MAGAZINE
filière pro
GÉNIE CLIMATIQUE – SANITAIRE – AÉRAULIQUE

La parole à... :
www.energissime.fr
au service des collectivités

Fournisseurs d'énergie :
Propellet : le pellet est l'énergie de l'avenir !

Installateurs :
Gaz Service : un développement accompagné par Axenergie

Produits :
Nouveautés vues sur les salons ISH et BE positive

N°37 - Avril - Mai 2015
ISSN 1967-0303 - **8.00 €**

Toujours plus de bonnes raisons...
d'être installateur Proactif Viessmann

Se former pour monter en compétences

Prospecter et préparer la vente

Rassurer le client final

Accompagnement et soutien technique

VIESSMANN
PROACTIF
Un réseau de professionnels qualifiés et engagés

Viessmann France S.A.S. au capital de 1 700 000 € - BP 33 - 57380 Faulquemont - SIREN 493391114 - RCS Metz 2006 B 172 GROUPE GET

Voir page 11

Dossier - ECS au bois : des solutions diversifiées

SIEMENS

La norme mondiale pour les systèmes de gestion des bâtiments

KNX®

Une gestion des pièces intelligente, flexible et pérenne

Contact : contact.icbt.fr@siemens.com

La nouvelle gamme d'appareils d'ambiance QMX3 avec fonction de régulation est destinée plus particulièrement aux bâtiments tertiaires.

Ces appareils sont disponibles en six versions permettant la commande d'applications de CVC et d'appareils électriques tels que l'éclairage et les ouvrants. Ils assurent le réglage au plus juste et selon les besoins de la température, de l'humidité et de la concentration de CO_2 dans la pièce. Ils répondent à l'ensemble des besoins liés à la gestion de la pièce, en regroupant toutes ces fonctions dans un seul appareil.

Les appareils d'ambiance QMX3 ont une ligne épurée et esthétique et selon les modèles, ils se distinguent par un afficheur à cristaux liquides et des touches capacitives. Un voyant LED informe l'occupant de la qualité de l'air ambiant.

Avec un design soigné pour un montage mural indépendant de tout encadrement, ils trouvent discrètement leur place dans un bureau, une chambre d'hôtel, une salle de conférence...

Points forts

- Une gamme harmonisée offrant de multiples fonctions de gestion des pièces
- Un design soigné pour un montage mural indépendant de toute gamme d'encadrement
- Mesure et régulation rapides et précises pour accroître le confort et l'efficacité énergétique dans la pièce
- Exploitation simple et intuitive grâce à la commande de scénarios

sommaire

5 Édito

6 Actualités de la profession

6 DSC : 500 agences, 6 régions, 7 plateformes logistiques
6 Jacob Delafon capitalise sur l'image de l'élégance à la française
7 Grohe n'est plus seulement un robinetier
7 Teccontrol récupère l'eau des douches
8 Transformation des eaux usées en source de chaleur
8 RGE : 10 000 nouvelles demandes depuis le début de l'année
8 Condor emporte l'IF Design Award 2015 pour la baignoire Gocce
9 SER : un annuaire en ligne pour les ENR

10 La parole à...

10 www.energissime.fr au service des collectivités

12 Fournisseurs d'énergie

12 Propellet : le pellet est l'énergie de l'avenir !

13 Efficacité énergétique

13 PCMB : ne tournez pas le dos à l'efficacité !
14 Stratégie Testo : au cœur de l'efficacité énergétique et du confort !

16 Fabricants

16 Atole : la réactivité est notre force !
18 Le Greenway Solar de Climalife sous contrôle d'un laboratoire indépendant
19 Chappée : une approche structurée de la directive ErP

20 Négociants

20 PiecesXpress.com ouvre un point de vente à Paris intra-muros

21 Prescripteurs

21 Ericlor : une approche « qualité » globale

22 Installateurs

22 Gaz Service : un développement accompagné par Axenergie

24 Solution technique

24 Équilibrage des réseaux : clé de la performance

26 Dossier

26 ECS au bois : des solutions diversifiées

30 Réglementation

30 Rénovation : quel taux de TVA appliquer ?

32 Reportage

32 Chappée dynamise la rénovation grâce aux solutions gaz naturel
34 Viessmann au service de la rénovation gaz naturel

36 Chantier

36 Conversion au gaz naturel de 38 maisons individuelles
38 Sonnenkraft : le nec plus ultra de l'ECS solaire pour une clinique
39 Hargassner : une chaufferie communale alimentée aux plaquettes bois

40 Produits

40 Viega : trois nouveautés techniques qui facilitent le travail de l'installateur
41 Kimo : la mesure multifonctions touche désormais à la perfection !
42 Kaldewei : des nouveautés et des vasques
43 Oventrop : deux robinets thermostatiques qui simplifient encore l'équilibrage
44 La salle de bains à ISH
46 Nouveautés vues sur le salon BE positive

50 Rubrique produits :

50 Les nouveautés des fabricants

54 Agenda et index

54 Index entreprises et organismes cités

Filière Pro - AD.Com • **Siège social :** 4, rue de la Pierre Levée - 75011 - Paris • **Edition :** 5, rue de Conflans - 94220 - Charenton-le-Pont • **Directeur de la publication :** Alain Maugens • **Directeur de la rédaction :** Henri Decoux • **Rédacteur en chef :** Michel Laurent • **Journalistes :** Virginie Bettati, Marianne Tournier • **Secrétariat de rédaction :** Charlotte Le Tarnec • **Site internet :** www.filierepro.fr • **Publicité :** Mélanie Adeline - Tél. : +33 (0)1 43 68 08 36 - Fax : +33 (0)1 43 68 06 67 - e-mail : melanie@filierepro.fr • **Réalisation :** Conception graphique / mise en pages - AD.Com - 94220 Charenton-le-Pont - France - Dépôt légal : Mai 2015 • **Impression :** Grafik Plus - 14, rue Montgolfier / 93110 - Rosny-sous-Bois.

© La reproduction et l'utilisation, même partielle, de tout article (communications techniques, documentations) extrait du magazine "filière pro" est rigoureusement interdite, ainsi que tout procédé de reproduction mécanique, graphique, chimique, optique, photographique, cinématographique ou électronique, photostat-tirage, photographie, microfilm,...Toute demande d'autorisation pour reproduction, quel que soit le procédé, doit être adressée à la publication.

Clé de 20.

Clé de 12.

La clé pour développer votre business.

Devenez partenaire et bénéficiez des avantages Butagaz pour développer votre business

Innovation Butagaz : prix du gaz bloqué jusqu'à 5 ans pour vos clients

•

Mise en relation avec des prospects

•

Réductions tarifaires exclusives

•

Hotline d'assistance à la maîtrise d'ouvrage

N°Cristal 09 70 81 81 22

APPEL NON SURTAXE

Butagaz - SAS au capital de 195 225 000 € - 47/53 rue Raspail - 92594 LEVALLOIS-PERRET CEDEX RCS Nanterre 402 960 397 - Crédits photos : Getty Images.

L'énergie est notre avenir, économisons-la !

*Grâce à l'abonnement « Prix du gaz bloqué », le prix du gaz propane est bloqué pendant toute la durée initiale du contrat et ce quelle que soit l'évolution ultérieure du barème du gaz propane (à la hausse comme à la baisse). À l'issue de la période contractuelle, le prix de gaz appliqué sera celui du barème en vigueur à cette date. Offre réservée aux particuliers.

Butagaz

Edito

Flamme verte : avec la structuration de la filière bois, c'est une profession qui se met en route !

© Dovre

Fédérer les quelque 20 000 salariés du réseau est chose faite avec la toute nouvelle extension du label Flamme verte.

Flamme verte, qui représente 95 marques sur le marché (sachant que 95 % des 500 000 appareils indépendants vendus en 2013 étaient des appareils labellisés Flamme verte), vient en effet de franchir un cap. Après avoir intégré l'économie avec des niveaux de performances sans cesse accrus, puis l'écologie avec une réduction drastique des émissions polluantes et des poussières émises, il était temps pour l'énergie bois de franchir une nouvelle étape afin d'anticiper l'arrivée prochaine de la réglementation européenne Ecodesign (application en 2020 pour les chaudières domestiques et en 2022 pour les appareils indépendants). Désormais le label ne concerne donc plus seulement les appareils[1], mais comprend la distribution, l'installation, l'entretien et le combustible ! Ce raz de marée prévoit également une formation des professionnels, qu'ils soient distributeurs, installateurs ou responsables de l'entretien.

L'objectif est de promouvoir le chauffage au bois dans sa globalité : un bon appareil, un bon combustible et une bonne installation.

Pour le professionnel Flamme verte, la contrepartie de ses engagements est évidente, puisqu'il bénéficie du rayonnement du label, de la valorisation de son fonds de commerce, d'un contact privilégié avec les fabricants et les industriels et d'une mise à disposition d'outils marketing.

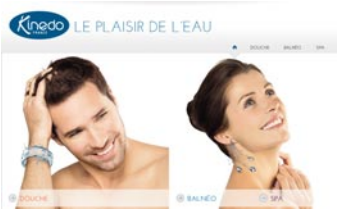
Rappelons que la France est actuellement le plus gros marché d'Europe pour l'énergie bois. L'organisation de la filière permettra une reconnaissance forte auprès de la clientèle ainsi qu'une garantie de services et de qualité, sur l'ensemble du territoire !

David Violan,
vice-président Flamme verte,
directeur commercial Dovre France.

(1) Depuis le 1er janvier 2015, les appareils aux performances « 4 étoiles » ne font donc plus partie des appareils labellisés Flamme verte, et deux nouvelles classes, 6 et 7 étoiles, font leur apparition dans le paysage du chauffage au bois domestique français.
La suppression de la classe 4 étoiles et l'ajout de deux nouvelles classes répondent à une logique d'amélioration continue des performances énergétiques et environnementales.

En bref

Kinedo a doublé son chiffre d'affaires en quatre ans



www.kinedo.com

Chez Kinedo, il y a les baignoires balnéo, fabriquées à la Ciotat dans les Bouches-du-Rhône, et les douches, parois et receveurs, fabriqués, eux, à Chéméré, en Loire-Atlantique. Cette dernière activité, qui emploie 250 personnes sur deux sites industriels voisins, a vu son chiffre d'affaires doubler entre 2012 et 2014. En 2015, celui-ci atteindra, voire dépassera, les 50 millions d'euros. Une progression supérieure à celle du marché – la douche a progressé de 3 % en 2014 par rapport à 2013 et Kinedo de 13 % dans le même temps –, liée à un taux de service élevé (augmentation de la surface de stockage) et à une grande proximité avec les installateurs.

Une direction des ventes communes pour Allia et Geberit

Après le rachat du groupe Sanitec par Geberit, qui comprend notamment les marques Allia, Keramag Design, Selles et Varicor, Yves Danielou a été nommé directeur général de l'organisation des ventes associant Allia et Geberit en France. Celle-ci est en place depuis le 7 avril dernier.

DSC : 500 agences, 6 régions, 7 plateformes logistiques

Avec près de 500 agences en France ; DSC, Distribution sanitaire chauffage, qui regroupe les enseignes sanitaire-chauffage de Saint-Gobain Distribution Bâtiment France – soit Cedeo, Brossette, Clim +, Dispart et Ditac –, propose un maillage exceptionnel du territoire, qui permet à tous les artisans de disposer d'une agence à moins de vingt minutes de leurs chantiers et à tous les industriels et fournisseurs de bénéficier d'une force de diffusion de leurs produits sans équivalent.

L'intégration de Brossette, commencée en 2012, est désormais terminée. *« L'organisation mise en place à partir de 2015, indique le communiqué de presse, vise à rendre encore plus simples et plus proches les relations entre DSC, ses fournisseurs et ses clients. »*

© DSC

Désormais, les enseignes bénéficient d'une direction générale commune. Six régions ont été définies (Île-de-France, Nord-Normandie, Ouest, Sud-Ouest, Sud-Est et Est), qui disposent chacune d'une direction régionale. Ces six régions s'appuient sur sept plateformes logistiques, appelées stocks agences clients, ou Stac, installés à Brie-Comte-Robert (Seine-et-Marne), Hénin-Beaumont (Pas-de-Calais), Derval (Loire-Atlantique), Toulouse (Haute-Garonne), Fuveau (Bouches-du-Rhône), Satolas (Rhône) et Aton (Meurthe-et-Moselle). Ces Stac permettent de mettre à disposition des agences et de leurs clients 20 000 produits immédiatement ou le lendemain si la commande est passée avant 17 heures.

Un corps commun de 3 500 produits est identifié au niveau national, l'offre étant ensuite travaillée en tenant compte des spécificités par enseigne, par région et par type de clientèle, pour couvrir au moins 80 % des besoins de manière immédiate. Au final, chaque agence dispose en moyenne de 6 000 références, accessibles en agence, par Internet ou par téléphone. ■

Jacob Delafon capitalise sur l'image de l'élégance à la française

125 ans ! C'est l'âge de Jacob Delafon, la marque de salle de bains la plus connue en France. Depuis 1889, celle-ci accompagne l'évolution de cette pièce de la maison devenue un véritable refuge, le lieu où l'on se retrouve, où l'on s'apprête, où l'on prend du temps pour soi. Selon l'historien Georges Vigarello, la salle de bains est entrée dans une nouvelle ère depuis que « les pratiques du soin de soi ne sont plus simplement celles de l'hygiène, mais celles du mieux-être, celles de l'avivement du sensible et de l'optimisation de soi ».

© Jacob Delafon

Fort de son histoire et de cette marque puissante, Jacob Delafon veut incarner la salle de bains du futur et, au-delà de l'innovation, « entamer une révolution culturelle dans son secteur d'activité avec une nouvelle stratégie de marque ». Il s'agit de toucher le consommateur, de plus en plus impliqué dans son projet de rénovation. Pour y arriver, Jacob Delafon se dote d'une nouvelle signature – Là où commence l'élégance –, qui fait référence au mythe de la femme française, élégante, raffinée, irrévérencieuse… et doit lui permettre d'incarner l'élégance à la française.

Ce nouveau discours s'appuie sur une série de visuels mettant en scène cette Française mythique dans des moments de vie intime (se faire les ongles, prendre un bain…). Tous les supports de communication de la marque vont être revisités (catalogues, site Internet…) et des annonces presse sont prévues à l'automne.

Numéro 2 sur le marché français, Jacob Delafon ambitionne de devenir le premier d'ici à cinq ans. De même à l'export : si celui-ci représente aujourd'hui 40 % du chiffre d'affaires de la marque, il devra, selon Alberto Morgando, directeur de la marque, atteindre demain 60 %. ■

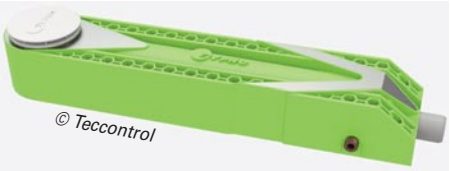
Grohe n'est plus seulement un robinetier

Leader sur le marché français de la robinetterie sanitaire, dont il détient 19 à 20 % de parts de marché, Grohe a profité du salon ISH de Francfort pour faire une annonce fracassante : dès 2016, il ajoutera les équipements sanitaires à son offre.
C'est en piochant dans les catalogues des marques du groupe japonais Lixil, auquel il appartient depuis le début de l'année 2014, que Grohe peut devenir un ensemblier de la salle de bains. La marque propose ainsi six salles de bains complètes, baptisées des noms des principales gammes de robinetterie auxquelles elles sont accordées du point de vue du style : Eurosmart, Eurostyle, Eurocube, Essence, Grandera et Cosmopolitan. Ces salles de bains comprennent des lavabos simples ou doubles, des meubles de salles de bains, des baignoires en acrylique, des W.-C. suspendus ou à poser, ainsi que des W.-C. lavant et des bidets. ■

© Grohe

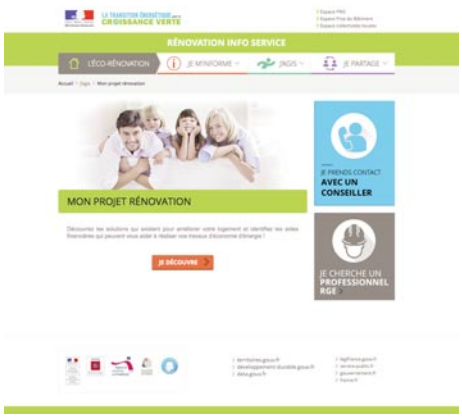
Teccontrol récupère l'eau des douches

Avec le Zypho® il est possible de récupérer très simplement une grande partie des calories contenues dans l'eau d'évacuation des douches.
Le système se compose d'un échangeur tubulaire à placer dans les eaux d'évacuation de la douche. L'eau fraîche passe dans un serpentin en cuivre immergé dans un volume d'eau chaude issu de la douche. Mécaniquement, un échange de calories se produit, l'eau froide se réchauffe pendant que les eaux chaudes refroidissent. À la sortie du serpentin, l'eau issue du réseau a gagné une dizaine de degrés économisant ainsi de l'énergie.
Il se positionne sous le bac à douche (version avec bonde) ou déporté (version sans bonde). La conception du produit permet l'adaptation à toutes les installations (pas de perte de fil d'eau).
Garanti 10 ans, il assure plus de 20 % d'économie d'énergie sur l'eau des douches et il est certifié par le CSTB. ■


© Teccontrol

En bref

L'Ademe informe



© Ademe

« Mon projet rénovation » est un nouvel outil pédagogique développé par l'Ademe et disponible sur le site Rénovation info service. Simple et rapide, il aide les particuliers à envisager des solutions concrètes à leur projet de rénovation énergétique. Cet outil complète le dispositif d'information mis en place par les pouvoirs publics pour faciliter l'engagement de travaux de rénovation énergétique des bâtiments, sources d'économies d'énergie.

Partenariat GrDF/Capeb

La Confédération de l'artisanat et des petites entreprises du bâtiment et GrDF, principal distributeur de gaz naturel en France, ont signé le 5 mars dernier un contrat de partenariat pour la période 2015-2017.

Ce dernier a pour but de proposer des actions et des solutions aux entreprises artisanales du bâtiment pour une utilisation optimale du gaz naturel au service de la performance énergétique et de soutenir la démarche RGE au travers de la qualification ÉCO-Artisan®.

RGE ECO artisan
La nouvelle énergie du bâtiment

Transformation des eaux usées en source de chaleur

PME française, Biofluides Environnement, a mis au point l'ERS (Energy Recycling System ou système de recyclage énergétique). Il s'agit d'une solution de récupération et de valorisation de la chaleur des eaux usées grises. À partir de ces eaux altérées par les activités humaines à la suite d'un usage domestique, industriel, artisanal ou autre, l'ERS produit de l'eau chaude.

