ à 3 €, on peut chiffrer la facture à 1,20€/jour, soit près de 440€/an pour un seul WC. L'enjeu est donc énorme sachant qu'un tiers environ des réservoirs de WC publics présentent des fuites.

© Delabie

Guillaume Del Signore,
responsable de gamme Lieux publics chez Delabie.

Filière Pro – Pour quelles raisons cet état de gaspillage perdure-t-il ?

Guillaume Del Signore – Tout d'abord à cause de la force des habitudes. Les installateurs et les bureaux d'études connaissent parfaitement les WC à réservoir. Quand on leur explique le gaspillage que cela représente, il y a une prise de conscience, mais le changement prend du temps. Il faut se familiariser avec la technologie de la chasse sans réservoir et calculer les dimensionnements des canalisations différemment. Cela freine l'adoption, mais cela vaut le coup de persévérer, car l'enjeu est gigantesque.

Ensuite, en collectivité, les fuites ne sont pas toujours signalées et réparées immédiatement et la consommation d'eau dérape facilement.

Filière Pro – Quelles sont les solutions ?

Guillaume Del Signore – Le réservoir n'étant pas adapté, c'est la chasse directe qui s'impose pour ses nombreuses qualités. Avec elle, on retrouve des consommations « normales » qui peuvent être estimées à un usage réaliste de 36 litres par jour et par personne. Sur l'un de nos chantiers test, en EHPAD, nous avons constaté une division des consommations d'eau par 7 !

Mais ce n'est pas tout, la chasse directe c'est aussi : plus d'hygiène (pas stagnation d'eau donc pas de développement bactérien ni de formation de tartre) ; plus d'efficacité grâce à la pression du réseau d'eau ; plus de disponibilité (pas d'attente de remplissage du réservoir, essentielle en collectivité où les utilisateurs se succèdent à un rythme soutenu) ; plus de compacité face aux restrictions d'espaces que l'on rencontre souvent en rénovation comme en neuf.

Il faut aussi insister sur les avantages des urinoirs, pourtant parfois boudés par les prescripteurs. Un rinçage remplace cinq chasses de WC. Donc, avec un urinoir, c'est une réduction des trois quarts des consommations ! Si en plus, on associe à ces urinoirs des systèmes de rinçage intelligents, les économies sont encore optimisées. Avec le « mode affluence » par exemple (exclusivité Delabie), un rinçage court est effectué automatiquement après chaque utilisateur, puis un rinçage complémentaire à la fin de la période d'affluence, sachant qu'un rinçage périodique hygiénique est assuré toutes les 24 heures après la dernière utilisation pour empêcher tout désiphonnage. Efficacité, économie et sécurité sont garanties ! ■

© SDP

Propos recueillis par Virginie Bettati

DELABIE, expert en **Robinetterie et équipements sanitaires pour Lieux Publics**, s'inscrit dans une logique d'économie d'eau et d'énergie en concevant des gammes de produits design, performants et responsables.

Plus d'informations sur **delabie.fr**

Duravit France met les bouchées doubles

Avec un objectif de la maison mère allemande d'atteindre un chiffre d'affaires de un milliard d'euros à court terme, la France, l'une des principales filiales, est directement concernée par l'importance de l'enjeu. Alexander Pfab, Directeur Commercial et Marketing depuis juin 2021, développe sa stratégie pour accroître les parts de marché de Duravit sur notre territoire national, où la marque est implantée depuis près de 50 ans.

Filière Pro – Concrètement, quels sont les moyens pour parvenir à cet objectif ambitieux ?

Alexander Pfab – Plusieurs investissements et différentes actions ont été mis en place. La France étant une priorité pour le groupe, il était tout d'abord important de valoriser notre site de production de céramique sanitaire, baignoires balnéo et solid surface située à Bischwiller, en Alsace. Trois millions d'euros ont été investis pour implanter une troisième presse automatisée destinée au coulage de la céramique. Il est à ce propos intéressant de signaler que Duravit est l'un des principaux producteurs de céramique sanitaire en France, sur un site de fabrication employant près de 300 personnes.

De nombreux recrutements ont en parallèle permis de développer les moyens humains afin d'intensifier nos capacités de production et nos actions commerciales et marketing. Ce développement se poursuivra encore en 2023 ainsi que les années suivantes.

De gros efforts ont été réalisés en ce qui concerne la prescription, même si celle-ci représente déjà une part importante du chiffre d'affaires affiché par Duravit France. Très présents auprès des architectes et des décorateurs, nous souhaitons désormais être reconnus par les promoteurs immobiliers et les installateurs pour progresser sur ce terrain. À cette fin, un responsable national a rejoint nos équipes.

© Duravit

Alexander Pfab,
Directeur Commercial et Marketing.

Nous restons bien évidemment fidèles à notre politique de distribution professionnelle. Pour cette raison des moyens financiers seront également consentis pour l'aménagement de leurs salles d'exposition avec un vrai concept store à la clef afin de mettre en valeur nos segments haut de gamme, mais aussi certaines des exclusivités que nous leur avons accordées et que nous entendons développer.

Filière Pro – L'offre produit va-t-elle se diversifier ?