© Biofluides

Le système est principalement composé d'une cuve d'échange thermique et d'une pompe à chaleur eau/eau.
Les eaux usées grises sont recueillies à une température moyenne de 29 °C et traversent une cuve où sont immergés des échangeurs de chaleur.
Ce sont ces échangeurs, dans lesquels circule un fluide caloporteur, qui vont alimenter en calories la pompe à chaleur du système qui produit une eau chaude sanitaire à 55 °C.
Une fois les calories récupérées, les eaux usées grises sont rejetées à une température de 9 °C dans le réseau d'assainissement.
L'ERS enregistre un coefficient de performance (COP) supérieur à 4. Ainsi, quand le système utilise 1 kWh d'énergie, il en restitue au moins 4. ■

RGE : 10 000 nouvelles demandes depuis le début de l'année

Le début de l'année 2015 a vu une accélération du développement du RGE avec l'entrée en vigueur de l'éco-conditionnalité pour le Crédit d'impôt transition énergétique. Principal indicateur de cette accélération, Qualibat a reçu 10 000 demandes de dossiers de qualification en janvier et février derniers.
À la fin de février, Qualibat comptait 28 000 entreprises RGE. Au total, en comptabilisant tous les signes de qualité, ce sont 37 000 entreprises qui sont RGE. Certaines d'entre elles couvrant plusieurs domaines de travaux (isolation, menuiserie, chauffage…), cela offre environ 60 000 possibilités pour le particulier de trouver une entreprise RGE près de chez lui.
Autre constat : les petites entreprises (moins de cinq salariés) représentent désormais la grande majorité des demandes.
Le développement se concrétise aussi sur le site de l'Ademe, http://renovation-info-service.gouv.fr/. Chaque mois, ce sont plus de 200 000 particuliers ayant un projet de rénovation qui consultent l'annuaire RGE pour trouver une entreprise. ■

Condor emporte l'IF Design Award 2015 pour la baignoire Gocce

Condor, fabricant français de baignoire (balnéo ou pas), s'est vu attribuer un IF Design Award en février dernier. La baignoire, imaginée par Abdallah Sabbagh, qui dirige l'entreprise, dispose de deux espaces distincts épousant les lignes du corps et nécessitant deux vidages (qui sont reliés entre eux) et un vidage spécifique pour remplacer le trop-plein…

© Condor

Si Condor, qui a été créée en 1998, fait peu parler d'elle, elle n'en est pas moins une entreprise très innovante. Cette distinction est là pour le prouver. Au-delà de l'innovation, la marque s'est fait une spécialité des petites et moyennes séries et des pièces sur mesure, parfois à l'unité, à destination des architectes et des décorateurs, mais aussi de l'hôtellerie et des consommateurs exigeants. ■

SER : un annuaire en ligne pour les ENR

Le Syndicat des énergies renouvelables a lancé l'annuaire en ligne des acteurs des énergies renouvelables en France : www.acteurs-enr.fr

Cet annuaire donne accès à une base de données unique, qui prend en compte toutes les filières des énergies renouvelables. Il répertorie déjà plus de 1 300 entreprises qui interviennent depuis la phase de R & D, la fabrication des composants, le développement de projets et jusqu'à la mise en service et l'exploitation des installations, en passant par l'ensemble des métiers supports soutenant le développement d'une installation. Sa vocation : présenter et promouvoir l'offre présente en France, offrir à chacun, particulier comme décideur local ou industriel, la possibilité de rechercher et trouver une entreprise pour mener à bien son projet dans le domaine des énergies renouvelables en consultant la liste la plus exhaustive des acteurs de la transition énergétique. Chaque entreprise dispose d'une fiche personnelle dans laquelle sont présentées ses activités et réalisations, avec ses coordonnées. L'objectif de l'annuaire en ligne est de s'enrichir toujours davantage en accueillant toute entreprise du secteur désireuse d'y figurer et de présenter son savoir-faire. ■

En bref

Cite prolongé

Dans le cadre du plan de relance de l'investissement annoncé par le gouvernement il a été décidé, le 8 avril dernier, la prolongation d'un an du crédit d'impôt pour la transition énergétique qui est entré en vigueur le 1er septembre 2014 en remplacement du Crédit d'impôt développement durable, qui devait s'arrêter au 31 décembre 2015.

À noter que l'éco-PTZ sera également « développé grâce à une action spécifique associant banques et syndics de copropriété ».

En bref

Delta Dore : acquisition de Lifedomus

Delta Dore poursuit sa stratégie de croissance externe et annonce ce jour l'acquisition de Lifedomus, start-up française innovante spécialiste de la domotique et conceptrice d'une solution domotique universelle qui intègre le pilotage de tous les équipements de la maison. Cette acquisition est une étape importante dans le développement du groupe qui connaît, depuis cinq ans, une très forte accélération de ses activités (+46 % de chiffre d'affaires). Elle permet à l'entreprise bretonne de poursuivre sa conquête du marché domotique en France et à l'international.
Delta Dore offre ainsi une solution capable de piloter tous les équipements de la maison connectée, quelle que soit leur marque.

Défis bâtiment santé

Le cinquième colloque des Défis bâtiment santé se tiendra le 2 juin prochain à la Cité des sciences et de l'industrie de Paris.
Sous le thème « Transition énergétique et santé, quels enjeux pour le bâtiment ? », *il donnera la parole aux acteurs du bâtiment, des collectivités territoriales, aux architectes, décideurs politiques, mais également aux professionnels de la santé pour évaluer les avancées du marché français en la matière et explorer les opportunités de développement, à court et moyen termes.*

Club de l'Amélioration de l'Habitat

www.energissime.fr au service des collectivités

Le Club de l'amélioration de l'habitat accompagne les collectivités dans la dynamisation de la rénovation énergétique de l'habitat privé sur leur territoire par la déclinaison locale de son site www.energissime.fr. Précisions avec Jean-Pascal Chirat, vice-président du CAH, qui apporte un éclairage particulier sur la démarche engagée par le Club avec le département de la Seine-Saint-Denis.

Jean-Pascal Chirat,
vice-président du CAH

Filière Pro – Comment s'inscrit précisément la plateforme dans la démarche de la collectivité locale ?

Jean-Pascal Chirat – Baptisée Pass'Habitat 93, la plateforme locale de la rénovation énergétique de Seine-Saint-Denis, a choisi l'outil original du Club de l'amélioration de l'habitat pour soutenir la mise en place de son plan d'action.

Cette plateforme[1] s'inscrit dans le cadre du Plan de rénovation énergétique de l'habitat, le PREH, programme d'État lancé en 2013 pour aider les Français à faire des économies d'énergie et à améliorer la qualité de leur logement. Rappelons que ce mécanisme vise plusieurs objectifs :

– rénover 500 000 logements par an d'ici à 2017 ;
– diminuer de 38 % la consommation d'énergie dans le bâtiment ;
– conjuguer économies, confort et revalorisation des logements ;
– créer ou pérenniser près de 75 000 emplois.

À court terme, quel potentiel à l'échelle nationale ?

Jean-Pascal Chirat – Comme cela est précisé dans le projet de loi relatif à la transition énergétique pour la croissance verte, l'Ademe va piloter dès 2015 une centaine d'appels à manifestation d'intérêt AMI, conduisant à la création de plateformes locales de la rénovation énergétique du logement privé, individuel et collectif, en renforcement du service d'information et de conseil apporté par le réseau des Pris, Point rénovation info service.

Ces plateformes locales ont vocation à faciliter le passage à l'acte du particulier et à l'accompagner tout au long de son projet de rénovation. Elles offrent aux ménages, en complément des missions de conseil des Pris, la possibilité de constituer un socle commun, afin de les aider à réfléchir à leur projet et leur apporter un accompagnement technique et financier.

Qu'apporte Énergissime aux particuliers ?

Jean-Pascal Chirat – Le CAH, association regroupant pouvoirs publics, organisations professionnelles et acteurs privés, œuvre depuis près de vingt-cinq ans à une meilleure connaissance et à la dynamisation du marché de l'amélioration de l'habitat.

De nombreuses études menées par le Club au cours de dernières années ont mis en évidence les difficultés éprouvées par les particuliers pour passer à l'acte et s'engager dans des rénovations énergétiques de qualité. Confrontés à des informations denses et parfois contradictoires, les propriétaires manquent de repères sur les priorités à observer et les solutions techniques adaptées aux spécificités de leur logement.

Le site Internet Énergissime, conçu avec l'aide du Plan urbanisme construction et architecture (Puca) et développé par le CAH dans le cadre d'une démarche expérimentale avec l'appui solide et permanent de l'Anah, constitue pour les ménages un outil d'information crédible et objectif qui part de leurs préoccupations pour aboutir à une vision globale de leur projet.

Quel est le challenge global ?

Jean-Pascal Chirat – Il s'agit de relever le défi d'une massification de la rénovation énergétique de qualité. Celui-ci se gagnera localement ! C'est la raison d'être des plateformes de la rénovation énergétique de l'habitat. Convaincu de l'importance d'un travail de proximité pour accompagner les propriétaires et les nécessaires évolutions de pratiques des professionnels, le CAH propose aux collectivités la possibilité de décliner le site Énergissime dans leurs politiques d'actions et de partenariats. Énergissime vient donc s'intégrer aux sites locaux existants ou créés à l'occasion, pour relayer les actions des collectivités territoriales et de leurs partenaires vers les résidents locaux.

Habillé aux couleurs de la collectivité, chaque site est adaptable en toute souplesse :

– contextualisation des informations ;
– ajout ou suppression de rubriques ;
– mise en ligne des outils créés par les acteurs locaux.

Énergissime va-t-il jusqu'à mentionner des coordonnées de professionnels qualifiés?

Jean-Pascal Chirat – Il peut également héberger un module pour que les particuliers puissent contacter des entreprises référencées par la collectivité selon les critères de qualification en vigueur, et notamment le RGE. Ce dernier permet également aux professionnels du bâtiment référencés, qu'ils soient des entreprises, des architectes, des maîtres d'œuvre ou des bureaux d'études, de se mettre en relation entre eux afin de développer des collaborations au service d'une offre globale de qualité.

Gageons que le modèle de Pass habitat 93 puisse se reproduire plus largement dans le cadre des politiques publiques de transition énergétique. ■

Propos recueillis par Michel Laurent

(1) Inaugurée le 11 février 2015 à la chambre des métiers de Seine-Saint-Denis par Claude Bartolone, président de l'Assemblée nationale, Bruno Lechevin, président de l'Ademe, et de nombreux élus du département.

Énergissime : des actions déjà en place

Le CAH accompagne déjà d'autres sites locaux Énergissime en région Paca, pour les communautés de communes de Fréjus et Dignes.
www.renover-plus-a-frejus.energissime.fr
www.renover-plus-en-pays-dignois.energissime.fr

Toujours plus de bonnes raisons... d'être installateur Proactif Viessmann

"Disposer d'une assistance technique et d'un suivi commercial personnalisé avant, pendant et après la vente, c'est un atout déterminant pour la qualité de mes chantiers. Installateur Proactif, j'ai eu l'opportunité de rencontrer la direction de Viessmann France, et de visiter l'usine de production. De plus, j'ai accès à des outils et services privilégiés, mais je dispose aussi d'une richesse de contacts et d'informations qui me permettent de projeter pleinement mon entreprise dans le présent et l'avenir."

Jacques T.
Installateur Proactif

Rejoignez le réseau Proactif, visitez l'usine et rencontrez la Direction Viessmann
www.viessmann.fr/contact

qrcode

Être installateur Proactif Viessmann, c'est bénéficier d'un ensemble d'outils et de services privilégiés

Se former pour monter en compétences
- L' Académie Viessmann
- Les stages commerciaux
- Site internet dédié : **pro-access**

Prospecter et préparer la vente
- Catalogue de matériel publicitaire
- Service de mailing
- Service de création de sites internet
- Proactif-access.fr, la plate-forme "Outils du Proactif"

Rassurer le client final
- Opérations/actions commerciales
- Viessmann Finance
- Extensions de garantie offertes

Accompagnement et soutien technique
- Accès téléphonique prioritaire pour les Proactifs
- Hotline dédiée à la pièce de rechange

VIESSMANN
climat d'innovation

SIREN 493391114 - RCS Metz 2006 B 172 - Viessmann France S.A.S. au capital de 1 700 000 € - BP 33 - 57380 Faulquemont GROUPE GET

Propellet : le pellet est l'énergie de l'avenir !

Le pellet gagne du terrain chaque jour. Production nationale et vente d'équipements continuent de progresser, même si les poêles et chaudières ont affiché cette année un léger recul, sans doute plus accusé qu'il n'aurait dû en raison de l'exceptionnelle année 2013 qu'a pu connaître la biomasse en général. Éric Vial, directeur de l'association Propellet, nous parle de cette énergie pratique, économique et écolo !

© Propellet

Éric Vial,
délégué général
de l'association Propellet.

Filière Pro – Comment le marché pour le granulé se porte-t-il ?

Éric Vial – Les infléchissements récents qu'ont pu connaître les ventes d'équipements fonctionnant au pellet ne remettent pas en cause la croissance du marché. Le crédit d'impôt 2015, élevé à 30 %, va contribuer à maintenir cette progression, sachant qu'elle se destine à 90 % au secteur résidentiel et que le gros du marché est toujours dominé par la rénovation avec le remplacement de chaudières fioul ou bois bûches par des chaudières granulés. Le secteur du neuf, quant à lui, se dirige davantage vers des poêles compte tenu du moindre besoin énergétique des bâtiments.

Qualité de l'air

Les utilisateurs de granulés de bois agissent pour un air plus sain car, grâce à leur combustion très performante, le chauffage aux granulés présente le taux d'émission de poussières et de polluants atmosphériques le plus bas parmi les différentes solutions bois énergies existantes. De plus, le bilan CO_2 du granulé de bois est neutre.

Pourquoi cette énergie se porte-t-elle si bien ?

Éric Vial – Tout d'abord parce qu'elle est performante. La forte densité énergétique et le faible taux d'humidité du granulé de bois en font un combustible à très haute performance énergétique : 90 % du contenu énergétique du granulé est restitué sous forme de chaleur utile.

Ensuite et surtout parce que c'est une énergie propre. Le granulé permet en effet une combustion très optimisée du bois. Les équipements qui les utilisent émettent près de deux fois moins de poussières que les chaudières à plaquettes modernes, déjà performantes. Ils émettent jusqu'à 100 fois moins de poussières qu'un ancien appareil à bûches et jusqu'à 400 fois moins qu'un foyer ouvert.

Enfin, parce que nous assurons notre indépendance en produisant plus que ce nous consommons. Nous estimons avoir dépassé le million de tonnes de production en 2014. Il est néanmoins difficile de lisser les ventes sur l'année. C'est pour cette raison que certains producteurs vendent parfois à l'étranger (principalement en Italie), notamment au printemps ou lorsque la demande est moins forte en France.

Les sites de production ne cessent d'ailleurs d'augmenter chaque année leur capacité de production et la construction de nouvelles usines est déjà programmée.

C'est aussi un combustible très compétitif et indépendant du prix du pétrole, la contribution « climat énergie » n'a pas d'impact sur lui, à la différence du gaz naturel et du fioul. Rappelons que cette contribution est proportionnelle aux émissions de CO_2 des énergies fossiles : 14,5 € HT/T en 2015 et 22 € HT/T en 2016 (soit, pour une maison chauffée avec 2 000 litres de fioul par an, une contribution énergie climat en 2016 de 205 €).

© Propellet

Plus de 20 années de recherche et de développement ont permis d'obtenir des rendements et une combustion optimisés. Ces appareils dédiés aux granulés de bois garantissent un haut niveau de performance et de très faibles émissions particulaires.

Comment valoriser la filière pellet ?

Éric Vial – La qualité croissante du combustible et la structuration de la distribution contribuent à la valorisation de la filière.

L'année dernière, par exemple, plus de 95 % de la production française était certifiée. La certification apporte à l'utilisateur et aux professionnels (installateurs et fabricants d'appareils de chauffage) une garantie sur sa qualité.

C'est la raison pour laquelle la plupart des notices d'utilisation de chaudières ou de poêles exigent l'usage de granulés certifiés. Soulignons que, en cas de litige sur une installation, la garantie du constructeur peut ne pas fonctionner si le granulé utilisé n'est pas certifié.

Il existe trois certifications sur le marché français. Elles sont équivalentes, car elles garantissent toutes les trois les caractéristiques de la même norme EN ISO 17225-2 : la française NF Biocombustibles solides-granulés biocombustibles, l'allemande DINplus et l'européenne ENplus. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

PCMB : ne tournez pas le dos à l'efficacité !

Produits Chimiques du Mont-Blanc met ses 60 ans d'expérience dans le domaine de la chimie au service de l'efficacité des installations. Jean-Philippe Toussaint, directeur général, rappelle l'importance de la qualité des fluides pour le maintien des performances…

Filière Pro – Avec autant d'expérience, vous avez pu voir votre métier évoluer de façon considérable.

Jean Philippe Toussaint – Oui, sans aucun doute, et surtout ces derniers temps, avec la montée en puissance de la performance énergétique au travers de la réglementation (RT 2012, BBC, futurs Bepos) et des équipements qui ont dû la suivre ! L'ensemble de la profession a largement travaillé sur les progrès techniques du transfert des calories, qu'il s'agisse des générateurs (chaudières bois, gaz, fioul), des capteurs (sondes géothermiques, PAC, panneaux solaires thermiques), des échangeurs (échangeurs à plaques, ballons) ou des récepteurs (planchers chauffants, radiateurs, sèche-serviettes).

En une dizaine d'années, la R & D dans ces domaines a permis d'énormes progrès, notamment grâce à l'électronique de pilotages des systèmes et au dimensionnement adapté des installations.

Cependant, on oublie trop souvent que le vecteur de ses calories est le fluide caloporteur. Ainsi, la majorité de la R & D et des mesures de performance se fait en utilisant de l'eau comme fluide caloporteur. S'il est vrai que l'eau est le meilleur des fluides, c'est faux pour de l'eau du robinet, qui peut être « dure », donc contenir des sels minéraux, contrairement à l'eau déminéralisée.

De plus, lors de la mise en service d'une installation, l'eau apportera effectivement la meilleure performance. Mais l'eau du robinet, en circuit fermé, se dégrade rapidement et présente de nombreux risques d'altération des circuits : développements bactériens dans les circuits basses températures (plancher chauffant), dépôts minéraux sur les corps de chauffe, les échangeurs et risques d'obstruction des canalisations, possibilité d'éclatement des installations en cas de gel, menaces de perforations par corrosion, corrosions foudroyantes par électrolyse…

Or, le fluide caloporteur est à une installation de chauffage/rafraîchissement ce que le sang est au corps humain. Il faut donc qu'il soit de bonne qualité à la mise en service. Il doit ensuite être contrôlé régulièrement et entretenu si nécessaire ! On ne peut donc plus parler de simple « antigel » banalisé.

© PCMB

Fluide caloporteur à base de mono propylène glycol inhibé et d'eau déminéralisée pour tous secteurs d'application (résidentielle, collectif, industrie) et tous les équipements (PAC, solaire, géothermie, planchers…). Son action est bactéricide, fongicide, anticorrosion et antitartre sur une plage d'utilisation de – 25 °C à + 240 °C.

Quelles sont les solutions ?

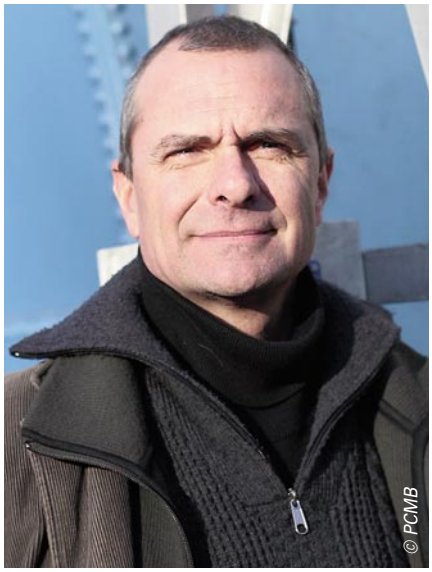
Jean Philippe Toussaint – Tout d'abord, contrôler. Il suffit en effet de mesurer les performances du fluide caloporteur que l'on va mettre en service : le pH doit être neutre, la conductivité électrique doit être la plus faible possible, la chaleur massique, le plus proche possible de l'eau, et le test de corrosion conforme à la norme NF R15-602-7.

En fonction des résultats, il faut traiter avec un produit adapté. Nous proposons un produit tout-en-un, très simple d'utilisation : le Calop 30 E®.

Pour les installations neuves, le produit injecté est garanti cinq ans et peut agir pendant plusieurs dizaines d'années. En cas de perte de concentration, il suffit de compléter, après une mesure sur échantillon par réfractométrie, à l'aide d'un appareil léger de poche.

Pour quels résultats ?

Jean Philippe Toussaint – Lorsque l'on sait que, au bout de cinq ans, une installation non traitée perd entre 10 et 20 % de sa performance, on peut sans conteste affirmer que le résultat est particulièrement significatif. D'autant plus qu'il s'agit de produits de grande qualité représentant un investissement dérisoire, évalué à environ 1 % du coût de l'installation.



© PCMB

Jean-Philippe Toussaint,
directeur général PCMB

La qualité de nos glycols, de nos inhibiteurs de corrosion, de notre eau utilisée pour la prédilution nous permet d'obtenir les meilleures performances du marché :

- le pH est entre 7,5 et 8,5 au lieu des 9/9,5 en usage sur le marché ;
- la conductivité est inférieure à 1600 µS/cm au lieu de 2500-3500 sur un mélange eau/concentré standard ;
- la chaleur massique est de moins de 5 % inférieure à celle de l'eau au lieu des 10/15 % d'écart avec les produits traditionnels ;
- la capacité anticorrosive est prouvée par le test NF R 15-602-7, contrairement à de nombreux fluides qui ne garantissent pas leur performance.

Enfin, l'absence de glycérine dans nos fluides garantit le respect du point de congélation et des risques de viscosité à froid. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Stratégie Testo : au cœur de l'efficacité énergétique et du confort !

L'entreprise qui a fêté ses 35 ans de présence en France l'année dernière a toujours développé sa gamme en fonction des demandes liées aux économies d'énergie, mais également aux notions de confort ambiant. Christophe Heil, directeur marketing et cogérant de Testo estime, à juste titre, que la mise en service et le maintien des performances des équipements ne peut se faire qu'à travers la mesure.

© Testo

Christophe Heil,
directeur marketing
et co-gérant de Testo

Filière Pro - Mesurer le maintien des performances, est-ce avant tout intervenir dans l'existant ?

Christophe Heil – Oui certainement, même si le neuf exige très logiquement des mesures comme l'analyse de combustion lors de la mise en service des chaudières.
Nous avons cependant de plus en plus d'exemples qui prouvent que le choix technique proposé doit s'appuyer en amont sur un diagnostic lié à différents relevés. Ainsi, nous proposons de nombreux outils de mesure qui peuvent être utilisés du sous-sol aux combles d'un ensemble résidentiel ou tertiaire.
Nous pouvons citer l'utilisation d'un analyseur de combustion destiné à constater un rendement de chaudière. Ce critère détermine la pertinence d'un remplacement du générateur, mais ne suffit pas à lui seul. Il faut également veiller à observer l'enveloppe du bâtiment et le fonctionnement de la régulation. Pour ce faire, nous proposons des caméras thermiques qui vont mettre en évidence d'éventuels désordres de type pont thermique au niveau des dalles ou absence d'isolation en façade, sous comble, ou encore défaut d'étanchéité des menuiseries.
Nous pouvons citer le cas d'un installateur qui a remplacé la chaudière existante par une PAC sans observer l'enveloppe du bâtiment. Bilan : des économies théoriques annoncées en amont du chantier de rénovation… et un litige à la clé, à cause des consommations réelles relevées à l'issue d'une saison de chauffe. Nous militons donc au quotidien afin que les instruments de mesure apportent une valeur ajoutée aux diagnostics réalisés par les professionnels.
L'observation du comportement d'une régulation est également essentielle dans le résidentiel. Des enregistreurs de températures, simples à utiliser et à programmer, placés dans les pièces à vivre apportent des explications pertinentes sur des éventuelles surconsommations (absence de programmation jour/nuit, températures de consignes trop élevées…). Ces appareils sont très peu utilisés dans le résidentiel, car ils étaient onéreux. Or, à ce jour, des modèles sont proposés à des tarifs inférieurs à 60 € HT.

L'évolution du « confort » se mesure-t-elle également ?

Christophe Heil – Oui, les bâtiments devenant de plus en plus étanches, il n'est pas rare de voir apparaître des litiges dus à la formation de moisissures. Ces cas peuvent être évités en amont par l'utilisation de caméras thermiques, car ces dernières disposent d'un menu spécifique lié à la localisation précise de surface à risque de formation de moisissures.
Pour les problématiques liées aux phénomènes de caisse de résonance, nous disposons d'appareils de mesure destinés à contrôler les débits des VMC afin de confirmer le bon dimensionnement du caisson, mais également de contrôler l'état d'encrassement des filtres. Il peut s'agir d'anémomètres associés à des cônes ou encore de manomètres basés sur une mesure de pression au niveau des bouches de ventilation.
Enfin, la notion de confort ne pourrait se faire sans un contrôle des émissions sonores. Nous disposons de toute une gamme de sonomètres permettant d'apprécier le niveau sonore des équipements.

© Testo

Enregistreur de température Testo 174H

Savoir mesurer, ça s'apprend ?

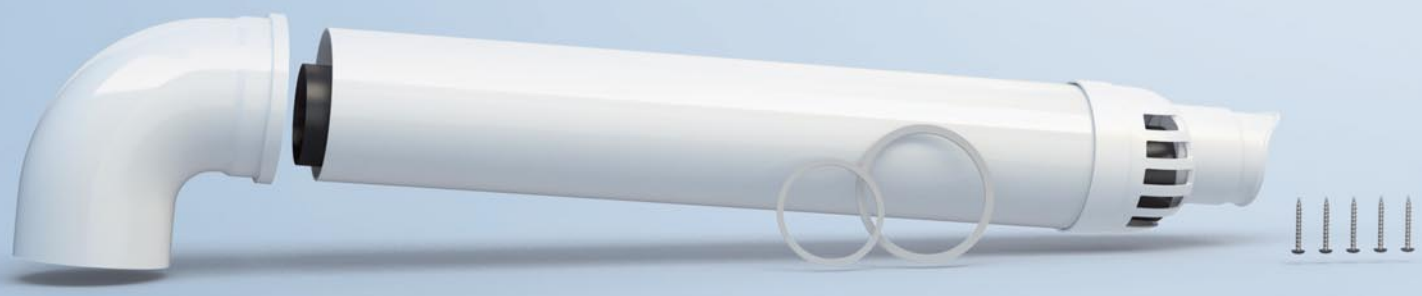
Christophe Heil – Oui. En parallèle des explications données par nos équipes commerciales et nos partenaires distributeurs, nous proposons d'ailleurs, à travers notre Testo académie, des formations pouvant être prises en charge pour accompagner vers le savoir-faire. Elles concernent la thermographie, l'aéraulique ou encore l'analyse de combustion.
Nous souhaitons venir à la rencontre des utilisateurs en proposant des formations au sein même des points de ventes de nos partenaires distributeurs. L'objectif étant de mutualiser les coûts en proposant un calendrier précis. Ces dernières sont dispensées par des experts et apportent une réelle valeur ajoutée à l'utilisation des instruments de mesure dans le cadre de l'efficacité énergétique. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

www.elmleblanc.fr

Solution **ErP*** Easy

Découvrez, en avant-première, le tube de l'été 2015.



La condensation en toute simplicité !

Après le 26 septembre prochain, l'application de la Directive Européenne ErP 2015*, qui vise à réduire la consommation d'énergie et les émissions polluantes, **entraînera la disparition de certains équipements de chauffage les moins performants.**

Ce sera le cas des chaudières à ventouse basse température qui ne pourront plus être fabriquées après cette date et devront être remplacées par des chaudières à condensation. Pour permettre aux installateurs, dès à présent, de **remplacer facilement et rapidement des chaudières ventouses basse température par des chaudières à condensation, conformément à ces nouvelles exigences**, e.l.m. leblanc met à leur disposition la solution **ErP*** Easy.

ErP* Easy, c'est tous les ingrédients pour un **remplacement simple et rapide** : une gamme de **dosserets hydrauliques** la plus large du marché, une **nouvelle ventouse de raccordement spécifique** avec pente inversée et une **régulation sans fil**.

Bref, une solution de rénovation complète, pratique et facile à mettre en œuvre, pour des installations 100 % conformes à la nouvelle règlementation.

* Energy Related Products

Flashez ce code et découvrez, en vidéo, **la facilité et la rapidité de mise en œuvre de la solution ErP*** Easy.

Pour obtenir des réponses précises et des conseils avisés, contactez nos spécialistes du lundi au vendredi de 8 h 00 à 12 h 30 et de 13 h 30 à 17 h 30.

0 820 00 4000
0,118 € TTC / MN

La passion du service et du confort

e.l.m. leblanc

Atole : la réactivité est notre force !

Atole est une société familiale spécialisée dans la conception, la fabrication et la distribution de bacs, rehausses et habillages destinés à l'aménagement de la gaine technique électrique et hydraulique. Caroline Audibert nous évoque l'étonnant parcours d'une entreprise qui a su suivre, au bon moment et au plus près, les attentes des professionnels depuis plus de vingt ans.

© Atole

Caroline Audibert,
directrice générale adjointe
et **Christel Audibert,**
directrice générale

Filière Pro – Comment l'entreprise a-t-elle vu le jour ?

Caroline Audibert - Mon père, Robert Audibert, était technico-commercial chez Landis et Gyr (fabricant de tableaux d'abonnés électriques), lorsqu'il s'est aperçu qu'il existait une seule sorte de bac d'encastrement, quel que soit le mode de pose (placo, béton…). Quelques années plus tard, en mars 1992, face à ce déficit d'équipement proposé par le marché, il a décidé de créer Atole afin de concevoir, fabriquer et distribuer lui-même les produits qui facilitent la pose aux électriciens et répondent à la norme NFC 15-100. Dès la création de l'entreprise, ma sœur, Christel Audibert, est venue travailler avec lui. J'ai ensuite rejoint l'entreprise, en 1999. À ce moment-là, mon père a racheté une entreprise de tôlerie à Montluçon (Allier), afin de diversifier l'activité de la structure. M. Lafond, directeur du site, a alors permis le développement de la structure en métallerie.

Au début des années 2000, le PER a commencé à se développer sérieusement. Mon père a alors imaginé des produits pour faciliter la pose des équipements hydrauliques pour les plombiers.

Aujourd'hui, j'ai repris le développement des produits d'électricité et de plomberie en suivant le même objectif de collaboration avec de nombreux plombiers et pieuvristes pour devenir leur sous-traitant privilégié et leur trouver des solutions de qualité, toujours plus rapides dans la mise en œuvre et dans les délais de livraison.

Quels types d'équipement proposez-vous ?

Caroline Audibert - Pour le secteur des électriciens, nous proposons des bacs, des rehausses techniques et des coffrets d'habillage pour les tableaux électriques. Pour la plomberie, nous conseillons des habillages et des coffrets techniques pour nourrice, ainsi que des habillages sous chaudière ou des supports chaudière.

Nous travaillons actuellement à la mise au point de la GT'Hydro®, qui regroupera l'ensemble des alimentations hydrauliques d'un appartement (chaudière, nourrices…), dans la même logique que notre produit phare déjà existant, la gaine technique électrique GT'Lec®.

Pour répondre à la demande croissante de nos clients partenaires, nous avons notamment développé un support chaudière totalement indépendant de la cloison. Cet élément apporte des facilités de mise en œuvre, et surtout, des réponses à des problématiques chantiers rencontrées par nos clients.

À noter que nous proposons également des trappes d'accès à monter sur une cloison ou en plafond, des portes de chantier, des coffres à outils, etc.

© Atole

Toutes les fabrications sont réalisées en tôle EZ. Les produits d'habillage sont thermolaqués blanc grain cuir Ral 9003.

Qu'est-ce qui fait la particularité d'Atole ?

Caroline Audibert - Notre force est de proposer (en plus des produits catalogue) des solutions sur mesure, en un temps record qui s'adaptent à toute problématique chantier, ou alors de créer un produit spécifique à sa technique de pose, à un prix d'industriel.

Les solutions d'habillage Atole sont ainsi environ 30 % plus économiques qu'un habillage bois et leur mise en œuvre ergonomique garantit une pose ultrarapide.

Notre proximité assure aussi une grande réactivité y compris pour du produit sur mesure, car tout est conçu et fabriqué en France.

Au fil de la création de nos produits, nos commerciaux y sont formés. De plus, beaucoup de nos clients grossistes se sont développés en plomberie, il faut donc que nous puissions les accompagner dans ce développement. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Atole, c'est :

- *une implantation industrielle sur deux sites : Castries (Hérault) et Prémilhat (Allier) ;*
- *une présence commerciale répartie sur l'ensemble du territoire français ;*
- *un engagement fort pour la protection de l'environnement (produit et emballage recyclable, acier, bois, peinture labélisée écologique…) ;*
- *un effectif de 120 personnes ;*
- *des investissements permanents dans le matériel de fabrication.*

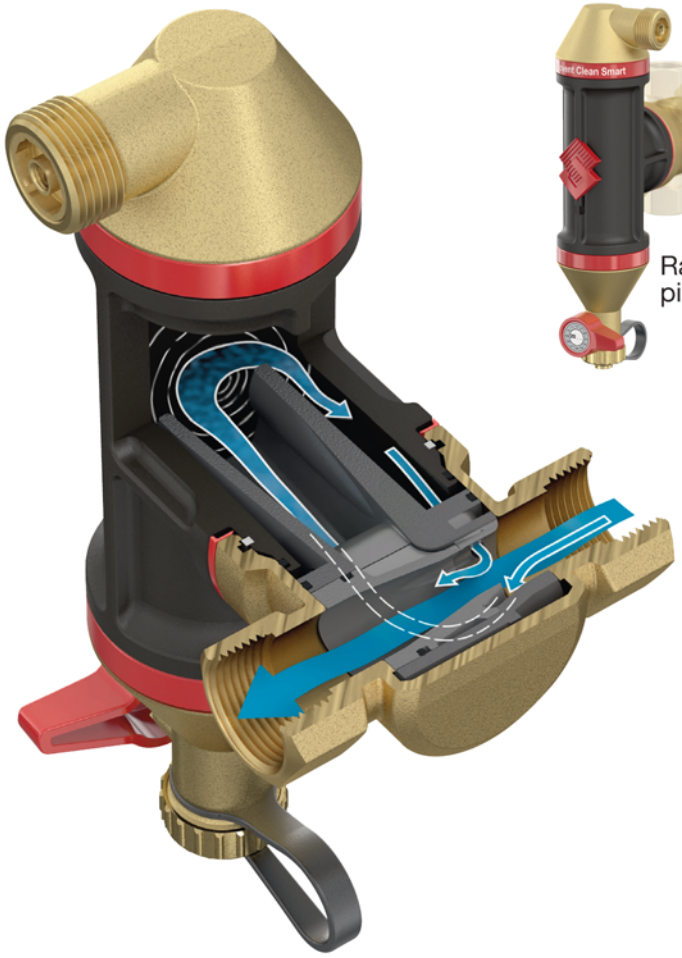
© Atole

Flamco

Your reliable partner

La nouvelle référence du dégazage et du désembouage

Plus compacts, plus légers, plus économes et encore plus efficaces



Les nouveaux séparateurs d'air et désembouleurs Flamco sont des produits professionnels haut de gamme adaptés à toutes les installations. Ils sont plus compacts, plus légers, encore plus efficaces et présentent de meilleurs résultats que tous les produits présents sur le marché. En plus de leurs hautes performances ces séparateurs sont très faciles à monter grâce à leurs raccords orientables à 360°, à tous les niveaux la gamme smart constitue la nouvelle référence du dégazage et du désembouage.

- Pouvoir de capture 60% supérieur par rapport aux séparateurs d'air et aux désembouleurs conventionnels.
- Pertes de charges les plus basses du marché; séparateurs efficaces pour des vitesses d'eau jusqu'à 3 m/s.
- Raccord orientable à 360°.
- Répondent déjà aux nouvelles exigences de l'Union Européenne (2017) et à la directive européenne Ecodesign (ErP); classe d'efficacité énergétique IE4 conforme IEC TS 60034 éd. 1.

www.flamcogroup.com

Le Greenway Solar de Climalife sous contrôle d'un laboratoire indépendant

Particulièrement performant à haute température, ce fluide destiné aux installations solaires vient de passer un contrôle approfondi auprès d'un laboratoire homologué et certifié. L'excellence des résultats fait valoir sa tenue aux très fortes contraintes. Une reconnaissance et une garantie de qualité pour les professionnels selon Gérard Abidh, responsable R & D chez Climalife.

© Climalife

Gérard Abidh,
responsable R & D chez Climalife

Filière Pro – Pourquoi avoir engagé ce contrôle auprès d'un laboratoire indépendant ?

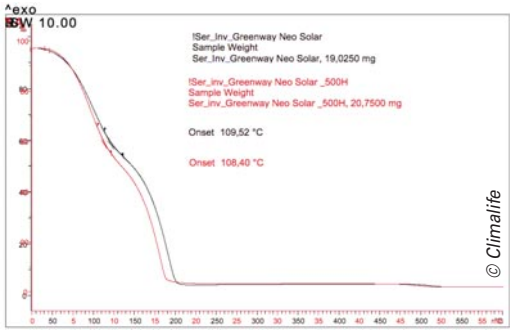
Gérard Abidh – C'est un acte volontaire qui nous a demandé beaucoup de temps et d'investissement… Notre laboratoire a mis au point ce produit extraordinaire, mais nous ne disposions pas de tests suffisamment poussés pour connaître l'étendue précise de ses performances. De plus, l'intervention d'un laboratoire extérieur, spécialisé et reconnu pour ses compétences dans ce domaine précis, nous a permis d'attester en toute indépendance des caractéristiques et des qualités du Greenway Solar, sans qu'aucun doute puisse être émis.