Alexander Pfab – Si nous sommes déjà fortement implantés dans l'hôtellerie, le tertiaire et le résidentiel haut de gamme, nous avons à présent l'ambition d'intégrer plus largement les marchés du logement en travaillant avec les promoteurs.

Un renforcement de nos lignes de receveurs de douche en solid surface a été fait, avec notamment le lancement du modèle Sustano, disponible en six coloris, ultra-léger, recoupable, répondant à la réglementation zéro ressaut, et recyclable.

Nos gammes de robinetterie ont aussi été largement étendues.

Ces nouvelles orientations se font en gardant le cap sur le design, marque de fabrique de Duravit. Nos partenariats avec de grands noms sont notoires (notamment celui avec Philippe Starck) et vont s'amplifier. Notre participation au prochain salon ISH à Frankfurt du 13 au 17 Mars 2023 devrait d'ailleurs créer la surprise, avec des signatures inattendues, des couleurs et des matières inédites ! ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

© Duravit

La fructueuse collaboration entre le célèbre designer Philippe Starck et Duravit se poursuit. Après des best-sellers comme Starck 3 et ME by Starck, voici maintenant Soleil by Starck. Inspirée par les formes douces et arrondies d'une dune sculptée par le vent, cette série crée une atmosphère naturelle de bien-être dans la salle de bains.

DURAVIT
Upgrade your Everyday.

Nouvelle salle de bains **ZENCHA** par Duravit
dessinée par Sebastian Herkner

L'esprit de **ZENCHA** est de considérer la salle de bains comme étant un lieu digne d'attention. La collection de salle de bains bien pensée combine de la céramique et des baignoires aux formes organiques avec des meubles épurés. Avec des formes très fines, des couleurs discrètes et des matériaux durables de haute qualité comme des essences de bois certifiées PEFC®, Zencha éveille tous les sens. De par la combinaison de ses matériaux très diversifiés, cette série propose un design de grande qualité - une révélation dans chaque salle de bains.

Céramique
Le rebord tout en finesse et courbe vers l'extérieur est la caractéristique typique de cette série. Les vasques à poser - avec ou sans plage de robinetterie - sont fabriquées en DuraCeram®. Ce matériau permet d'obtenir des vasques à poser avec un rebord extrêmement fin ; elles sont très robustes et faciles à nettoyer.

Meubles de salle de bains
Les meubles entièrement préassemblés forment, avec leurs lignes droites, un contraste saisissant avec les formes organiques des vasques à poser. Grâce à leur structure modulaire, ils offrent de nombreuses possibilités d'aménagement personnalisé.

Baignoires
Un design homogène : tout comme celui des vasques, le rebord des baignoires Zencha est lui aussi légèrement évasé vers l'extérieur ; un élément caractéristique de la série. Les trois modèles marquants sont fabriqués en DuraSolid, un matériau stable et agréable au toucher.

En savoir plus

Renova de Geberit : « la » gamme de toutes les solutions

Avec Renova, Geberit offre la qualité et la fiabilité inhérentes à la marque, avec en plus un panel de solutions capables de répondre à toutes les destinations, sans exception. Un cas unique sur le marché, dont nous parle Anne-Sophie Kidza Blanc, Responsable Produits Salles de bains.

Filière Pro – La gamme est particulièrement riche en équipements ?

Anne-Sophie Kidza Blanc – Oui, puisque Renova est la gamme la plus emblématique et la plus importante chez Geberit. Elle se décline en quatre lignes et plus de 300 références dédiées à l'équipement des points d'eau, du bain, de la douche et des coins toilettes.

Renova Plan est la ligne modulaire par excellence avec une multitude de tailles de céramique et de meubles.

Renova Comfort est conçue pour faciliter l'accessibilité.

Renova Compact s'adapte à toutes les contraintes d'espace.

Renova convient aux projets à budget maîtrisé.

Tout est donc possible avec un très large choix d'équipements mais aussi de finitions esthétiques pouvant afficher une géométrie ronde ou rectangulaire. Les quatre lignes peuvent se mixer, en croisant tous les critères de choix pour la zone à aménager. Les possibilités offertes sont donc multiples à la fois pour le résidentiel, la collectivité, les chantiers…

Anne-Sophie Kidza Blanc,
responsable produits
salles de bains

Filière Pro – Pouvez-vous nous donner un exemple de cette variété ?

Anne-Sophie Kidza Blanc – Pour les toilettes au sol, sept packs ont été pensés quelles que soient les configurations de pose et les contraintes techniques. Il existe plusieurs types d'évacuation (verticale, horizontale ou multi, c'est-à-dire une sortie orientable cachée), plusieurs dimensions (modèles standard, compacts, avec une assise surélevée…), des réservoirs réversibles (avec alimentation latérale pour un raccordement rapide droite/gauche), un piètement classique ou semi-caréné…

Bien sûr, l'ensemble de ces solutions intègre un abattant à fermeture ralentie et déclipsable ainsi que la cuvette sans bride Rimfree® y compris pour le modèle surélevé !

Filière Pro – Les dernières innovations Geberit bénéficient systématiquement à toutes les lignes ?