Aujourd'hui, au vu du rapport et de ses informations détaillées, la formule qui a été élaborée pour créer le Greenway a fait la preuve de ses propriétés dans de nombreux domaines. Ses spécificités telles que la viscosité, la corrosion, la dégradation thermique, la conductivité, la pression de vapeur… répondent aux conditions essentielles de l'efficacité énergétique des installations thermiques.

Comment se passent les contrôles ?

Gérard Abidh – Le laboratoire Tekniker, certifié Aenor et Aenac iso 7025, a réalisé des contrôles pendant plus de 500 heures à une température de 150 °C et 72 heures à une température de 200 °C, ce qui a permis d'obtenir des courbes très précises sur les variations des caractéristiques techniques du Greenway Solar tout au long des tests. On a ainsi pu vérifier, par exemple, que la viscosité et la stabilité – qualités essentielles pour un fluide à destination des installations solaires – sont restées identiques à celles constatées à une température de 40 °C seulement (voir tableau et courbe ci-joints). Le risque de caramélisation tant redouté dans ce type d'installation est donc totalement écarté !

Il faut préciser que le cahier des charges que nous avions déposé auprès du laboratoire requérait des tests prévoyant des contraintes de températures encore plus élevées, qui ont été réalisés à ce jour.



Analyse thermogravimétrique (TGA)

À qui ces contrôles sont-ils utiles ?

Gérard Abidh – Ils ont permis de reconnaître notre travail de formulation au sein de notre laboratoire, en interne. Cela fait, certes, la satisfaction de Climalife, mais aussi et surtout, garantit un produit de qualité aux constructeurs, installateurs et entreprises de maintenance à disposition desquels nous mettons le produit. Certains fabricants nous avaient déjà accordé leur confiance, comme De Dietrich. Demain, le choix d'un fluide de qualité garantie devra devenir une évidence pour le maintien des performances des installations de climatisation. En ce sens, le recours à un laboratoire indépendant deviendra un passage obligatoire pour tous ceux qui voudront une place reconnue et fiable sur le marché. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Tableau de visocisté cinématique

	Kinemetic viscosity (40"C)
Greenway Neo solar Fresh	3.12 eSt
Greenway Neo solar after 500hours at 150°C	2.95cSt
Greenwav Neo solar after 750 hours at 150°C and 72 hours at 200°C	3 12cSt

Le Greenway Solar c'est :

- *un fluide sans base pétrolière ;*
- *une composition à base de Bio PDO 1-3 Propanediol issu de sirop de glucose 100 % végétal, et exempte de Borax, pour répondre à la directive européenne 2005/58/CE du 15 septembre 2008 ;*
- *des actions antigel, anticorrosion contre tous les métaux (acier, aluminium, cuivre, laiton, etc.), anti-boues et bactériostatique ;*
- *une autorisation délivrée par la Direction générale de la santé, conformément à l'avis Anses (ex-AFSSA), comme fluide caloporteur en simple échange des systèmes de production d'eau sanitaire, et par Belgaqua, fédération belge du secteur de l'eau, suivant la norme NBN-EN 1717 en tant que fluide de catégorie 3 ;*
- *une utilisation simplifiée grâce à un prédosage du fluide ;*
- *Greenway® Neo Solar –30 °C a remporté le grand prix de la qualité environnementale au concours de l'Innovation pour les systèmes utilisant les énergies renouvelables lors du salon Interclima + élec, Idéobain, Batimat en novembre 2013.*

Chappée : une approche structurée de la directive ErP

L'entrée en vigueur de la directive ErP implique des changements pour les équipements de chauffage pourvus de pompes de circulation. Chappée anticipe cette évolution en publiant un catalogue tarif 2015 qui distingue clairement les solutions actuelles des nouvelles références. Explications avec Nicolas Barros, directeur commercial marketing et des services à la clientèle Chappée.

Filière Pro – Comment abordez-vous cet enjeu de la directive ErP ?

Nicolas Barros – Dès cette année, l'application de la directive ErP [1] constitue un événement majeur pour le marché du chauffage. Chez Chappée, nous considérons cette évolution comme une véritable opportunité permettant d'améliorer la performance des produits. Mais ce changement représente un enjeu en matière d'accompagnement de la filière !

Comment abordez-vous ce sujet ?

Nicolas Barros – Pour cela, nous mettons des outils pratiques à disposition des professionnels. En témoigne notre nouveau catalogue 2015, qui présente une double tarification. Nous répondons ainsi à l'échelonnement de l'entrée en vigueur dès septembre 2015 des obligations en fonction des typologies de gammes. Lancé en mai 2015, ce catalogue présente d'une part nos références connues et d'autre part les nouveaux modèles de chaudières qui intègrent les pompes à haute performance énergétique en phase avec la directive. Ce catalogue s'affiche comme un outil très pédagogique, permettant de comprendre la situation et d'accompagner clairement les professionnels. Avec un souci permanent de clarté, nous souhaitons que cette transition s'opère en douceur.

Concrètement, quels changements la directive ErP impplique-t-elle sur votre gamme de chaudières ?

Nicolas Barros – Le fait d'intégrer des pompes de circulation offrant une efficacité énergétique améliorée permet de réduire la consommation annuelle d'électricité. Ce bilan vient s'ajouter à celui de nos régulations très performantes déjà en place dans nos gammes de chaudières.
Par ailleurs, nous profitons de cette évolution pour inclure dans nos chaudières murales, une fonction de comptage de l'énergie thermique en trois niveaux : sanitaire, chauffage et global (ECS + chauffage).

À ce sujet, les distributeurs sont-ils un relais d'information auprès des installateurs ?

Nicolas Barros – Nous avons effectivement abordé le sujet avec la distribution. Ainsi, nos équipes et nos partenaires distributeurs pourront mieux encore expliquer les nouvelles obligations au travers de nos produits. Cela renforce notre logique de la relation à l'installateur, notamment via nos stations techniques. Rappelons que Chappée s'inscrit dans une stratégie à 100 % via la distribution. Je tiens aussi à préciser que notre politique de distribution motive plus encore les partenaires dans le sens de vendre des solutions à valeur ajoutée, que de simplement vendre un nombre de chaudières donné. Nos équipes sont attentives à ce que nos partenaires nous aident à atteindre des objectifs de parts de marché à l'échelon local.

Vous jouez la carte de la différenciation…

Nicolas Barros – C'est cela même, grâce à nos solutions et à nos choix technologiques différenciant vis-à-vis des donneurs d'ordre. Pour cela, nous faisons monter en puissance nos actions de prescription concernant les chaudières murales, les chaudières haute puissance et aussi les solutions solaires pour immeubles collectifs afin de ne pas être touchés par la baisse de volume du marché. C'est pourquoi Frédéric Massip [2] est venu, depuis le début de l'année, renforcer notre équipe de 12 chargés d'affaires, en tant que directeur de la prescription nationale.

Nicolas Barros,
directeur commercial marketing
et des services à la clientèle Chappée

Des évolutions du côté des équipes Chappée ?

Nicolas Barros – Outre les contrats cadres que nous concluons au niveau national, nous travaillons en grande partie au niveau local. Car notre stratégie est bien de descendre jusqu'au terrain, accompagnés de nos partenaires énergéticiens et distributeurs. Il ne faut pas oublier que Chappée dispose sur le marché français de l'une des plus grosses forces de vente dédiée aux générateurs thermiques (traditionnel et EnR) et radiateurs. ■

Propos recueillis par Michel Laurent

(1) Energy Related Products.
(2) Frédéric Massip est également directeur régional Île-de-France.

Chappée sur les salons…

La marque Chappée aura son propre stand sur Interclima+elec à l'occasion du Mondial du bâtiment, qui se déroulera du 2 au 6 novembre 2015 au Parc des expositions de Paris Nord-Villepinte.
« Nous sommes présents sur les salons à la fois nationaux et régionaux, *souligne Nicolas Barros.* À ce titre, nos récentes participations aux événements NordBat, Enéo et organisés par l'Orcab ont été de francs succès pour Chappée ! »

PiecesXpress.com ouvre un point de vente à Paris intra-muros

Après dix-huit mois d'activité, PiecesXpress.com annonce l'ouverture d'une agence à Paris, boulevard Voltaire dans le XIe arrondissement. L'occasion de faire le point avec Olivier Boulay, créateur de cette enseigne de vente de pièces détachées pour le génie climatique.

© PiecesXpress.com

Filière Pro – Il y a un an, vous nous annonciez la création de PiecesXpress.com. Comment a évolué l'entreprise dans le contexte que l'on connaît ?

Olivier Boulay – Le marché reste difficile. La haute saison du chauffage s'est terminée après un hiver plutôt clément. La situation générale du secteur de la pièce détachée est donc au mieux équivalente à celle de l'année dernière, au pire en régression de quelques pourcents. Ce qui était déjà le cas en 2013. C'est donc la deuxième année médiocre que nous avons à vivre. Toutefois, PiecesXpress.com se développe, en particulier en Normandie, où nous avons acquis une certaine part de marché. Mais nous sommes jeunes, il est donc normal que nous progressions. Au niveau national, nous restons un acteur modeste. La pièce détachée enlevée au comptoir l'emporte encore sur la commande passée par Internet. Les acteurs locaux, assez nombreux, bien implantés, disposent de stocks, offrent souvent un bon service et peuvent être plus rapides que nous. Même si notre site Internet, qui s'appuie sur une base de données performante et très riche en matière d'éclatés et de nomenclatures, rencontre un franc succès et progresse fortement. Toutefois, l'hiver, et en cas de panne, la disponibilité et la proximité deviennent l'atout majeur. Ça va encore plus vite !

Ceci explique que vous ayez décidé d'ouvrir une agence à Paris intra-muros ?

Olivier Boulay – La proximité est en effet un facteur de développement. Les comptoirs locaux génèrent toujours plus d'affaires, d'autant plus à Paris, qui concentre plus de 20 % de l'activité nationale et où les distributeurs de pièces détachées ne sont pas si nombreux – une petite dizaine ? – compte tenu du potentiel. De plus, étant donné le parc de chaudières murales – lesquelles représentent un bon gisement pour les pièces détachées –, le marché y est important. L'agence du boulevard Voltaire, d'une surface de 120 m², est ouverte depuis la fin du mois de décembre. Elle est tenue par deux vendeurs techniciens et ouverte de 7 h 30 à 18 heures non-stop. Nous avons la chance de disposer, juste devant le magasin, de deux places livraison, qui donnent aux clients la possibilité d'éviter de se garer en double file.

Qu'offrez-vous de plus que les autres distributeurs franciliens ?

Olivier Boulay – En plus de ces horaires d'ouverture de grande amplitude, nous stockons 2 000 références et proposons trois barèmes de livraison, en fonction du délai : livraison en 45 minutes, en 1 h 30 ou en 3 heures, par coursier. Plutôt que de perdre son temps dans les embouteillages pour venir chercher chez nous ou au siège de son entreprise la pièce qui lui manque, l'installateur peut, en attendant que nous la livrions, nettoyer l'échangeur de la chaudière, effectuer son compte rendu d'intervention sur sa tablette ou tout simplement déjeuner. Il suffit de nous envoyer un e-mail. Bien que ce service ne soit pas révolutionnaire, nous sommes les seuls à le proposer à Paris. De plus, notre plateforme située à proximité de Caen, où sont stockées 10 000 références, peut faire le relais : en cas de besoin nous pouvons approvisionner l'agence de Paris avant 9 heures le matin pour toute commande passée jusqu'à 18 heures.

Quel bilan faites-vous après ces quelques mois de fonctionnement ?

Olivier Boulay – Ça décolle ! Comme nous battons pas mal le territoire parisien, les clients arrivent au comptoir et nous ouvrons des comptes.

D'autres projets en vue ?

Olivier Boulay – Bien sûr que j'ai des projets ! C'est la raison d'être de tout chef d'entreprise ! Ce premier comptoir doit déjà démontrer sa pertinence et sa rentabilité. Mais oui, si ça marche, nous continuerons à nous développer à Paris et dans les grandes villes françaises. Dès lors que la plateforme principale, située à Caen en ce qui nous concerne, livre rapidement, dix à quinze agences suffisent à quadriller le territoire. Le concept n'a pas vocation à être démultiplié au-delà, et la croissance externe peut aussi contribuer à accélérer le mouvement… ■

Propos recueillis par Marianne Tournier

Ericlor : une approche « qualité » globale

Constructeur de maisons individuelles depuis plus de vingt-cinq ans, Maisons Ericlor a su établir une véritable relation de confiance avec ses clients, notamment en garantissant des installations économes en énergie et respectueuses de l'environnement. Matthieu Crambert, directeur technique, nous fait part des différentes actions permettant d'atteindre cet objectif ambitieux.

Filière Pro – Comment se positionner comme garant de la qualité, alors que, aujourd'hui, les prix sont tirés à l'extrême chez les Cmistes ?

Matthieu Crambert – C'est effectivement une gageure, mais ce choix se révèle payant (si j'ose dire) aux yeux de la clientèle. C'est ainsi que, depuis 2008, pour certifier cette démarche, nous sommes agréés par l'association Maisons de qualité. Cette association, qui siège au Grenelle de l'environnement, regroupe à la fois des consommateurs souhaitant se faire aider dans leur projet de construction et des constructeurs de maisons voulant améliorer la qualité globale de leurs prestations.

Chacune de nos constructions, par exemple, bénéficie d'une étude bioclimatique. L'étude d'implantation de la maison sur le terrain joue un rôle primordial. Elle détermine l'emplacement des fenêtres et l'organisation des espaces jour/nuit afin de bénéficier d'apport gratuit d'énergie solaire et d'éviter la déperdition des façades exposées au nord.

En ce qui concerne plus particulièrement les performances thermiques, nos conseillers en habitat utilisent un logiciel d'études thermiques spécifique qui simule les performances de chacune de nos maisons. Nous vérifions ces performances pendant toute la période de gestation du projet et nous en informons nos clients. Puisque la qualité passe par la transparence, nous incitons ces derniers à s'informer de façon efficace et indépendante auprès de l'Ademe et de l'Anil, même si nous proposons, de notre côté, une information efficace sur notre site Internet, avec des vidéos explicatives sur les produits et techniques que nous utilisons. Leur information est constante, que ce soit à l'occasion de chaque rencontre, au moment du projet, mais aussi sur des chantiers témoins où nos conseillers sont aptes à répondre à toutes leurs questions sur les consommations ou les différents types d'équipements (PAC, solaire, géothermie, etc.).

Comment les réalisations se déroulent-elles

Matthieu Crambert – Chez Maisons Ericlor nous ne faisons que du sur mesure. Tous nos projets commencent par une pré-étude thermique, qui nous donne le Cep et Bbio. Une fois le plan approuvé par nos clients, nous faisons appel à un bureau d'étude thermique indépendant qui nous fournit l'étude réglementaire ainsi que l'attestation Bbio pour déposer notre permis de construire.

Nous faisons ensuite appel à nos partenaires privilégiés. Nous avons en effet pour habitude de travailler avec les mêmes fournisseurs d'équipements et avec une équipe d'installateurs qualifiés (Qualibat et RGE), régulièrement formés par nos partenaires fournisseurs.

Il faut aussi préciser que toutes nos maisons sont pré-équipées pour répondre à la demande croissante de domotique et de connectivité !

© Ericlor

Matthieu Crambert,
directeur technique, Maisons Ericlor

Et l'après vente ?

Matthieu Crambert – Lors de la livraison, nous proposons à nos clients de souscrire un contrat d'entretien avec des stations agréées par le fabricant, ce qui est une obligation pour bénéficier des garanties du constructeur.

Sur les cinq ans de recul que nous avons sur nos réalisations BBC (250 maisons) et en conformité avec la RT 2012 (150 maisons), nous n'avons constaté aucun problème d'inconfort. Les éventuels dysfonctionnements apparaissent à la première mise en route de l'installation. Ensuite, lorsque le contrat d'entretien est bien suivi, nous ne recensons plus de problèmes. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Cette maison de 148 m² est équipée d'une PAC pour le chauffage et l'ECS, ainsi que d'un plancher chauffant.

Fiche identité

- *Réalisation : 250 maisons par an*
- *Régions : Centre, Pays de la Loire, Poitou-Charentes*
- *Surface moyenne construite : 110 m²*
- *Systèmes utilisés : PAC dans 65 % des cas et condensation gaz dans 35 %*

Gaz Service : un développement accompagné par Axenergie

Jouer la carte de la proximité client et élargir son offre pour s'adapter à la diversité des cahiers des charges, telle est la stratégie de développement opérée depuis vingt ans par Gaz Service. L'entreprise s'appuie pour cela sur les services et les compétences d'Axenergie, premier réseau de chauffagistes en France. Explications avec Philippe Huys, président de Gaz Service et administrateur d'Axenergie.

Philippe Huys,
président de Gaz Service
et administrateur d'Axenergie

Filière Pro – Quelle est l'origine de votre entreprise ?

Philippe Huys – Gaz Service a vu le jour en 1968. En 1995, lorsque j'ai repris l'entreprise, elle était alors constituée de 18 salariés répartis sur deux sites. Au départ, comme son nom l'indique, elle était uniquement tournée vers la maintenance des installations gaz. J'ai alors procédé à son développement.

Quels sont les axes de ce développement ?

Philippe Huys – Nous avons élargi le panel d'activités au remplacement et à la rénovation lourde des installations de chauffage. Par ailleurs, en complément du savoir-faire autour du gaz, nous proposons une approche multi-énergies. De plus, au fils des ans, j'ai procédé à l'ouverture d'autres agences pour porter à sept le nombre de nos implantations. Actuellement, le siège se trouve à Nîmes (Gard), mais Gaz Service est également physiquement présent dans l'Hérault et partiellement dans les Bouches-du-Rhône. Elle compte 50 personnes au total. Avec des équipes autonomes de cinq ou six compagnons présentes dans les petites et moyennes villes, nous jouons la carte de la proximité clients. Les agences permettent de recevoir confortablement nos clients et disposent même d'un petit showroom afin d'exposer des équipements. À cela, nous ajoutons une flotte de véhicules qui constitue notre première source de communication visuelle.

Allez-vous créer d'autres agences ?

Philippe Huys – Oui, par élargissement naturel de notre périmètre de clientèle. Car ce sont les clients qui nous poussent à ouvrir une agence, en moyenne tous les deux ou trois ans. Chaque nouvelle agence nécessite plusieurs années d'activité avant d'offrir un retour sur investissement. Mes associés et moi-même en sommes conscients et l'assumons, car nous procédons par passion, en nous basant aussi sur la valeur des salariés. Le déploiement d'une agence représente une opportunité d'évolution pour des techniciens, ouvrant un plan de carrière vers des fonctions de chef d'agence ou de chef d'équipe.

Que vous apporte le fait d'être adhérent au groupement coopératif Axenergie ?