Anne-Sophie Kidza Blanc – À l'évidence ! La logique de conception est en permanence pensée pour assurer la totale fiabilité des équipements, leur compatibilité et le gain de temps à la pose. Plusieurs d'entre eux sont d'ailleurs certifiés NF. Les gammes sont enrichies et améliorées chaque année pour apporter le meilleur, y compris pour les budgets maîtrisés.

L'adaptation est aussi permanente face aux nouveaux besoins du marché : tiroirs sans découpe de siphon pour un espace de rangement supplémentaire, design revu avec de nouvelles lignes plus carrées et des équipements plus fins (10 cm au lieu de 12 cm pour les lavabos et lave-mains par exemple), etc.

Dès l'année prochaine, un tout nouveau receveur « zéro ressaut » en céramique Renova Plan sera disponible, mais aussi une nouvelle cuvette de WC suspendue Renova qui offrira à la fois une ligne carénée, une installation avec la fixation EFF3 (facilité et rapidité de pose), la cuvette Rimfree® et un abattant à fermeture ralentie et déclipsable… sans oublier la certification NF. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Avec Renova, l'objectif est de proposer le meilleur de la technologie Geberit, à la fois pour faciliter la prescription, et simplifier l'installation, tout en rendant la gamme accessible. En conformité avec l'arrêté du 11 septembre 2020, le receveur Renova Plan en céramique de 35 mm d'épaisseur bénéficie d'un classement PN18 pour le confort et la sécurité des utilisateurs.

GEBERIT
GEBERIT RENOVA
UNE HISTOIRE DE FAMILLE
DESIGN MEETS FUNCTION*
* L'ALLIANCE DU DESIGN ET DE LA FONCTION
Véritable couteau suisse, la gamme Renova est un programme complet de solutions pour équiper salles de bains et toilettes dans les projets du secteur privé aussi bien que public. Modularité des combinaisons avec Renova Plan, accessibilité grâce à Renova Comfort, solutions gain de place avec Renova Compact ou encore projets à budget maîtrisé avec Renova, les quatre lignes de la famille Renova répondent à de nombreux critères quel que soit le cahier des charges.
En savoir plus sur geberit.fr/geberit-renova

Presto : quand l'utile et le durable savent aussi être design

Spécialiste de la robinetterie électronique, temporisée et sensitive, Presto lance cette année la gamme Linea®. En plus de toute la technologie inhérente à la marque, c'est un design intemporel qui caractérise ses modèles.
Thierry Vivier, Directeur Marketing, nous en dit plus sur cette nouvelle collection destinée aux lieux collectifs pour un usage intensif.

Filière Pro – Avant tout, il faut préciser que cette toute nouvelle gamme répond à l'une des préoccupations majeures de Presto qui consiste à tout mettre en œuvre pour lutter contre l'obsolescence programmée

Thierry Vivier – Effectivement. Sur le modèle de la loi AGEC (anti-gaspillage pour une économie circulaire), Presto a pris l'initiative de calculer volontairement son indice de réparabilité pour ses différentes gammes de produits, alors que seules cinq catégories sont aujourd'hui concernées (lave-linge à hublot, smartphones, ordinateurs portables, téléviseurs et tondeuses à gazon électriques).
Linea® dispose par exemple d'un accès frontal qui autorise le remplacement de ses composants (pile, électrovannes, cellule de détection), sans avoir à déposer le robinet. Le modèle en applique est aussi équipé d'une vanne d'arrêt accessible par l'avant afin de pouvoir couper l'eau indépendamment du réseau. Un ensemble d'avantages qui permet d'afficher un indice de réparabilité de 8,8/10 pour une longévité accrue.

© Presto

Thierry Vivier,
Directeur Marketing.

Filière Pro – L'installation est aussi simplifiée à l'extrême…

Thierry Vivier – Le robinet Linea® est conçu pour garantir une interchangeabilité sans aucune difficulté avec une robinetterie existante. Il peut se poser aussi bien sur plage que de façon murale, en applique ou en traversée de cloison. Dans ce dernier cas, son système de guidage optimise le passage dans les cloisons des sanitaires collectifs tout en apportant une meilleure protection des flexibles.
Pour son alimentation, deux solutions sont disponibles : soit par deux piles lithium, soit par raccordement au secteur (230V ou 12-24V).

Filière Pro – Qu'en est-il de l'hygiène ?

Thierry Vivier – En plus d'une utilisation sans contact, Linea® intègre des composants en polymères et en élastomères conformes aux exigences internationales reconnues ainsi que du laiton sans plomb pour les pièces en contact avec l'eau répondant aux exigences internationales (4MS, RoHS, Reach, NSF-372).
Son système de rinçage automatique périodique (durant 30 secondes toutes les 24 heures après chaque dernière utilisation) permet d'éviter la stagnation d'eau et ainsi d'avoir un établissement opérationnel même après une longue période d'inactivité. Cette programmation, modifiable via l'interface www.presto.fr.apropos.prestocom, solutionne les problèmes de stagnation de l'eau dans les circuits de plomberie pour lutter contre le développement de bactéries comme les légionnelles ou les pseudomonas lorsque les sanitaires des établissements ne sont plus utilisés (week-ends, congés scolaires, crises sanitaires, travaux de rénovation, etc.). ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

© Presto

Ce nouveau robinet de lavabo électronique à déclenchement automatique est proposé en sept finitions : chrome, inox brossé, cuivre brossé, or brossé, chrome noir, noir mat et rainbow.