Philippe Huys – Dès la création du groupement d'entreprises, il y a une dizaine d'années, j'ai rejoint la coopérative. Aujourd'hui nous sommes une centaine d'entreprises indépendantes qui partagent savoir-faire et expérience. Le groupement permet à chacun de bénéficier de services mutualisés à de multiples niveaux : informatique, formation, conseil juridique, outils de communication et de marketing, veille technologique et économique…
Notre métier est en pleine mutation. Face à cela, Axenergie apporte à chacun des solutions et des pistes de réflexion communes. Le groupement représente aujourd'hui 1 000 techniciens répartis sur le territoire et plus de 1,5 million d'interventions chaque année, en SAV et installation de solutions de chauffage et climatisation multi-énergies. Axernergie est géré par quatre salariés permanents basés à Paris.

Groupez-vous les achats ?

Philippe Huys – Oui, car nous passons des contrats cadres avec des distributeurs et des fabricants. Mais nous ne sommes affiliés à aucun énergéticien.

Mutualisez-vous vos expériences sur les équipements ?

Philippe Huys – Face aux clients, chaque entreprise garde son autonomie de décision. Nous faisons en sorte de proposer le meilleur équipement avec l'énergie la mieux adaptée au cahier des charges. Pour cela, nous faisons remonter des indicateurs de qualité au niveau régional, puis national. Grâce à ces indicateurs, nous classons les équipements par taux de pannes, par exemple. Pour un fabricant donné, nous pouvons ainsi sélectionner les produits les plus performants.

Quelle est votre préoccupation la plus récurrente ?

Philippe Huys – Les PME telles que Gaz Service sont aujourd'hui en réorganisation permanente afin de suivre le marché. Rien n'est jamais établi ou définitif. Il faut donc s'adapter au quotidien. Cela demande une bonne dose d'énergie, mais reste gratifiant ! Sans l'appui d'Axenergie, en tant que dirigeant d'une simple PME, il me serait difficile d'effectuer ces transformations. Cela se déroulerait certainement de façon moins sereine. ■

Propos recueillis par Michel Laurent

Présent surtout chez le client final

Gaz Service, désormais connu localement sous l'entité Axenergie, travaille presque exclusivement avec des particuliers, mais aussi avec les professionnels de l'immobilier (syndic de copropriété, promoteurs, constructeurs de maisons individuelles). Au travers de ses sept agences, l'entreprise assure la mise en service des installations, la maintenance, le remplacement et les grosses rénovations.

Variation Temporelle certifiée Certita 0,22K

infos sur giacomini.fr

GIACOMINI
WATER E-MOTION

Giacomini

est heureux de vous annoncer la naissance de la

R468C

Sa valeur temporelle certifiée 0,22K

028
Keymark

Équilibrage des réseaux : clé de la performance

Choisir des équipements adaptés ne suffit pas. L'installation de chauffage doit, in fine, faire l'objet d'un équilibrage hydraulique. Cette opération réalisée par le chauffagiste est garante du confort des occupants et de la performance énergétique de l'installation.

L'équilibrage d'un réseau hydraulique de chauffage a pour fonction majeure de compenser les pertes de charge liées à la distribution entre la source de chaleur et les émetteurs répartis. L'objectif est de délivrer le bon débit au bon endroit, en fonction des besoins. Souvent négligé, l'équilibrage est pourtant garant du confort thermique pour les occupants. Un défaut d'équilibrage risque d'entraîner :

– des écarts de températures entre les différentes pièces d'une maison, voire entre les différents appartements ou locaux d'un immeuble collectif ;
– dans le cas d'une chaudière à condensation : une réduction du rendement, du fait de l'absence de condensation, liée à un retour à température trop élevée.

L'équilibrage s'effectue à plusieurs niveaux : boucle primaire, colonnes, réseaux horizontaux et émetteurs.

La solution statique

Notamment dans le cadre de maisons individuelles, l'équilibrage statique permet d'ajuster les débits à l'aide de robinets disposés au niveau des radiateurs. Une fois le réglage effectué, nul besoin d'y revenir, sauf en cas d'intervention visant à modifier la géométrie du réseau. Autre raison d'équilibrer à nouveau le réseau : le désembouage. En effet, une action de détartrage/désembouage va immanquablement modifier les pertes de charges internes aux tubulures et aux corps de chauffe, d'où une remise à plat de l'équilibrage hydraulique.

D'une façon générale, sur une installation homogène et initialement bien conçue, mieux vaut mettre en œuvre une stratégie d'équilibrage manuelle que de placer des vannes d'équilibrage automatiques mal dimensionnées…

La solution dynamique

Utilisée pour les immeubles collectifs, la stratégie d'équilibrage dynamique s'appuie sur des vannes automatiques. Notamment connue des spécialistes du rafraîchissement, cette solution trouve actuellement un regain d'intérêt en ce qui concerne les installations de chauffage. Il existe deux familles de vannes automatiques :

– les vannes automatiques basées sur le débit. Celles-ci s'installent lorsque sont mis en œuvre des ventilo-convecteurs et en cas de conditionnement d'air des locaux ;
– les vannes automatiques à différentiel de pression constant entre les circuits aller et retour. Elles sont utilisées sur les installations dont les corps de chauffe disposent de robinets thermostatiques.

Choix et disposition des vannes

Concernant l'implantation des vannes, outre le respect du sens de passage du fluide (indication visible sur le corps de vanne), il est recommandé positionner le composant derrière un tronçon de tuyauterie droit dont la longueur est a minima d'environ trois fois le diamètre de passage du fluide dans la vanne. Cette règle permet de réduire les turbulences du fluide lors du passage dans la vanne et, de fait, d'améliorer la précision des mesures du débit ou de la pression suivant le type de vanne.

Faut-il choisir une vanne à siège droit ou à siège oblique ? Les vannes à siège droit offrent une précision de réglage inférieure à celles dont le siège est oblique. Les pertes de charges induites sont plus élevées. C'est pourquoi, dans une vanne à siège droit, à diamètre équivalent, les débits sont moins importants que ceux supportés par une vanne à siège oblique.

Au niveau des corps de chauffe

Il est important également d'équilibrer les corps de chauffe avec un raccord de réglage disposé au niveau de chaque émetteur. Il est préférable de disposer des raccords à mémoire. Ce raccord de réglage, disposé en partie basse, est doublé d'un robinet thermostatique à Kv réglable. Les robinets thermostatiques à Kv réglable garantissent le bon fonctionnement des émetteurs. Ils sont plus précis et faciles à régler lorsqu'ils comprennent une roue de réglage. Les positions correspondant au Kv souhaité sont

Bâtiments existants : des certificats d'économies d'énergie à la clé

Les deux fiches d'opération standardisées « Rééquilibrage d'une installation de chauffage à eau chaude » initialement proposées sont actuellement en cours de validation auprès des instances compétentes. Elles font partie des nombreuses fiches mises actuellement à jour. Selon ces opérations standardisées, une installation collective de chauffage à eau chaude est considérée comme équilibrée si l'écart de température entre les logements ou locaux le plus chauffé et le moins chauffé d'un même bâtiment est strictement inférieur à 2 °C.

Les deux fiches en cours de validation (en date du 6 avril 2015) sont les suivantes :

– Opération n° BAR-SE-104 : appartements existants équipés d'une installation collective de chauffage (ou chauffage et ECS) à eau chaude ;
– Opération n° BAT-SE-103 : locaux du secteur tertiaire existant, réservés à une utilisation professionnelle, équipés d'une installation collective de chauffage (ou chauffage et ECS) à eau chaude.

alors clairement indiquées sur le robinet thermostatique. De plus, en cas d'intervention sur le réseau, la fermeture du robinet thermostatique ne modifie en rien le réglage du Kv.

Sur le réseau sanitaire aussi

Dans le cadre d'immeubles collectifs, les réseaux d'eau sanitaire ont aussi tout intérêt à être équilibrés. Cet équilibrage sur les réseaux en boucle participe à la qualité sanitaire des installations. Les vannes utilisées dans ce contexte doivent disposer d'une attestation de conformité sanitaire (ACS) délivrée par un laboratoire habilité par le ministère de la Santé. Il existe sur le marché des vannes pouvant répondre aux deux types d'applications : chauffage et eau sanitaire.

Neuf : une prise de conscience encore limitée

La RT 2012, via l'article 25 de l'arrêté du 26 octobre 2010, précise : *« Dans les bâtiments ou parties de bâtiment à usage d'habitation, les réseaux collectifs de distribution à eau de chauffage ou de refroidissement sont munis d'un organe d'équilibrage en pied de chaque colonne. »* Mais la réglementation thermique n'a pas encore vraiment pris en compte la notion d'optimisation hydraulique des réseaux dans le sens où inciter au choix judicieux des composants et de leur équilibrage permettrait de pousser plus loin encore l'optimisation hydraulique et la réduction de consommation de l'énergie auxiliaire nécessaire au bon fonctionnement de la boucle d'eau chaude. Les conséquences sont pourtant bien connues : une mauvaise circulation induit une baisse de température non maîtrisée et peut entraver le phénomène de condensation pris en compte dans le moteur de calcul de la réglementation thermique.

Une opération rentable pour l'exploitant

Outre le fait d'améliorer le confort des occupants, ce qui est primordial, l'équilibrage permet de réaliser des économies d'énergie, ou plutôt évite les surconsommations d'énergie. Ce type d'opération reste largement accessible pour l'exploitant. Le coût de la main-d'œuvre engagée et l'éventuel achat de vannes sont relativement abordables. Des certificats d'économie d'énergie (CEE) viennent encourager cette démarche.

La valeur ajoutée de l'installateur

L'équilibrage fait partie des compétences de l'installateur chauffagiste. Il doit pouvoir associer ce savoir-faire unique au savoir-faire de conception et de choix des composants les mieux adaptés au cahier des charges de son client. ■

Michel Laurent

ECS au bois : des solutions diversifiées

Entre rénovation et installations neuves, bûches et granulés, mix énergétique ou pas, les solutions pour produire de l'ECS au bois sont très variées… Loin de se confronter aux problématiques de l'hydro-accumulation la plupart du temps nécessaire au bon fonctionnement des chaudières bois, la production d'ECS l'utilise, au contraire, afin de répondre aux besoins de façon efficace et économe, même si l'association au solaire reste la meilleure solution.

Rappelons tout d'abord que si l'association d'une chaudière bois et d'un ballon d'hydro-accumulation est aujourd'hui le meilleur système de chauffage central utilisant une chaudière à bûches, elle n'est pas obligatoire. En effet, si les déperditions sont inférieures à 20 kW (maisons bien isolées, faible volume à chauffer), la puissance de la chaudière n'est pas adaptée, l'hydro-accumulation est donc indispensable afin d'éviter des phases de ralenti trop fréquentes et donc une corrosion accélérée du corps de chauffe. Le volume du ballon d'hydro-accumulation étant adapté à la puissance de la chaudière, la production d'ECS n'entraîne pas un temps de fonctionnement trop court.
En revanche, si les déperditions sont supérieures à 20 kW (maisons non ou mal isolées, important volume à chauffer), l'installation d'un ballon d'hydro-accumulation n'est pas indispensable si :
– la puissance de la chaudière est adaptée aux déperditions (pas de surdimensionnement) ;
– la construction a une forte inertie ;
– l'utilisateur accepte de charger sa chaudière plus souvent lors de températures extérieures froides et de manière variable en demi-saison. *(source Ademe FFB)*.

Domusa : gain de place !

Chez ce fabricant, on propose un seul ballon tampon (modèle BT Duo) pour le chauffage et la préparation de l'ECS. Il s'agit d'un système à double enveloppe qui consiste à plonger le ballon Inox d'ECS dans un réservoir externe contenant de l'eau du circuit primaire, la paroi faisant alors office d'échangeur surdimensionné particulièrement efficace (avec un temps de réchauffage réduit).
Ce ballon d'accumulation avec résistance électrique intégrée simplifie donc l'installation des systèmes de chauffage exigeant une accumulation de circuit primaire et permet d'exécuter des systèmes complexes de chauffage sans qu'ils interfèrent dans le fonctionnement de la chaudière.
L'automatisme incorporé donne la priorité à la production de l'ECS et permet de contrôler le fonctionnement du chauffage en fonction des besoins.

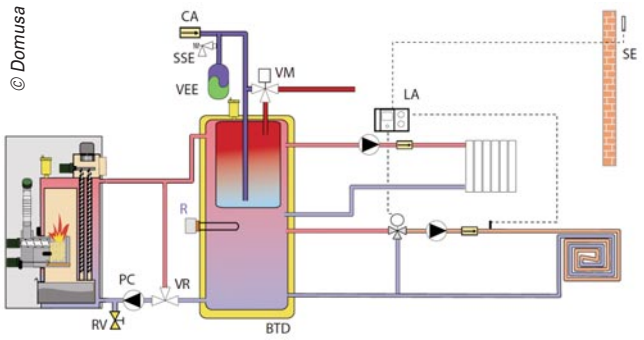
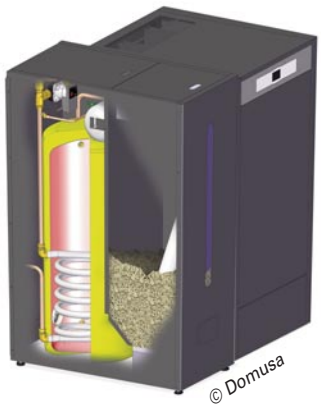


Schéma d'installation du ballon BT Duo de Domusa



Nouveau réservoir à granulés équipé d'un ballon ECS en Inox disponible en deux versions (50 Kg de granulés avec 100 litres en ECS et 200 kg de granulés avec 130 litres en ECS). Hidrotolva de Domusa.

Froling : accumulateurs à stratification et ECS instantanée

Les accumulateurs ECS H2 associent un accumulateur à stratification et un préparateur d'ECS. Le volume de l'accumulateur est important alors que la contenance du collecteur à tube Inox ondulé haute performance est relativement faible. Grâce à l'efficacité de la surface de l'échangeur, l'accumulateur, fonctionnant sur le principe de circulation, fournit à tout moment suffisamment d'eau chaude, sans risque de légionelle.

Avec l'accumulateur à stratification et ECS instantanée H2 de Froling, une association communicante entre plusieurs ballons est permise en cas d'espace réduit.

Hargassner : une affaire de régulation

Hargassner garantit l'eau chaude 24/24 heures en minimisant le fonctionnement de la chaudière bois bûches. Une fonction spéciale permet de toujours disposer d'une température minimale d'eau, même en cas de consommation importante soudaine. Elle consiste à gérer intelligemment la priorité de l'eau chaude sur le chauffage en abaissant ponctuellement la température du circuit de chauffage. Le ballon tampon avec ECS instantanée HSP se caractérise par la présence de déflecteurs sur les retours, plusieurs rainures verticales pour un réglage optimal de la position des sondes et un échangeur pour la préparation d'ECS. L'échangeur tubulaire en Inox annelé permet de produire une grande capacité d'ECS sans risque de légionelle. Le mouvement régulier dans l'échangeur sanitaire évite aussi toute formation de tartre.

© Hargassner

Ballon tampon Hargassner.

KWB : module ECS et kit de circulation

Le module de la marque à échangeur à plaques fonctionne en débit continu et assure une ECS hygiénique avec des déperditions minimes. Suivant la quantité de soutirage côté ECS, la pompe de circulation démarre côté primaire et assure un réglage automatique du débit. La pompe de circulation transporte l'eau de chauffage du ballon à stratification en passant par l'échangeur de chaleur à plaques (primaire), au niveau duquel la chaleur est transmise à l'eau chaude sanitaire (secondaire).

Grâce à l'utilisation d'une pompe ayant une classe d'efficacité énergétique A, le module d'ECS peut être très performant et économique en énergie.

Le kit de circulation d'eau chaude sanitaire (bouclage) permet une extension en option du module d'eau chaude sanitaire par le biais d'une pompe de circulation destinée à améliorer le confort. La minuterie intégrée autorise un démarrage de la pompe de circulation à des périodes réglables individuellement ainsi que son arrêt grâce à un thermostat électronique (de 20 °C à 70 °C) lorsque la température réglée est atteinte.

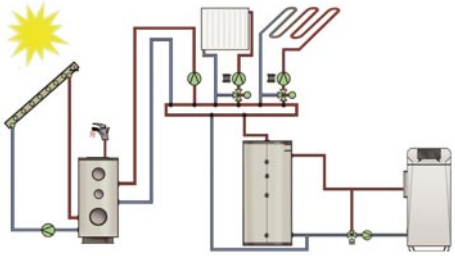
La chaudière Easyfire à granulés de KWB dispose d'un module de gestion du chauffage (1 ou 2 circuits), de la charge du ballon tampon, de la production d'ECS et de la pompe de recirculation.

© KWB

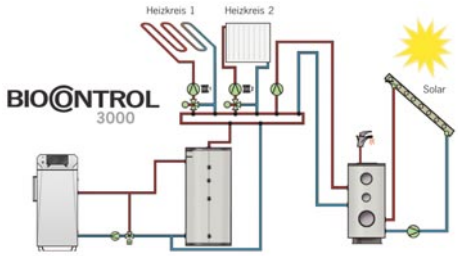
SB Thermique : une régulation pour toutes les applications

Pour ses chaudières à bûches Firestar, la marque utilise essentiellement deux types de configuration pour la production d'ECS. La première consiste à utiliser un ballon d'eau chaude solaire et un ballon tampon. L'ECS est préchauffée par l'installation solaire. Si l'énergie solaire ne suffit pas, le complément de chaleur est soutiré du ballon tampon afin de garantir la disponibilité de l'ECS. Bien sûr, le piquage solaire est réalisé sur le bas du ballon ECS, de façon à ce que la chaudière bois réalise l'appoint d'énergie sur les strates supérieures. La priorité est ainsi donnée au solaire. Le déclenchement de l'appoint se fait automatiquement grâce à la régulation Herz Bio Control 3000.

La seconde configuration utilise un ballon tampon et un préparateur instantané. L'installation solaire chauffe alors le ballon tampon et l'énergie solaire gratuite est ainsi également utilisée pour le chauffage. Le module de préparation instantanée d'ECS chauffe l'eau hygiéniquement en utilisant l'énergie stockée dans le ballon tampon. Les différents circuits de chauffage utilisent également l'énergie stockée dans le ballon tampon.



© SB Thermique



Configurations préconisées avec les chaudières à bûches Firestar de SB Thermique.

Morvan : la chaudière mixte bois granulés s'occupe de tout !

Il s'agit ici en fait d'une chaudière DFX à double foyer comprenant deux chambres de combustion séparées et isolées, l'une étant dédiée au combustible bois, l'autre à un combustible secondaire au choix (granulés ou fioul). Le modèle est équipé d'un ballon de production d'ECS de 150 litres (la chaudière peut aussi recevoir le ballon comme équipement ultérieur). Le ballon en Inox avec serpentin échangeur est fourni complet avec pompe de charge, clapet anti-retour et mitigeur thermostatique. Son aquastat de commande, monté et câblé d'usine, se raccorde directement sur la chaudière.

© Morvan

La DFX ECS de Morvan : une solution compacte multi-énergie.

Association avec le solaire : une formule gagnante

Rappelons qu'avec les exigences de la RT 2012, utiliser un même équipement pour assurer à la fois chauffage et ECS peut s'avérer très difficile, voire impossible à atteindre. Toute maison individuelle conforme à la RT 2012 doit donc, depuis le 1er janvier 2013, produire son ECS à partir d'une source d'énergie renouvelable.