A découvrir du 3 au 6 octobre 2022 au salon IDEOBAIN - PAVILLON 2.2 - E054

PRESTO *linea*

Robinets et mitigeurs électroniques sans contact

PRESTO LINEA®

- Mitigeurs et robinets simples
- Déclenchement sans contact
- Installation murale et sur plage
- Technologie intégrée
- Maintenance facile par l'avant
- Fermeture automatique
- Rinçage automatique hygiénique
- Alimentation pile ou secteur
- 1,9l/min ou 3l/min
- Marquage personnalisable
- Paramètres modifiables

Finitions spécifiques sur demande

Noir poli

Noir mat

Inox brossé

Cuivre brossé

Or brossé

INNOVATION

LINEA RAINBOW !

SALLES DE BAINS
REMARQUABLES
2022

Collectivité

www.presto.fr

Impossible n'est pas français… ni SFA !

Avec SFA, l'installation d'une salle de bains peut se réaliser n'importe où. Rien n'est donc impossible pour ce fabricant 100 % français qui offre un panel de solutions adaptables à tous les cas de figure. Manon Jeanne, Chef de Marché Stations France & Analyste Pricing Web Europe, met en lumière trois d'entre elles, Origine France Garantie !

Filière Pro – L'expertise SFA a permis de développer une offre exhaustive pour cette problématique ?

Manon Jeanne – Effectivement. Depuis 1958, SFA rend possible le relevage de toutes les eaux, avec une gamme large de 10 pompes de relevage, sans se soucier de la gravité ni de gros travaux (il suffit d'une prise électrique standard, d'un conduit d'arrivée d'eau et d'un tuyau de refoulement, même de petit diamètre). Très compactes, elles permettent de passer les évacuations dans les faux plafonds ou encore de pousser les eaux horizontalement sur plusieurs mètres.

En fonction du nombre d'entrées et du type d'appareil, il est possible d'y raccorder un ou plusieurs équipements sanitaires : lave-mains, douche, bidet, baignoire, toilettes, lave-linge.

Certaines pompes ne sont destinées qu'à l'évacuation des eaux grises provenant du lavabo, de la douche ou de la baignoire. D'autres peuvent aussi relever les eaux noires issues des toilettes.

Manon Jeanne,
Chef de Marché Stations France & Analyste Pricing Web Europe.

Filière Pro – Le silence est une préoccupation majeure pour ce type d'installation

Manon Jeanne – L'ensemble de notre gamme est ultra-silencieux. Si l'on prend le modèle Sanidouche+, dédié aux douches comme son nom l'indique, le niveau sonore émis à chaque utilisation est de seulement 40 dB(A). Discret et compact avec un enclenchement bas, il peut être intégré sous un meuble de salle de bains, voire sous un receveur de douche standard. Ses deux entrées peuvent par exemple servir à l'évacuation des eaux grises d'un lave-mains en plus d'une douche. La hauteur manométrique totale est de 5 m, tandis que la distance de refoulement horizontal va jusqu'à 50 m.

Filière Pro – L'accessibilité conduit à remplacer de nombreuses baignoires par des douches. Y a-t-il aussi une solution SFA ?

Manon Jeanne – Oui, avec la Sanidouche Flat. Il s'agit d'une combinaison associant une pompe d'aspiration à une bonde spécifiquement dédiée à un receveur de douche plat. La hauteur d'enclenchement de la pompe de seulement 30 mm permet d'intégrer l'appareillage en-dessous du bac de douche, dont la hauteur ne dépasse pas 8 cm.

Filière Pro – Et pour les douches à l'italienne et zéro ressaut ?

Manon Jeanne – Sanifloor+ apporte une solution innovante car selon sa version, il peut s'adapter à tous les types de sol de la douche.

Sanifloor+ 1 est conçu pour les sols à carreler avec une installation facilitée grâce à une liaison non filaire entre la pompe et sa bonde spécifique. Il intègre un module de détection remplaçable, ainsi qu'un tamis à cheveux amovible pour simplifier les opérations de maintenance. Le débit assuré par l'appareil est important avec 30 litres/minute, sachant qu'il est compatible avec un système de ciel de pluie. Le refoulement vertical des eaux usées est assuré jusqu'à 3 m et jusqu'à 30 m à l'horizontale.

Sanifloor+ 2 convient aux sols souples et dispose des mêmes avantages que la pompe Sanifloor+ 1.

Sanifloor+ 3 est adapté aux receveurs extra-plats grâce à une hauteur totale de 57 mm, soit 11 mm de moins que les solutions précédentes.

Sanifloor+ 4 a été développé pour les receveurs de type Wedi avec une bonde dédiée pour une hauteur totale de 60 mm.

C'est donc une réponse d'évacuation assurée pour la création d'une douche en conformité avec la réglementation, quelle que soit la configuration des lieux ! ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Une salle de bains supplémentaire, c'est une valorisation d'environ 10 % du bien immobilier. La Sanifloor+ 4.

SFA

Relever et neutraliser vos condensats de chaudière en toute tranquillité

Sanicondens Deco+

Sanicondens Eco

Sanicondens Pro

Sanicondens Best Flat

Sanineutral Mini

Sanineutral

Relever et neutraliser les condensats des chaudières à gaz et fioul, de la chaudière murale de cuisine à la chaudière au sol de puissance plus importante.
SFA apporte une réponse à votre besoin.

SFA GROUP
Agitateur d'eau

sfa.fr

Supratech : toute l'hygiène et la sécurité pour le collectif

Depuis plus d'une vingtaine d'années, Supratech conçoit, développe et fabrique des équipements sanitaires destinés au public. Eric Langevine, son créateur, insiste sur l'expertise nécessaire face à un marché à la fois de plus en plus demandeur et exigeant.

Filière Pro – Supratech est exclusivement spécialisé sur un secteur avec des priorités sur l'hygiène, mais aussi sur la durabilité, le design et la facilité d'entretien

Eric Langevine – Nous proposons en effet une large gamme de solutions répondant à l'ensemble de ces critères, qu'il s'agisse de cuvettes de toilettes suspendues ou au sol autonettoyantes avec lavage du siège, de robinetterie sans contact, de lavabos, de sèche-mains ou encore de distributeurs de papier ou de savon. Leur conception, en inox ou en résine, se décline en versions standard ou sur-mesure, sachant que pour l'installation, la maintenance et l'entretien, c'est la simplicité qui est privilégiée puisque tout est intégré. Résistance au vandalisme, compacité, accessibilité PMR sont aussi des critères auxquels nous répondons. Notre bureau d'études a mis au point une offre de plus de 1000 références qui comporte de nombreux produits à la fois innovants et design, y compris en haut de gamme.

Eric Langevine,
dirigeant de la société Supratech

Filière Pro – Quelles sont vos dernières innovations ?

Eric Langevine – Notre tout nouveau distributeur de savon électronique sans contact Trimeo avec arrêt automatique et réservoir de deux litres intégré avec indicateur de niveau. C'est la solution idéale pour réduire les coûts de maintenance dans les zones d'usage intensif, sans avoir à ouvrir l'armoire pour vérifier le niveau de savon. Combiné avec le robinet électronique sans contact, il crée un environnement automatisé, sans germes. Avec son design intemporel et sa finition chrome, PVD nickel brossé ou noir mat, il répond à de larges applications, pour des sanitaires de standing jusqu'aux collectivités à usage intensif.

La ligne robinetterie électronique One pour une distribution d'eau et de savon est aussi une nouveauté. Il est particulièrement agréable à utiliser et à poser puisque ses deux becs ne nécessitent qu'une unique installation monotrou, idéale en rénovation !

Nous avons également proposé deux nouveaux mitigeurs électroniques de fabrication robuste, entièrement Inox AISI 316 brossé, pour installation sur site exposé. Il s'agit des modèles Smart et Elite, avec des lignes légèrement différentes mais proposant des caractéristiques identiques : paramètres de fonctionnement ajustables par télécommande RES-31 (longueur de détection, durée d'écoulement, rinçage périodique, arrêt temporaire...) ; jet orientable 6 l/min (sur demande débit limité à 3 l/min, 1,3 ou 1,9 l/min) ; sèche-mains et distributeurs de savon assortis…

Filière Pro – Et le design dans tout ça ?

Eric Langevine – Il n'est pas oublié ! La ligne robinetterie électronique One par exemple est d'une grande pureté puisque toute la technologie intégrée est invisible : la détection est dissimulée dans l'extrémité du bec ! Son design, presque futuriste, est encore unique sur le marché. Ses finitions sont disponibles en noir mat ou en PVD cuivre.

Il faut aussi remarquer nos nouvelles propositions de finitions dorées pour la robinetterie. C'est une réponse à la tendance actuelle, qui suit la « vague » du noir mat ! ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

La ligne Smart : un même design minimaliste pour le mitigeur, le sèche-mains et le distributeur de savon, avec des finitions brossées, noir mat et doré mat.

SUPRATECH

L'HYGIÈNE EN MOUVEMENT !

ROBINETTERIE ÉLECTRONIQUE INOX AISI 316

L'hygiène des mains à l'épreuve du temps !

SANS CONTACT

Design contemporain et robustesse

Tenue optimale dans le temps de la surface des robinets (résistance aux rayures, UV, traces de doigt...) et **surface hygiénique facile à nettoyer**, assurant à vos espaces sanitaires un aspect qualitatif durable et irréprochable.

L'**inox AISI 316** est particulièrement apprécié pour ses **qualités bactériostatiques** dans le secteur médical et anti-corrosion dans un environnement marin ou chloré.

Recommandé pour les **usages intensifs en collectivités** et les **installations exposées au vandalisme**, où la facilité d'entretien et la résistance sont privilégiées.

Confort d'utilisation par **détection des mains sans contact** et forte économie sur la consommation d'eau et de savon.

Ecologique, l'inox dure à vie avec un entretien correct et il est intégralement recyclable !