Dans une étude comparative sur les différentes énergies et la RT 2012, Enerplan souligne les performances du solaire thermique, sachant que le bois tire également son épingle du jeu, par rapport au gaz, au fioul ou à la PAC air-eau ! En effet, l'étude précise que *« pour la maison individuelle neuve, les premiers résultats pour les postes "eau chaude et chauffage" montrent que la solution la plus performante selon le code de calcul de la RT 2012 est le système solaire combiné (avec appoint gaz ou fioul, pour le chauffage et l'eau chaude sanitaire).*

.../...

La deuxième est le chauffe-eau solaire individuel associé à une chaudière bois pour le chauffage et l'appoint d'eau chaude sanitaire. La troisième est le chauffe-eau solaire individuel "compact" couplé avec une chaudière à condensation au gaz, pour le chauffage et l'appoint d'eau chaude sanitaire ».

Les fabricants l'ont bien compris et proposent donc tous des équipements rendant possible cette association ou encore de matériel comprenant déjà le mix énergétique bois/solaire.

© Okofen

La régulation tactile Pelletronic Touch de la Pellematix Smart d'Okofen permet une programmation facile et à distance depuis un smartphone, une tablette ou un PC.

Avec sa toute nouvelle Pellematic Smart à condensation, Okofen propose par exemple une solution tout-en-un multi-énergie granulés/solaire (avec un rendement record de 106,1 % et seulement 3 mg/MJ d'émission de poussières fines). Celle-ci assure le chauffage central, l'ECS intégrée et instantanée, un chauffage/chauffe-eau solaire intégré dans la chaudière. Sa chambre de combustion étanche est compatible avec une VMC double flux et son fonctionnement entièrement automatisé, garanti un an d'autonomie. De plus, la nouvelle Pellematic Smart est livrée en mode « plug & heat » : tout est déjà installé, y compris l'hydraulique pour une ou deux zones de chauffage, ce qui permet d'obtenir une chaufferie complète et compacte sur moins de 1,5 m² au sol.

© Domusa

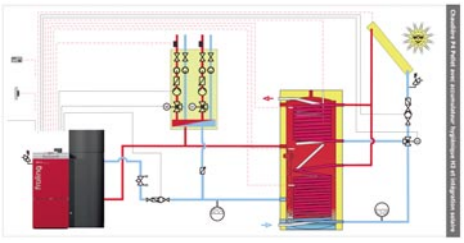
DS Matic de Domusa.

Chez Domusa, plusieurs configurations sont proposées avec le DS Matic. Il peut être soit en fonctionnement autonome lorsque l'ensoleillement est suffisant, soit associé avec un appoint hydraulique (chaudière), soit avec un appoint par résistance électrique intégrée, soit par appoint hydraulique et résistance électrique.

À noter que l'ensemble capteurs/ballon DS-Matic dispose d'un système de compensation qui remplit les capteurs solaires d'air quand leur énergie n'est pas nécessaire, ce qui évite la dégradation du matériel par surchauffe ou par gel, même en l'absence de liquide antigel.

Chez Froling, c'est le même principe de base de l'accumulateur H2 de la marque qui est repris, mais l'accumulateur à stratification et ECS instantanée (modèle H 3) comprend ici deux collecteurs haute performance. Le collecteur à tube Inox ondulé ECS fonctionne avec l'accumulateur et refroidit la partie inférieure de celui-ci par préchauffage de l'ECS. Les basses températures de la partie inférieure de l'accumulateur permettent d'avoir une température de retour peu élevée au niveau du capteur solaire, et ainsi une utilisation efficace de l'énergie solaire. Une solution compacte avec accumulateur solaire à stratification (avec ou sans collecteur) et module FW à

Accumulateur H3 de Froling.



© Froling

échangeur à plaques avec régulateur intégré est également proposée. Les possibilités de combinaisons avec tous les accumulateurs de la gamme permettent de créer des solutions optimales pour pratiquement n'importe quel domaine d'utilisation.

Chez Hargassner, c'est la conception de la marque avec ballon tampon et ECS instantanée combinée qui est reprise, mais avec un ou plusieurs échangeur(s) solaire(s) haute performance. Le principe (HSP SW) permet de raccorder sur le ballon tampon un échangeur en bas ou deux échangeurs bas et haut pour la production d'énergie solaire.

Chez KWB le ballon à stratification EmpaCompact inclut à la fois la préparation hygiénique de l'ECS (mise en œuvre de circuits de chauffage basse et haute température) et un ou deux échangeurs solaires.

Windhager propose des ballons tampon (AccuWin) et des ballons ECS (AquaWin), disponibles pour chacun d'eux en version classique ou solaire. Compatibles avec tous les types de chaudières (à pellets, à bois, au gaz, au fioul), les ballons ECS disposent d'un serpentin réchauffeur à tube lisse émaillé à grande superficie (chauffage rapide avec la chaudière) et un serpentin supplémentaire pour la version solaire. ■

Virginie Bettati

© Windhager

Ballons Windhager.

À savoir

Une formation sur le chauffage et production d'ECS au bois QualiBois module eau est proposée par le Cetiat du 9 au 11 juin 2015.

Deux solutions Danfoss pour **gagner en performance** sur vos projets : jusqu'à 10% de gains de CEP, une classification énergétique A(1).

Gagnez tous vos projets RT 2012 grâce aux têtes thermostatiques Danfoss.

Vt(2)=0,14

Tête thermostatique Danfoss RAW5014

Les têtes thermostatiques liquides RAW 5014 sont spécialement destinées aux logements neufs grâce à leur très faible Vt. Elles se montent rapidement par simple encliquetage, possèdent un système antigrippage, un ergot antivol et la possibilité de limiter la plage de réglage.

Les têtes thermostatiques RA2990 avec leur technologie gaz restent toujours les plus rapides du marché. Elles possèdent un temps de réponse ultra court (< 8min) et permettent une précision au degré près.

Les têtes RAW 5014 et RA2990 sont compatibles avec tous nos corps :
- Corps RA-DV *Dynamic Valve*™ auto-équilibrant : plus de réglages de tés et coudes, ni de réglage de vannes d'équilibrage sur les branches et colonnes.
- Corps à pré-réglage RA-N : préréglage très précis par bague ne nécéssitant pas d'outils, protégé par le montage de la tête.
- Corps RA-N/HC hydrocablé : bague de préréglage très précise ne nécéssitant pas d'outils. Kits fournis avec leurs raccords, à sertir ou à glisser. Gain de temps sur le chantier.

(1) Label TELL
(2) Certification EN215 et Certita en cours. Les certificats officiels seront disponibles en mai.

Voyez comment les solutions de demain sont prêtes aujourd'hui en visitant **www.chauffage.danfoss.fr**

ENGINEERING TOMORROW

Danfoss

Rénovation : quel taux de TVA appliquer ?

En marge des aides financières et de l'éco-prêt à taux zéro, la TVA à taux réduit apporte une aide complémentaire dans le cadre des projets de rénovation pour l'amélioration de la performance énergétique.

Le taux de TVA sur l'achat de matériel et les frais de main-d'œuvre relatifs aux travaux d'amélioration, de transformation, d'aménagement et d'entretien réalisés dans des logements achevés depuis plus de deux ans, est porté de 7 à 10 % depuis le 1er janvier 2014. Toutefois, la TVA s'applique au taux réduit de 5,5 % pour les travaux d'amélioration de la performance énergétique ainsi que pour les travaux induits et indissociablement liés.

Les bénéficiaires de cette TVA à taux réduit sont :

- les propriétaires occupants, bailleurs ou syndicats de propriétaires ;
- les locataires et occupants à titre gratuit ;
- les sociétés civiles immobilières.

Le logement peut être occupé au titre de résidence principale ou secondaire. Le taux réduit de TVA à 5,5 % s'applique aux travaux visant l'installation (incluant la pose, la dépose et la mise en décharge des ouvrages, produits ou équipements existants) des matériaux et équipements éligibles au crédit d'impôt pour la transition énergétique (voir tableau ci-contre), sous réserve du respect des caractéristiques techniques et des critères de performances minimales qui déterminent l'éligibilité des équipements. Le taux réduit s'applique aussi aux travaux induits indissociablement liés à la réalisation de ces travaux. Les travaux induits sont définis dans l'instruction fiscale suivante : BOI-TVA-LIQ-30-20-95.

Les autres travaux de rénovation

Pour les autres travaux de rénovation, le taux réduit appliqué est de 10 %. Cependant, pour les travaux de rénovation ci-après, le taux est ramené à 20 % :

- les gros équipements comme les systèmes de climatisation (notamment pompes à chaleur de type air/air), les installations sanitaires (type cabine de hammam ou de sauna prête à poser), les ascenseurs et certains équipements et systèmes de chauffage (cuve à fioul, citerne à gaz, pompe à chaleur air/air…) ;

Équipements ou matériaux éligibles en métropole :

- *chaudière à condensation, individuelle ou collective ;*
- *appareils de régulation et de programmation du chauffage ;*
- *compteur individuel pour le chauffage et l'eau chaude sanitaire dans les copropriétés ;*
- *isolation thermique des parois opaques, toiture, planchers bas et murs en façades ou en pignon (fourniture et pose) dans la limite d'un plafond de 150 € TTC par mètre carré (isolation par l'extérieur) et de 100 € TTC par mètre carré (isolation par l'intérieur) ;*
- *isolation thermique de parois vitrées ;*
- *volets isolants, portes d'entrée donnant sur l'extérieur ;*
- *calorifugeage des installations de production ou de distribution de chaleur ou d'eau chaude sanitaire ;*
- *équipements de raccordement à un réseau de chaleur ;*
- *pompes à chaleur (chauffage ou chauffage et ECS) air/eau ou géothermiques ;*
- *pompes à chaleur dédiées à la production d'eau chaude sanitaire (chauffe-eau thermodynamique) ;*
- *chauffe-eau solaire individuel ou système solaire combiné dans la limite d'un plafond de 1 000 € par mètre carré de capteurs solaires installés ;*
- *appareils de chauffage ou de production d'eau chaude sanitaire au bois ou autre biomasse ;*
- *chaudière à micro-cogénération gaz ;*
- *appareils de chauffage ou de fourniture d'eau chaude sanitaire fonctionnant à l'énergie hydraulique ;*
- *équipements de production d'électricité utilisant l'énergie éolienne, hydraulique ou de biomasse, à l'exception des panneaux photovoltaïques ;*
- *diagnostic de performance énergétique, réalisé hors obligation réglementaire ;*
- *borne de recharge des véhicules électriques.*

- les travaux qui, sur une période de deux ans, remettent à l'état neuf plus des deux tiers de chacun des éléments de second œuvre (planchers non porteurs, installations sanitaires et de plomberie, fenêtres et portes extérieures, installations électriques, cloisons intérieures, systèmes de chauffage) ou plus de la moitié du gros œuvre ;
- les travaux qui ont pour effet d'augmenter de plus de 10 % la surface du plancher des locaux existants.

Comment délivrer la TVA à 5,5 % ?

Elle est directement appliquée par l'entreprise sur la facture des travaux. À cette occasion, il est demandé au client de signer une attestation permettant de confirmer l'âge du logement et la nature des travaux réalisés. Les textes législatifs et réglementaires associés :

- liste des travaux soumis au taux de TVA de 10 % : article 279-0 bis du CGI ;
- liste des travaux soumis au taux réduit de 5,5 % : article 278-0 ter du CGI et arrêté du 9 septembre 2014 pris pour l'application du 1 de l'article 278-0 bis A du Code général des impôts relatif au taux de la taxe sur la valeur ajoutée applicable aux travaux d'amélioration de la qualité énergétique portant sur des locaux à usage d'habitation achevés depuis plus de deux ans ;
- liste des gros équipements non éligibles : article 30-00 A de l'annexe IV du CGI. ■

Michel Laurent

Chappée dynamise la rénovation grâce aux solutions gaz naturel

Chaque foyer doit aujourd'hui bénéficier d'un niveau de confort appréciable tout en limitant sa facture énergétique. Opter pour le gaz naturel ou tout simplement remplacer une chaudière d'ancienne génération constitue l'approche gagnante. Nombreuses sont les motivations qui conduisent à la rénovation de l'installation de chauffage, mais toutes ont un point commun : élever le niveau de confort et de performance énergétique. Le gaz naturel répond à cette attente, en s'alliant à des équipements simples, performants et éprouvés.

Initia Plus HTE procure un gain de performance jusqu'à trois classes sur l'étiquette énergie du logement et jusqu'à 35 % d'économie sur la facture [1].

L'interface de commande Initia Plus HTE comporte toutes les fonctions attendues pour gérer au mieux confort et performance.

Les chaudières gaz naturel aujourd'hui disponibles sur le marché présentent des atouts de performance indéniables : rendement énergétique élevé grâce à la condensation, large plage de modulation de puissance, très faible niveau de pollution. À cela s'ajoute la convivialité d'équipements compacts, silencieux et simples à mettre en œuvre, comme à utiliser au quotidien. Dans ce contexte, le gaz naturel répond à la plupart des projets de rénovation de l'installation de chauffage et de production d'eau chaude sanitaire.

Qu'il s'agisse de convertir l'installation à l'énergie gaz naturel ou plus simplement de remplacer une ancienne chaudière gaz, voire d'opter pour un bouquet de travaux, l'acte de rénovation permet à l'utilisateur de tirer les bénéfices d'équipements mieux adaptés aux attentes actuelles.

Qualité et performance au service du gaz naturel

Avec une gamme de chaudières réputées pour leur robustesse, Chappée joue cependant la carte de la performance, sur la base d'un rendement énergétique élevé et d'une plage de modulation étendue. En témoigne une variation de 10 à 100 % de la puissance nominale sur la plupart de ses chaudières. Premier bénéfice : la réduction drastique du nombre de cycles et de fait, une prolongation de la durée de vie de l'équipement. Chappée est également très attentif aux matériaux utilisés. Par exemple, le groupe hydraulique de la plupart des chaudières est réalisé en laiton (et non en matériaux composites), tandis que le corps de chauffe est constitué d'acier inoxydable.

Par ailleurs, pour simplifier le remplacement d'une chaudière, Chappée met à disposition des installateurs, une série de kits hydrauliques et de fumisterie se substituant aux trois marques de chaudières les plus couramment rencontrées sur le marché.

Des offres à découvrir…

Au travers de son programme dédié aux différents contextes de rénovation dans l'habitat, GrDF propose des solutions d'accompagnement. Il s'agit de solutions performantes pour que chacun puisse tirer profit du gaz naturel au gré de ses envies et de son budget.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur le site www.biencheznous.fr

Luna Platinum Max HTE module sa puissance de 10 à 100 % de la puissance nominale grâce à son brûleur cylindrique de type prémix modulant. Saviez-vous qu'en moyenne, ce niveau de modulation permet à une chaudière de réaliser 5 000 démarrages par an, tandis qu'une chaudière équivalente modulant de 30 à 100 % produit 25 000 démarrages annuels ! D'où l'usure évidemment plus rapide de certains composants. (Simulation réalisée pour un appartement de 10 kW de déperdition avec une chaudière installée de 24 kW nominale.)

Initia Plus HTE : la solution simple et efficace

Solution bien adaptée par exemple à une conversion d'un chauffage électrique vers une solution gaz naturel, la chaudière murale à condensation Initia Plus offre un corps de chauffe en acier inoxydable. Elle procure un gain de performance jusqu'à trois classes sur l'étiquette énergie du

Klista HTE est une chaudière au sol très compacte (HxLxP = 1408 x 600 x 723 mm). Elle est livrée en un seul colis, facilement démontable, en deux parties, pour les chaufferies d'accessibilité difficile et permet le passage de barres de transport. En option, elle reçoit des kits de raccordement (droite, gauche, dessus, pour un gain de temps et de place). Sont inclus les robinets d'arrêt gaz et eau, manomètre, groupe de sécurité et système de remplissage.

logement et jusqu'à 35 % d'économie sur la facture [1].

Initia Plus HTE existe en version chauffage seul avec une gamme de puissance de 12 à 28 kW ainsi qu'en version avec production d'eau chaude sanitaire micro-accumulation

Chaudière sol à condensation en version chauffage seul ou avec eau chaude sanitaire (cheminée ou ventouse), Odia délivre une puissance de 2,4 à 32 kW. La gamme Odia HTE comporte trois préparateurs d'ECS offrant un débit jusqu'à 250 litres d'eau chaude en 10 minutes (avec préparateur 100 litres vertical à stratification, 160 litres vertical à serpentin ou 160 litres horizontal à serpentin).

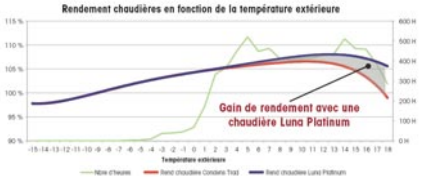
Odia est également proposé en version chaudière solaire colonne, couplée à des capteurs solaires thermiques en toiture.

de 24 à 33 kW permettant de délivrer un débit d'eau chaude sanitaire de 12,1 à 16 litres par minute (l/min). Initia Plus HTE existe également en version accumulée (ballon d'eau chaude en Inox de 45 litres à serpentin) permettant d'atteindre une performance sanitaire de 19,5 l/min.

La performance en rénovation appuyée par l'innovation technologique

La gamme Luna Platinum HTE existe de base en version micro-accumulée, mais surtout en version mini-accumulée grâce à la version Luna Platinum Max HTE. La production d'eau chaude sanitaire mini-accumulation de quatre litres sur le primaire (vase d'expansion dynamique) associée à une puissance maximale de 33 kW permet d'atteindre des débits sanitaires jusque 16,8 l/min. Tout comme la gamme Initia Plus HTE, cette chaudière peut également recevoir une accumulation de 45 litres à serpentin. La force de cette solution accumulée par rapport aux solutions traditionnelles du marché est d'être beaucoup moins sensible aux problématiques d'entartrage.

Toutes les chaudières de la gamme Luna Platinum HTE modulent leur puissance de 10 à 100 % et comprennent une régulation déportable (avec accessoire en option), doté



Grâce à la sonde de température extérieure et à leurs modulations importantes (de 10 à 100 %), les chaudières Chappée permettent un gain de rendement jusque 3 % par rapport à des solutions traditionnelles.

Gaz naturel : des économies en perspective

Le gaz naturel s'adapte à chaque projet : maison individuelle ou immeuble collectif, installation murale ou au sol... Un produit phare : la chaudière à condensation pour le chauffage et/ou la production d'eau chaude sanitaire. Avec un rendement utile jusqu'à 109 %, elle garantit un niveau de confort optimal. La chaudière à condensation permet de réaliser, en outre, des économies d'énergie allant jusqu'à 30 % par rapport à une chaudière d'ancienne génération. Le couplage avec des panneaux solaires thermiques ou le mariage avec une pompe à chaleur (chaudière hybride), décuple la performance de l'ensemble.

d'un écran LCD en texte clair). Au niveau du brûleur, le système GAC (Gas Adaptative Control) permet d'adapter de façon permanente le débit de gaz en fonction du débit d'air réel pour une combustion idéale. D'où une économie supplémentaire jusqu'à 3 % à l'échelle d'une année, et selon l'usage.