Robinets inox brossé qualité AISI 316 et distributeurs savon assorti. Aspect mat valorisant, surface hygiénique facile à nettoyer et limitant le développement des bactéries, résistance au vandalisme et longévité !

OPTION BÂTI-SUPPORT LAVABO AVEC ROBINETTERIE AUTOMATIQUE SAVON, EAU ET AIR INTEGREE GARANTISSANT UNE FIXATION ROBUSTE DES BECS MURAUX.
La solution 100% hygiénique et ergonomique pour le nettoyage des mains. Installation simplifiée.

Plus d'informations sur www.autosanit.com

Et Viega créa la technologie design…

Depuis plus de 115 ans, Viega offre le meilleur de la technologie made in Germany avec une présence internationale et une position de leader sur son domaine d'expertise : le transport des fluides. Pour la France, Célia Reiser, Marketing Manager et Stéphane Kling, Chef des Ventes National, ont choisi de mettre l'accent sur la gamme sanitaire qui associe performance haut de gamme et design d'exception.

© Viega

Célia Reiser,
Marketing Manager.

© Viega

Stéphane Kling,
Chef des Ventes National.

Filière Pro – Pour les pros, Viega c'est avant tout qualité, efficacité et durabilité…

Célia Reiser et Stéphane Kling – Effectivement, mais ce n'est pas tout. L'ensemble de notre gamme d'évacuation a transformé la salle d'eau pragmatique en espace de bien-être multifonctionnel, numérique et confortable. Il suffit de citer l'exemple de la rigole de douche Vario, exclusive sur le marché, qui est capable de se régler individuellement en longueur grâce à une possibilité de recoupage au millimètre près. La gamme, avec des modèles linéaires, d'angle ou en U, en implantation au sol ou murale, affiche une finition remarquable (en intégrant par exemple la pose de carrelage grand format), ce qui lui a permis de recevoir des prix prestigieux.
Un autre exemple : notre système Multiplex Trio électronique qui assure le vidage et le remplissage d'une baignoire selon trois systèmes (via le trop plein, la bonde de fond ou encore par une variante autorisant un niveau d'eau jusqu'à 5 cm plus élevé). Cette robinetterie intelligente et intuitive se place librement et se commande en toute simplicité à l'aide d'un smartphone. Avec ce système, la technique est totalement invisible en laissant place à la seule pureté des lignes exigée par l'architecture actuelle.

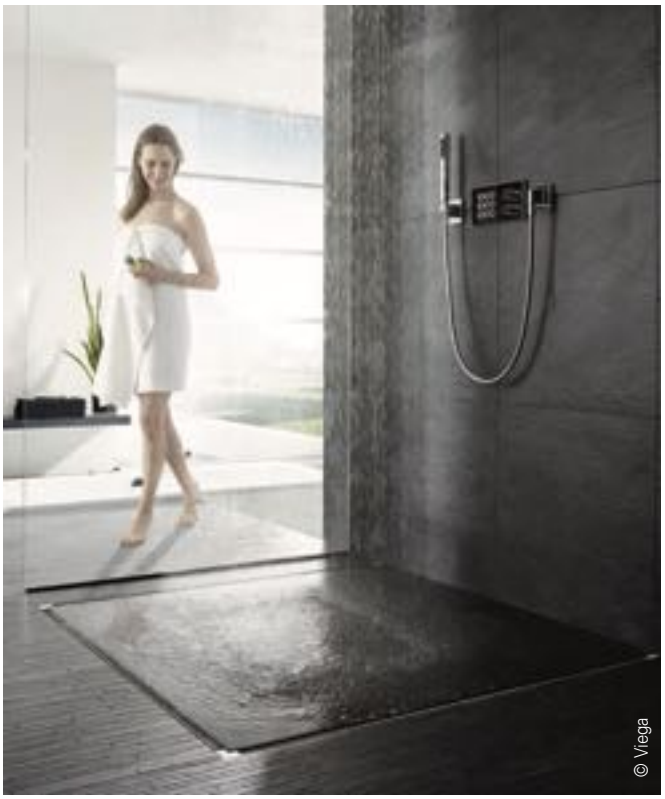
Filière Pro – Il s'agit presque d'un design « extrême » sur toute la gamme sanitaire !

Célia Reiser et Stéphane Kling – Oui. Pour la récente rigole de douche Cleviva, ce sont cinq couleurs de finition qui sont proposées (inox mat, cuivre doré, or, champagne et anthracite) ainsi que d'autres teintes spéciales disponibles sur demande. La grille existe aussi en deux variantes de design avec un ou deux orifices d'évacuation. En ce qui concerne les plaques de commande Visign, installées sur les bâti-supports Viega Prevista - en plus de l'hygiène (déclenchement sans contact, rinçage automatique), d'options d'installation variables et d'une lumière ambiante fonctionnelle – le design utilise des matériaux haut de gamme. Le verre, le bois et le métal, en différentes finitions, sont offerts en plusieurs versions pouvant être configurées en ligne. La version Visign for More 200 en bois naturel a d'ailleurs été gagnante du Red Dot Design Award. Même distinction pour le Multiplex Trio précédemment cité qui, avec le système Visign MT5 ultra-plat, convient particulièrement aux corps de baignoire minces. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Un engagement Développement Durable reconnu par l'ONU

La campagne « 50 Sustainability & Climate Leaders » engagée par les Nations Unies en 2021 vise à mettre en avant les entreprises internationales travaillant pour atteindre les objectifs de développement durable. Viega fait partie des 50 entreprises reconnues avec une action en faveur en l'environnement à tous les niveaux : humain, pour l'outil de production, les achats, le transport…
Une reconnaissance à la hauteur des valeur portées par la marque depuis sa création !


© Viega

CE N'EST QU'EN DÉPASSANT LE CADRE QU'ON PEUT LE REDÉFINIR.

Viega Prevista. La gamme de bâtis-supportsnouvelle génération.

Pour vous offrir une planification et un montage particulièrement faciles, nous avons développé un élément de bâti-support qui ne laisse plus rien au hasard. De série, il apporte une technologie de chasse d'eau standardisée, la compatibilité avec toutes les nouvelles plaques de commande Visign ainsi que des détails pratiques qui facilitent l'installation.
Ses pieds auto-portants sur certains modèles et sa finition robuste garantissent à vos clients un maximum de fiabilité – pendant toute la durée de vie de leur salle de bains.
Viega. Connected in quality.

Une technologie de chasse d'eau standardisée pour tous les éléments Prevista

Compatible avec toutes les plaques de commande pour Prevista

Étrangleur de débit de chasse d'eau intégré

Installation flexible sur la paroi, dans le système de support et sur profilé

Gaine de protection pour WC-douche intégrée

Montage sans outils pour presque tous les composants

Pieds renforcés autoportants et réglables en hauteur avec frein de chute autobloquants de 0 à 20 cm

viega

viega.fr

VitrA dévoile son nouveau bâti-support

Jérôme Billet, directeur France Benelux fait le point sur le savoir-faire de VitrA en matière de bâti-support. Avec un début de production datant de 1997 et des améliorations continues apportées durant 25 ans, la toute dernière version qui verra le jour en janvier 2023 devrait s'imposer en force sur le marché.

Filière Pro – Quelle est « l'histoire » du bâti-support chez VitrA ?

Jérôme Billet – Il s'agit d'un équipement qui a débuté sa production il y a de nombreuses années et qui bénéficie de toutes les valeurs portées par notre marque : adaptation à tous les types d'installation (suspendus, au sol, et pour les enfants), flexibilité de design optimale, durabilité et fiabilité. Pour l'installateur, la conception du pack « tout-en-un » facilite le chantier, car tout se trouve dans la boîte. VitrA c'est aussi une garantie de 10 ans et l'engagement de la disponibilité des pièces détachées sur 30 ans.

Jérôme Billet,
directeur France Benelux.

Des améliorations continues ont permis d'adapter l'équipement aux attentes les plus exigeantes :
Dès 2001, le bâti et les panneaux de commande (déclinables en différentes options de designs, de couleurs et de fonctionnalités) sont revisités avec une option sans contact et équipés de filtres désodorisants.
En 2004 c'est une gamme de bâti-supports de 12 cm qui est développée et qui passera à 8 cm dès 2010.
Ensuite, avec « Loop », Vitra met au point une collection de panneaux qui deviendra best-seller. Ces dix dernières années, nous avons encore innové avec les équipements VPro hyper silencieux, les versions posées au sol Vitrus avec habillage en verre de sécurité et tout récemment, en 2020, avec le premier lancement d'un panneau de commande intelligent dans l'industrie de la salle de bains.
Il faut aussi signaler le V-Fix Easy qui propose deux options de hauteur de cadre et qui s'adapte parfaitement aux petits espaces.

Certifié NF, le tout nouveau bâti-support est compatible avec toutes les normes européennes.

Filière Pro – Quelles innovations est-il encore possible d'apporter ?

Jérôme Billet – La toute dernière version autorisera encore plus de facilité pour la pré-installation et le montage avec une conception encore plus astucieuse. Des brevets sont d'ailleurs en instance sur ces solutions d'assemblage intelligentes :

- Des points de fixation sont prévus pour régler la hauteur du cadre et permettre un montage rapide par une seule personne. Un marquage de 1 m est joint sous forme d'autocollant.
- Un gabarit assure le marquage du carreau de parement, ainsi que du cadre du carreau, afin de simplifier un accès ultérieur au boîtier de raccordement et au tuyau de conduite d'eau.
- Les pieds sont réglables (de 0 à 200 mm) et maintenus par des ressorts pour une pose sans contrainte ni difficulté.
- Le réservoir est connectable selon trois possibilités : par le dessus, sur la gauche et par l'arrière.