Klista HTE : la chaudière au sol clé en main

Capable de moduler de 16 à 100 % pour une puissance nominale de 24 kW, la chaudière au sol à condensation Klista HTE constitue une approche d'entrée de gamme complète. Klista HTE comprend en effet un ballon d'eau chaude sanitaire de 100 litres avec échangeur serpentin, ainsi que le circulateur et le vase d'expansion ainsi que des kits de raccordements pour une mise en œuvre simplifiée et rapide.

La combinaison solaire + gaz naturel

Chaudière au sol à condensation, Odia Solar HTE (32 kW) entre dans la catégorie des chaudières solaires colonne. Compacte, elle dispose d'un corps de chauffe en acier inoxydable et utilise le laiton, le cuivre et l'Inox pour la partie hydraulique. Le préparateur d'eau chaude de 200 ou 220 litres s'associe à des capteurs solaires thermiques disposés en toiture. Sa régulation intégrée offre des possibilités de programmation et de déport de l'interface. ■

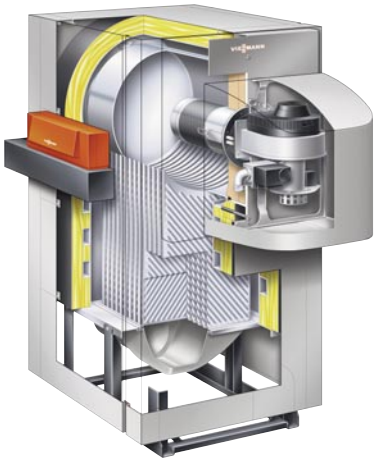
Michel Laurent

(1) Performance constatée sur la méthode 3CL alignée sur l'arrêté officiel du 17 octobre 2012.

© photos : Chappée

Viessmann au service de la rénovation gaz naturel

Qu'il s'agisse d'opter pour le gaz naturel ou tout simplement de remplacer une chaudière d'ancienne génération, nombreuses sont les motivations qui conduisent à la rénovation de l'installation de chauffage. Mais toutes ont un point commun : élever le niveau de confort et de performance énergétique. En toute sérénité, le gaz naturel répond à cette attente, en s'alliant à des équipements performants et éprouvés. Démonstration.



Avec son foyer horizontal en acier inoxydable et son échangeur à condensation vertical, la chaudière au sol Vitocrossal draine particulièrement bien les condensats.

Les chaudières à gaz naturel aujourd'hui disponibles sur le marché présentent des atouts de performance indéniables : rendement énergétique élevé grâce à la condensation, large plage de modulation de puissance, très faible niveau de pollution. À cela s'ajoute la convivialité d'équipements compacts, silencieux et simples à mettre en œuvre et à utiliser au quotidien. Dans ce contexte, le gaz naturel répond à la plupart des projets de rénovation de l'installation de chauffage et de production d'eau chaude sanitaire.

Des offres adaptées pour chaque projet

Au travers de son programme dédié aux différents contextes de rénovation dans l'habitat, GrDF propose des solutions d'accompagnement. Il s'agit de solutions performantes pour que chacun puisse tirer profit du gaz naturel au gré de ses envies et de son budget.
Pour en savoir plus, rendez-vous sur le site www.biencheznous.fr

Qu'il s'agisse de convertir l'installation à l'énergie gaz naturel ou plus simplement de remplacer une ancienne chaudière gaz, voire d'opter pour un bouquet de travaux, l'acte de rénovation permet à l'utilisateur de tirer les bénéfices d'équipements mieux adaptés aux attentes actuelles.

La preuve par la qualité

Viessmann se présente comme un spécialiste européen des techniques de condensation dont la maîtrise remonte à une quarantaine d'années, initialement avec des solutions d'échangeurs additionnels pour moyenne puissance, puis assez rapidement avec une gamme de chaudières intégrant cette capacité de façon intrinsèque. Viessmann se distingue par des échangeurs de qualité, largement dimensionnés et mettant en œuvre un acier inoxydable adapté. Viessmann assure d'ailleurs une garantie de dix ans sur les échangeurs Inox-Radial (gamme Vitodens) et Inox-Crossal (gamme Vitocrossal).

Chaudières gaz naturel : la logique de la performance

Plusieurs innovations et choix technologiques confèrent aux chaudières gaz à condensation murales et compactes de la gamme Vitodens Viessmann un rendement énergétique des plus élevés et un bilan écologique honorable grâce, notamment, au brûleur MatriX, cylindrique ou hémisphérique selon les modèles. Son atout ? Une grande surface de diffusion de la flamme, ce qui améliore la combustion. Cela explique ses performances écologiques en matière d'émissions polluantes : la gamme Vitodens 300 rejette ainsi moins de 16 mg de NOx et de 10 mg de CO par kWh. MatriX est actuellement l'un des brûleurs les moins polluants au monde !
Ensuite, une régulation Vitotronic, intégrée sur l'ensemble des gammes Vitodens 200 et 300, permet de gérer jusqu'à trois circuits de chauffage ainsi que la production d'eau chaude sanitaire. Dotée d'un écran d'affichage de grande taille, la régulation informe l'utilisateur sur le fonctionnement de son installation. La prise en main est particulièrement rapide et intuitive. Par exemple, dans le cas d'un chauffe-eau solaire individuel, le régulateur calcule et affiche en kWh le niveau de contribution de l'énergie solaire.
Enfin, l'ensemble de la gamme intègre un échangeur (condenseur) Inox-Radial contenant un volume d'eau relativement important. De fait, il facilite la condensation et limite la sollicitation thermique des surfaces d'échange.
La production d'ECS est assurée par micro-accumulation ou par un ballon intégré selon les modèles.

Solution hybride clé en main mariant une chaudière à condensation et une PAC, la Vitocaldens 222-F offre plusieurs modes ou priorités de fonctionnement selon le souhait de l'utilisateur.

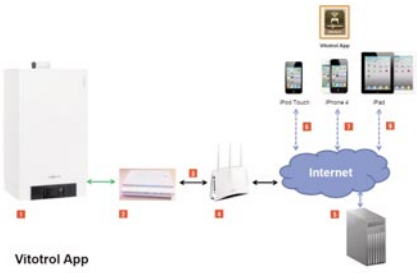
Pour les puissances les plus élevées, la chaudière Vitodens 200-W permet un couplage en cascade.

Gaz naturel : souplesse et polyvalence

Le gaz naturel s'adapte à chaque projet : maison individuelle ou immeuble collectif, installation murale ou au sol... Un produit phare : la chaudière à condensation pour le chauffage et/ou la production d'eau chaude sanitaire. Avec un rendement utile jusqu'à 109 %, elle garantit un niveau de confort optimal. La chaudière à condensation permet de réaliser, en outre, des économies d'énergie allant jusqu'à 30 % par rapport à une chaudière d'ancienne génération. Le couplage avec des panneaux solaires thermiques ou le mariage avec une pompe à chaleur (chaudière hybride) décuple la performance de l'ensemble.

La chaudière Vitodens 242-F intègre dans son enveloppe un ballon de stockage bivalent pour l'eau chaude sanitaire.

Utilisable en plusieurs langues, la régulation Vitotronic équipe la plupart des chaudières Viessmann en offrant une interface graphique conviviale et rapide d'accès.



Afin d'accéder à distance à la commande des chaudières (hors Vitodens 100), Viessmann propose le boîtier Vitocom 100, à intercaler entre la chaudière et la box, ainsi qu'une application Vitotrol à télécharger sur son smartphone.

Solaire thermique : pourquoi pas en rénovation ?

Globalement, les chaudières gaz naturel de la gamme Viessmann peuvent être associées à un chauffe-eau solaire individuel (Cesi), voire à un système solaire combiné (SSC) dans le cas d'un appoint de chauffage. Afin de faciliter le choix et l'association des équipements, le fabricant propose ainsi une chaudière prédisposée et pré-équipée du préparateur d'eau chaude. Dans la gamme de chaudières gaz naturel à condensation Vitodens, Viessmann présente notamment un modèle pourvu d'un ballon de stockage et de branchements hydrauliques en attente d'un raccordement aux capteurs thermiques. La chaudière Vitodens 242-F délivre une puissance de 13 à 26 kW, couplée à un ballon bivalent de 170 litres.

Chaudière hybride : la rénovation à deux visages

Chez Viessmann, le mariage entre une chaudière gaz naturel à condensation et une pompe à chaleur aérothermique se nomme Vitocaldens 222-F. Lancée à l'automne 2014, cette chaudière hybride embarque une régulation Vitotronic, par ailleurs intégrée sur toute la gamme. Cette régulation se distingue par une interface intuitive conçue pour une prise en main rapide, aussi bien par l'installateur que par l'utilisateur. Sur la chaudière hybride Vitocaldens, la régulation Vitotronic pilote la partie PAC ou la chaudière gaz naturel selon le contexte ambiant et la charge de chauffage. Les deux équipements peuvent aussi fonctionner de concert, par exemple lors d'une demande d'eau chaude sanitaire. La Vitocaldens peut être paramétrée en modes « le plus économique » ou « le moins générateur de CO_2 ».

Solution murale en collectif

Avec la chaudière murale Vitodens 100-W à condensation, Viessmann propose une solution performante d'une puissance nominale jusqu'à 35 kW. Cet équipement, plus particulièrement destiné aux bâtiments collectifs, se distingue par une compacité exemplaire et un fonctionnement des plus silencieux. D'où une intégration discrète dans le logement. La Vitodens 100-W est équipée d'une pompe à haute efficacité énergétique et procure un rendement global annuel jusqu'à 108 % sur PCI. Elle se raccorde à une cheminée, à une ventouse ou à un conduit collectif sous pression de type 3CEp (pour cette dernière version, la chaudière est livrée avec un clapet anti-refoulement à intégrer).
La Vitodens 100-W existe en versions simple service 19, 26 et 35 kW ou double service 26 et 35 kW.

Chaudière au sol

Le rendement élevé de la chaudière au sol Vitocrossal 300 est assuré par une condensation optimale des fumées, du fait des températures de retour basses. D'une gamme de puissances de 13 à 60 kW, elle permet de réaliser jusqu'à 30 % d'économie de chauffage comparativement à un équipement ancien. La Vitocrossal 300 est un produit de pointe dans le domaine des chaudières gaz à condensation au sol. En témoignent ses surfaces d'échange thermique Inox-Crossal en acier inoxydable austénitique pour une condensation performante. Cette technologie se combine à une autre avancée de la technique de chauffage Viessmann : le brûleur MatriX.
Compacte, la Vitocrossal module sa puissance de 1 à 5, avec un rendement annuel global jusqu'à 109 % sur PCI. Elle fonctionne avec une ventouse ou une cheminée et son importante pression à la buse de fumées permet d'utiliser un conduit de cheminée de grande longueur.
La Vitocrossal se distingue également par une bonne régulation et une transmission fiable de la chaleur, grâce à de larges lames d'eau et une capacité en eau importante assurant une forte inertie de chaudière. Cette chaudière intègre également la régulation Vitotronic 200 intuitive avec affichage graphique.

La chaudière Vitodens 100-W répond notamment aux besoins de rénovation pour les logements collectifs : simplicité, compacité et efficacité.

Des murales en cascade

Pour les projets de rénovation en immeuble collectif ou dans le tertiaire nécessitant une forte puissance, Viessmann propose la mise en cascade de chaudières murales Vitodens 200-W. Délivrant jusqu'à 150 kW de puissance, cette chaudière à condensation permet une mise en cascade de six ou huit équipements selon la puissance unitaire. La Vitodens 200-W comprend notamment un brûleur cylindrique MatriX à faibles émissions polluantes. ■

Michel Laurent

© photos : Viessmann

Conversion au gaz naturel de 38 maisons individuelles

La chaudière est installée dans le garage de l'habitation.

Composé de 38 maisons, ce lotissement social situé à Nandy (Seine-et-Marne) fait actuellement l'objet d'une profonde rénovation énergétique sur sites occupés, doublée du remplacement de l'installation électrique et de certains aménagements. Le chauffage électrique direct et le ballon d'eau chaude électrique à accumulation font place à une chaudière murale gaz naturel à condensation. Objectif : confort et performance énergétique et réduction des charges locatives.

Les 38 maisons individuelles gérées par le bailleur social font l'objet d'une rénovation énergétique.

Construit en 1984, ce lotissement n'avait pas jusqu'alors fait l'objet de rénovation énergétique. Équipé à l'origine d'un chauffage par convecteurs électriques et panneaux rayonnants dans le séjour, avec thermostat intégré, il n'était pourvu d'aucune horloge de programmation pour d'éventuels abaissements de température. Pour la production d'eau chaude sanitaire, chaque logement disposait d'un ballon individuel de 300 litres pourvu d'une résistance électrique de 3 kW. La ventilation était assurée par une VMC autoréglable standard. L'étude thermique récente[1] a mis en évidence que le chauffage occupait en moyenne 79 % de la consommation énergétique, tandis que l'eau chaude sanitaire représentait 17 % de cette consommation. Le tout pour une consommation totale de 445 kWhep/m²SHON.an.

Afin d'améliorer le niveau de confort de ses locataires et surtout de réduire leurs charges liées aux dépenses énergétiques, sans compter le fait d'améliorer la performance globale de son patrimoine immobilier, le bailleur social a lancé tout un programme de travaux de rénovation.

Un programme de rénovation étendu

La campagne de rénovation des logements comprend notamment :

- le remplacement du chauffage et de la production d'eau chaude électrique par une chaudière murale gaz naturel à condensation ;
- l'isolation extérieure des murs de pignon ;
- l'isolation des murs de séparation entre logement et garage ;
- l'isolation du plancher des combles ;
- le remplacement de l'ensemble des menuiseries extérieures et des diverses portes ;
- le remplacement de la VMC par un équipement hygro A ;
- le remplacement de l'installation électrique ;
- le remplacement des équipements de la cuisine et des salles de bains ou de douches ;
- .../...

La solution technique

Pour ce programme, le réseau de distribution de gaz naturel a spécialement été étendu afin de desservir chaque logement. Le gaz naturel est distribué à l'intérieur du logement via un réseau cuivre (pour la chaudière et en cuisine pour une table de cuisson). Une chaudière murale à condensation Saunier Duval (Thema Plus Condens F30) de 25 kW est installée dans le garage. Le conduit ventouse évacue les gaz de combustion verticalement en traversant le placard d'une chambre située à l'étage supérieur, pour déboucher en toiture. L'ancien ballon électrique à accumulation se trouvant dans ce placard, cela a simplifié le raccordement de la chaudière au réseau d'eau chaude sanitaire. Afin de répondre aux normes gaz, une ventilation basse a été créée en partie basse de la porte du garage. Afin d'assurer la desserte de chaque pièce, une boucle cuivre prend place en pose apparente pour alimenter les radiateurs basse température munis de robinets thermostatiques. L'ensemble est complété par un thermostat d'ambiance dans le séjour.

Performance énergétique et conservation du patrimoine

Grâce à la conversion au gaz naturel, au renforcement de l'isolation thermique de l'enveloppe et à la mise en œuvre d'une VMC performante, la consommation moyenne de chauffage de chaque logement passe de 445 à 123 kWhep/m²SHON.an, soit l'équivalent de l'étiquette énergétique C. Cette réduction remarquable de la consommation est saluée par l'attribution de certificats d'économie d'énergie (CEE) à hauteur de 15,3 GWh cumac pour l'ensemble du lotissement.

Le passage à l'énergie gaz naturel contribue ainsi à la performance énergétique et environnementale des logements. Au-delà de cet aspect, c'est aussi pour les locataires la possibilité de mieux se chauffer et de gagner en confort. De fait, en étant mieux chauffés, les bâtiments se conserveront mieux au fil des ans. En effet, pour faire face aux factures d'électricité, certains locataires chauffaient très peu leur logement, ce qui induisait des situations d'inconfort et de dégradation accélérée du bâti. ■

Michel Laurent

(1) Pour les cinq usages : chauffage, refroidissement, eau chaude sanitaire, éclairage et ventilation/auxiliaires.

Les acteurs du projet :

- *Exploitant : France Habitation*
- *Architecte : Antoine Felletin Architectes*
- *Bureau d'études : IE Conseil*
- *Entreprise : Brézillon*

GROUPE SOCODA

Réseau SOCODA

N°1 EN FRANCE
DE LA DISTRIBUTION
INDÉPENDANTE
POUR LE BÂTIMENT
ET L'INDUSTRIE

SANITAIRE - CHAUFFAGE PLOMBERIE

L'offre incontournable de votre distributeur SOCODA

SOCODA Sanitaire-Chauffage-Plomberie, ce sont 135 points de vente spécialisés, répartis sur l'ensemble du territoire français. Nos Distributeurs mettent leur savoir-faire et leurs compétences au service des artisans, afin de leur apporter les dernières solutions et techniques de pointe ainsi qu'une offre de services à valeur ajoutée. Disponibilité, réactivité et implication sont les maitres mots de cette dynamique de Réseau qui chaque année pousse de plus en plus de professionnels à faire appel à nous.

Pour plus d'informations sur notre Groupement, rendez-vous sur www.socoda.fr

R.O.I Lab

ACIERS I DÉCORATION I ÉLECTRICITÉ I INDUSTRIE I MATÉRIAUX I OUTILS PRO I **SANITAIRE-CHAUFFAGE**

AUJOURD'HUI, GROUPE SOCODA EST UN RÉSEAU DE 180 ADHÉRENTS INDÉPENDANTS, 650 POINTS DE VENTE, 1000 PARTENAIRES FOURNISSEURS, 3 MILLIARDS € DE CA, ET 440 000 CLIENTS.

© Sonnenkraft

Sonnenkraft : le nec plus ultra de l'ECS solaire pour une clinique

Avec des exigences quantitatives, qualitatives et économiques drastiques pour la production d'ECS de sa clinique Les 3 tours, le groupe Korian avait placé la barre haut. Seule une technologie particulièrement innovante et la confiance renouvelée d'un bureau d'études spécialisé entre autres dans le domaine médical ont permis à Sonnenkraft d'intervenir sur cette réalisation exemplaire. Parole à Michel Bonifay, son directeur général.

© Sonnenkraft

Michel Bonifay,
directeur général Sonnenkraft

Filière Pro – Plantez-nous le décor !

Michel Bonifay – La clinique Les 3 tours se situe à la Destrousse, dans les Bouches du Rhône. Entièrement neuf, son bâtiment se développe sur 11 912 m² et compte 215 lits répartis sur deux étages. Imaginée et conçue pour être en parfaite harmonie avec son environnement, la clinique offre une architecture moderne et durable, présentant un vaste toit terrasse, idéalement adapté à l'implantation de capteurs solaires.

Il s'agissait, pour le maître de l'ouvrage, d'assurer de façon efficace et très économique le chauffage et la production d'ECS. Un système de chauffage assuré par PAC et chaudière gaz a été mis en place alors que, pour l'ECS, le solaire a été choisi afin d'assurer au moins 40 % des besoins, le complément étant à la charge des chaudières gaz également destinées au chauffage.