Bien sûr, comme tous nos modèles V-Fix Easy, il est aussi pré-équipé pour recevoir, sans modification, une cuvette lavante grâce à ses canalisations pré-installées. ■

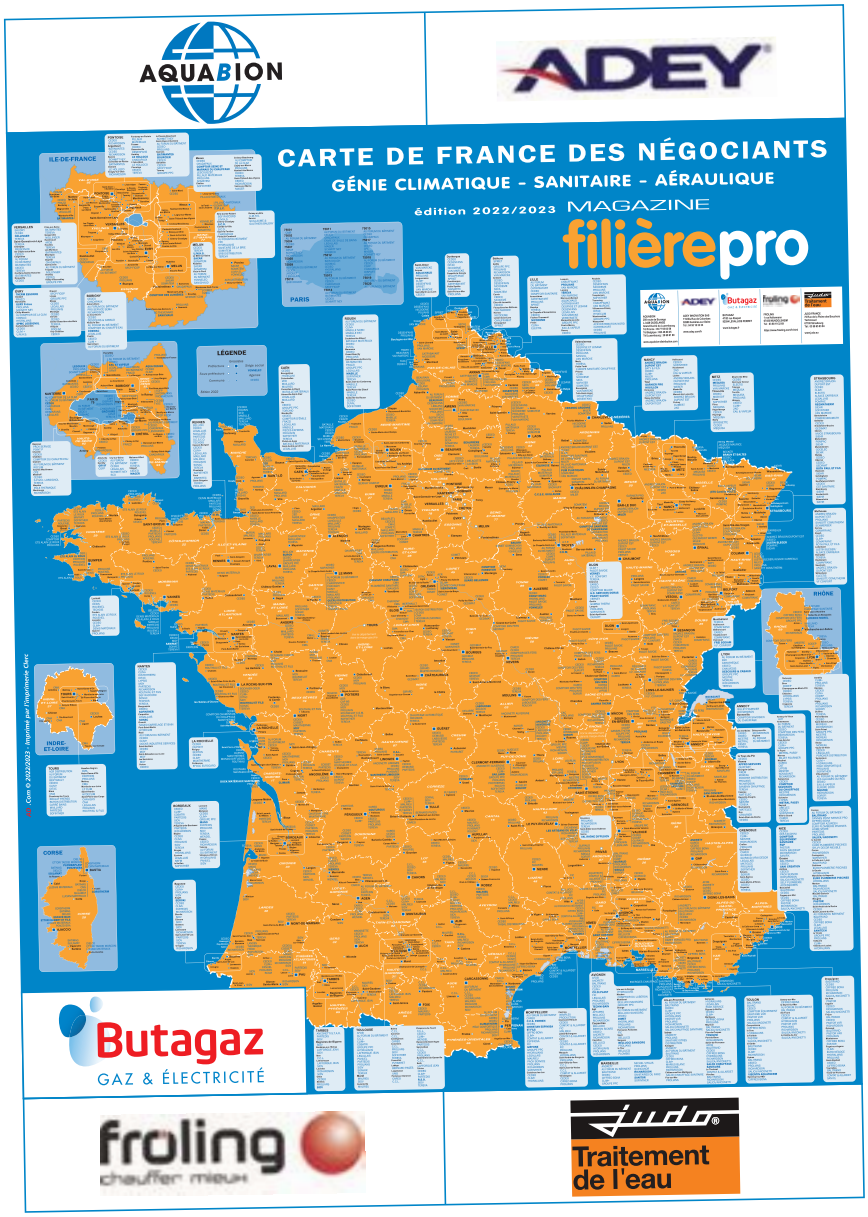
Propos recueillis par Virginie Bettati

VitrA

Mia

Petits détails, grand changements

La carte des négociants



La carte des négociants : la carte indispensable... Le négociant le plus proche en un coup d'œil. Elle liste tous les négociants en génie climatique, aéraulique et sanitaire en France.

Commandez la carte des négociants sur notre site internet : www.filierepro.fr

ANNONCEURS : AFISB – BETTE – DELABIE – GEBERIT – JACKON – PELLET ASC – PRESTO – SFA – VIEGA – VITRA

Filière Pro - AD.Com • **Siège social :** 8, rue d'Athènes - 75009 - Paris • **Edition :** 5, rue de Conflans - 94220 - Charenton-le-Pont • **Directeur de la publication :** Alain Maugens • **Directeur de la rédaction :** Henri Decoux • **Journaliste :** Virginie Bettati • **Site internet :** www.filierepro.fr • **Publicité :** Tél. : +33 (0)1 43 68 03 43 - Fax : +33 (0)1 43 68 06 67 - e-mail : contact@filierepro.fr • **Réalisation :** Conception graphique / mise en pages - AD.Com - 94220 Charenton-le-Pont - France - Dépôt légal : Novembre 2022 • **Impression :** Imprimerie Chirat - 744, rue de Sainte-Colombe - 42540 Saint-Just-La-Pendue

© La reproduction et l'utilisation, même partielle, de tout article (communications techniques, documentations) extrait du magazine "filière pro" est rigoureusement interdite, ainsi que tout procédé de reproduction mécanique, graphique, chimique, optique, photographique, cinématographique ou électronique, photostat-tirage, photographie, microfilm,...Toute demande d'autorisation pour reproduction, quel que soit le procédé, doit être adressée à la publication.

Photo couverture : Rawpixel

FilièrePro
5, rue de Conflans - 94220 Charenton-le-Pont
Tél. : +33 (0)1 43 68 03 43 - Fax : +33 (0)1 43 68 06 67
www.filierepro.fr