Le bureau d'études chargé du projet devait répondre à une double problématique concernant l'ECS : des besoins très importants et une hygiène irréprochable. En effet, compte tenu de la présence de malades souffrant de pathologies particulièrement sensibles (maladies respiratoires et ORL), il n'était pas question de risquer un stockage à trop faible température en cas d'ensoleillement insuffisant susceptible d'engendrer des développements bactériens (légionelles, notamment).

Comment assurer une eau solaire parfaitement hygiénique ?

Michel Bonifay – Grâce à un stockage d'eau technique (dite « eau morte »), associée à une production instantanée. Sonnenkraft, qui est à l'origine de cette technique particulièrement innovante et performante, a aujourd'hui développé une expérience hors pair dans ce domaine.

Pour cette clinique, nous avons donc installé : trois ballons tampons de type PS-E de 3 000 litres chacun, complétés par un ballon tampon d'appoint de 1 000 litres, raccordé quant à lui aux chaudières gaz, ainsi que trois préparateurs d'ECS instantanée (modèle FWM225) comprenant un échangeur à plaques et un régulateur pour une production de 150 litres/min à 60° C chacun. Lors d'un puisage d'eau chaude, l'énergie stockée dans les ballons tampons est acheminée vers l'échangeur des préparateurs par les pompes de charge à haut rendement et à variation de vitesse. Les régulateurs de température utilisent un principe de fonctionnement breveté qui garantit l'alimentation de l'échangeur à l'exacte température d'eau chaude préréglée.

Bien sûr, des pompes de bouclage à haut rendement assurent la disponibilité immédiate de l'eau chaude aux points de puisage.

Il faut aussi préciser que la préparation instantanée de l'ECS et la simplicité de l'intégration du système Plug & Flow® diminuent sensiblement les coûts d'investissement et d'exploitation par rapport aux solutions de production d'ECS classiques avec ballon d'eau chaude.

C'est pour l'ensemble de ces raisons que le bureau d'études AIA Ingénierie, à Nantes (44), spécialisé en installations sensibles dans le secteur de la santé (hôpitaux, cliniques…), nous a une fois de plus renouvelé sa confiance pour assurer cette installation. Soutiens techniques mutuels, présence sur le chantier et collaboration avec l'entreprise responsable de l'installation Viriot Haubout à Aubagne (13) nous ont permis une réalisation sans faute.

Quel est le bilan ?

Michel Bonifay – Nous avons déjà deux ans de retour sur cette installation qui a entièrement tenu ses engagements de production et d'économie grâce à un parfait dimensionnement des équipements. Les excédents d'énergie solaire éventuels peuvent être judicieusement valorisés dans la boucle d'ECS, particulièrement énergivore, tout en supprimant tout risque de surchauffe.

Le maître d'ouvrage ne peut que se satisfaire de cette réalisation, qui a répondu à l'ensemble de ses attentes, tout en affichant un engagement fort pour le développement durable. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Fiche technique

- *160 m² de capteurs de type GK10-HP, spécialement conçus pour les grandes installations : capteurs de grande taille (2065 x 4870 mm), à quatre vitres assemblées sur un même châssis autoportant. Mise en œuvre simplifiée (équilibrage, purge…), canalisations réduites au minimum et rendement plus élevé grâce au tube collecteur soudé sur l'absorbeur, inséré dans l'isolation ;*
- *4 ballons tampons PS-E parfaitement isolés et adaptés au stockage de l'énergie dans les installations collectives ;*
- *3 préparateurs d'ECS instantanée FWM225 équipés de pompes de charge et de bouclage à haut rendement qui économisent l'énergie.*

Hargassner : une chaufferie communale alimentée aux plaquettes bois

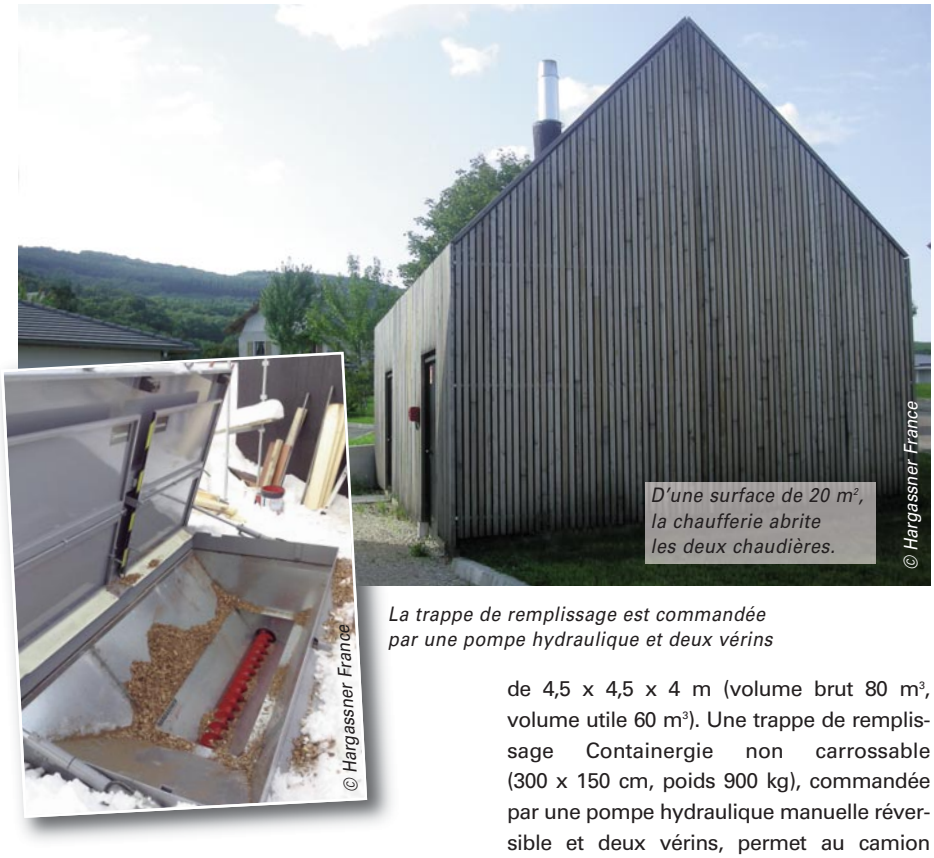
C'est en Savoie, à Saint-Germain-la-Chambotte, commune rurale surplombant le lac du Bourget, que cette chaufferie a été créée afin d'alimenter, par l'intermédiaire d'un réseau de chaleur, plusieurs bâtiments communaux. Elle est équipée de deux chaudières à bois déchiqueté Hargassner.

Réaliser des économies d'énergie, être indépendant du point de vue énergétique, utiliser la biomasse, qui est une ressource abondante localement… étaient les principaux objectifs de la commune de Saint-Germain-la-Chambotte lorsqu'elle a décidé de chauffer ses bâtiments au bois déchiqueté. Cette solution est, selon la société André Picchiottino Energies, qui a réalisé ce chantier, assez fréquente dans la région, y compris dans le cadre d'opérations de promotion privée. Démarré en juin 2012, le chantier n'est pas tout à fait terminé, puisqu'un bâtiment reste à raccorder. L'investissement global s'est élevé à 460 000 €, dont 100 000 € pour la construction du bâtiment de la chaufferie et la création des tranchées destinées au réseau de chaleur enterré.

Un chantier d'envergure

La chaufferie, créée ex nihilo (y compris le bâtiment de 20 m²), alimente un groupe scolaire et son annexe, les services techniques de la commune, une garderie, la mairie et la salle des fêtes, l'église, ainsi qu'une grosse bâtisse abritant trois logements. Certains de ces bâtiments étaient neufs, d'autres chauffés au fioul et quelques-uns à l'électricité. Au final, 60 % des émetteurs sont des planchers chauffants, 20 % des radiateurs et 20 % des aérothermes.

Les chaudières Hargassner sont installées en cascade



D'une surface de 20 m², la chaufferie abrite les deux chaudières.

La trappe de remplissage est commandée par une pompe hydraulique et deux vérins

Deux chaudières en cascade

La chaufferie accueille deux chaudières HSV 100 S WTH 100 installées en cascade. Leur rendement à puissance nominale s'élève à 91,5 % (taux d'humidité du combustible inférieur à 25 %). L'allumage, le décendrage et le nettoyage de leur échangeur sont automatiques, ce qui permet de limiter l'entretien à deux visites par an.

Les chaudières desservent trois réseaux de chauffage, de 95 kW, 85 kW et 15 kW de puissance. Ces réseaux sont contrôlés en fonction de la température extérieure (régulation hebdomadaire programmable) avec la régulation Lambda-Hatronic, par action sur des vannes motorisées. L'eau est envoyée vers des sous-stations, elles-mêmes dotées d'un régulateur assurant la gestion de chacun des circuits secondaires.

Un stockage alimenté par un extracteur commun

Le stockage, de plain-pied avec la chaufferie, est constitué d'un silo à bois déchiqueté de 4,5 x 4,5 x 4 m (volume brut 80 m³, volume utile 60 m³). Une trappe de remplissage Containergie non carrossable (300 x 150 cm, poids 900 kg), commandée par une pompe hydraulique manuelle réversible et deux vérins, permet au camion benne de vider le bois déchiqueté. Le silo est ensuite alimenté par des vis de remplissage Hargassner : 5 m de vis horizontale, puis 5 m de vis verticale, pour une utilisation intelligente de la cascade des deux chaudières, dont le démarrage et le fonctionnement sont optimisés en fonction des besoins. On multiplie à la fois le coefficient de sécurité et l'autonomie du silo avec un rapport prix/puissance compétitif. L'alimentation des chaudières est automatique, assurée par deux vis sans fin, elles-mêmes alimentées par un dessileur rotatif commun de 4,5 mètres de diamètre.

Trente minutes pour 30 MAP

La consommation prévisionnelle est estimée à 400 MAP, soit 400 m³ de plaquettes sèches (maxi 30 % d'humidité). Il est prévu une livraison par mois, qui ne pose aucun problème et se déroule rapidement (trente minutes pour 30 MAP) pour peu que le bois soit bien calibré et sec. ■

Marianne Tournier

Viega : trois nouveautés techniques qui facilitent le travail de l'installateur

Une rigole murale qui ne demande que 2,5 cm de profondeur d'encastrement, un outil de sertissage maniable d'une seule main et un embout permettant d'effectuer des piquages parfaits : présentées lors du dernier salon ISH, ces trois nouveautés seront commercialisées en France dès le mois de juin.

© Viega

Très discrète, la rigole murale Adventix Vario est aussi conçue pour simplifier la pose.

Viega, entreprise familiale allemande, est un spécialiste des solutions d'installation originales et à forte valeur ajoutée pour le montage ou la rénovation d'installations de chauffage, l'évacuation des eaux usées, la salle de bains…

Advantix Vario : une rigole murale recoupable

Viega poursuit le développement de ses rigoles d'évacuation adaptables avec une solution murale particulièrement discrète. Disposant d'une fente d'écoulement de seulement 20 mm de hauteur, cette rigole a l'avantage, par rapport aux solutions murales déjà présentes sur le marché, de se contenter d'une profondeur d'encastrement de 25 mm, qui peut être obtenue en réalisant une saignée au pied du mur, voire, si le mur est massif, en l'appliquant devant : bien souvent, l'enduit et le carrelage viendront compenser. Sinon, il est toujours possible d'appliquer un panneau de mousse rigide prêt à carreler. C'est-à-dire que tous les murs peuvent en être équipés, même s'ils sont massifs. Grâce à sa fixation murale innovante, l'unité de base de la rigole, en matière synthétique ultrarésistante, est posée rapidement. De plus, le manchon de raccordement (DN 40 ou 50) pivote sur 360°.

Autre avantage d'Advantix Vario : la rigole est recoupable et suffisamment longue – 1 200 mm – pour occuper toute la longueur de la plupart des douches, ce qui permet d'éviter la réalisation de deux pentes supplémentaires au niveau du sol de douche, afin de guider l'eau jusqu'au vidage lorsque celui est plus court que le mur de la douche. Mais l'écoulement mural peut être recoupé au millimètre près jusqu'à une longueur de 300 mm (un gabarit de découpe est fourni). L'évacuation se fait sur toute la longueur de l'écoulement.

Deux hauteurs de siphon sont proposées. L'une, standard, mesure 90 mm (jusqu'à 165 mm) et l'autre, plutôt destinée à la rénovation, 70 mm. Les débits d'évacuation sont compris entre 0,6 et 0,9 litre par seconde. Une grille assure la retenue des cheveux susceptibles de créer des amalgames. Un furet peut passer, mais il ne doit pas mesurer plus de 2 cm de diamètre.

Sertisseuse Pressgun Picco : ses mâchoires restent ouvertes !

Les nouvelles mâchoires à sertir de la Pressgun Picco, destinée aux petits diamètres (de 12 à 35 m), disposent d'une ouverture à cliquet qui permet leur blocage. Résultat : le montage peut se faire avec une seule main. Le travail est donc facilité, notamment en hauteur, et beaucoup plus précis, puisque l'on peut ajuster l'installation. D'autant que l'outil, qui ne pèse que 2,5 kg, est très maniable et dispose d'une tête de sertissage pivotante.

Comment ça marche ? Les mâchoires s'ouvrent manuellement, comme c'est toujours le cas, mais se ferment uniquement lorsque l'interrupteur de marche est actionné. Là encore, on peut ajuster. Une seconde pression sur l'interrupteur actionne l'opération de sertissage.

La sertisseuse Pressgun est équipée de batteries au lithium ion, mais peut être utilisée avec un bloc d'alimentation. Elle doit faire l'objet d'un entretien tous les 30 000 sertissages et s'arrête automatiquement au bout de 32 000.

© Viega

L'ouverture à cliquet des mâchoires de la Pressgun Picco permet de les maintenir ouvertes.

© Viega

Réaliser un piquage sur un tube de fer noir n'a jamais été aussi simple !

Un nouvel embout pour réaliser rapidement des piquages propres

Pour les services de maintenance des installations de chauffage, Viega propose un nouvel embout pour ses sertisseuses Megapress permettant de réaliser rapidement et proprement des piquages de qualité sur les circuits anciens en fer noir, que ce soit dans le cadre d'une extension du réseau de chauffage, de la pose d'un thermomètre… Ces piquages sont réalisés à froid sur des conduites dont les diamètres sont compris entre 1,5 et 6 pouces. On pose d'abord le gabarit de perçage sur la conduite, puis on perce à l'aide d'un outil adapté, c'est-à-dire disposant d'un système d'aspiration, afin d'éviter que des copeaux ne passent à l'intérieur de la conduite. Le disque de métal obtenu qui, grâce au gabarit, ne tombe pas, est ensuite retiré, de même que le gabarit. À l'aide d'une sertisseuse, on vient alors sertir l'embout comme un rivet. ■

Marianne Tournier

Kimo : la mesure multifonctions touche désormais à la perfection !

Avec le nouvel AMI 310, Kimo concentre l'ensemble des évolutions et améliorations en un seul appareil qui, en plus, affiche une parfaite ergonomie et annonce une convivialité étudiée. Frédéric Moreau, responsable produits portables, nous évoque avec passion le parcours de cet appareil, fer de lance de la marque depuis plus de vingt ans.

Filière Pro – Rappelez-nous tout d'abord quelles sont les fonctions de l'AMI.

Frédéric Moreau – C'est un appareil électronique portable destiné à toutes les mesures de l'air au moyen de sondes interchangeables pour la pression, la vitesse (sonde à l'hélice ou fil chaud), le débit, la température (sonde Pt 100 ou thermocouple K), le CO, le CO_2, l'hygrométrie ou la tachymétrie (optique ou de contact).

Sa capacité à mesurer autant de paramètres lui a permis d'être notre modèle le plus vendu. Déjà, en 2008, il a pu bénéficier d'une amélioration considérable, puisque son capteur de pression n'était plus intégré, mais externe, avec enclenchement sur l'arrière de l'appareil, afin de permettre à l'utilisateur de choisir « la » sonde correspondant le mieux à ses applications. Aujourd'hui, toujours grâce à notre politique de remontées d'informations émanant du terrain, nous avons pu apporter toutes les améliorations demandées par les utilisateurs, qu'il s'agisse d'installateurs, de metteurs au point, d'entreprises chargées de l'entretien et de la maintenance, etc.

« Nos appareils suivent au plus près l'évolution des marchés et des normes pour s'adapter précisément aux besoins des professionnels. »

L'identité Kimo est désormais signée sur tous les appareils avec un design abouti et un code couleur noir et rouge particulièrement distinctif.

En quoi la version « 310 » est-elle différente ?

Frédéric Moreau – L'AMI 310 mesure toujours les paramètres de l'air, mais sa partie mécanique, ses sondes, ses batteries et son ergonomie ont été entièrement repensées.

Il a déjà bénéficié, par exemple, d'un surmoulage en élastomère qui recouvre l'intégralité de l'appareil pour une prise en main confortable et une excellente résistance aux chocs.

Pour une plus grande autonomie, les piles ont été remplacées par une batterie Li-ion rechargeable directement sur l'appareil autorisant 16 heures de mesures. Avec, en plus, l'utilisation de batteries de rechange, rechargeables sur secteur, on atteint une autonomie quasi illimitée.

Rapidité et simplicité d'utilisation ont aussi été optimisées grâce à une reconnaissance immédiate de la sonde connectée. Le bon menu s'ouvre automatiquement et devient immédiatement paramétrable.

Comme sur les versions précédentes de l'AMI, le modèle 310 bénéficie de deux possibilités de connexion de sondes, mais celles-ci peuvent désormais être choisies sans restriction (deux sondes de d'humidité par exemple), ceci afin de répondre à certaines nouvelles normes exigeant ce type de double mesure.

Le stockage des mesures sur carte micro-SD déconnectable (en plus de la mémoire interne de l'appareil) permet une lecture sur PC, sans même qu'un logiciel spécial soit requis ! Il est possible ainsi de cumuler plusieurs cartes mémoire afin de disposer d'une mémoire extensible à l'infini.

Enfin, l'ergonomie a été particulièrement étudiée pour réaliser des mesures le plus simplement possible grâce à un clavier 10 touches, une interface graphique et intuitive, une plasturgie aimantée et des porte-sondes intégrés.

Frédéric Moreau,
responsable produits portables Kimo

Comment un appareil aussi complet se caractérise-t-il ?

Frédéric Moreau – Par son évolutivité. Il suffit d'acquérir l'appareil de base, puis de le compléter au fur et à mesure de ses besoins avec les sondes appropriées, avec des cartes mémoires, des batteries supplémentaires, etc.

Il est donc possible, pour le professionnel, de mettre au point « son » appareil, sachant que pratiquement aucune limite ne lui est imposée. Cela a le double avantage de permettre une personnalisation précise et d'autoriser un juste investissement, sans avoir à acheter des fonctions inutiles.

Il faut également noter une importante amélioration pratique : l'emploi d'un câble unique, doté de deux connecteurs, pouvant recevoir toutes les sondes. Il suffit de laisser le câble branché sur l'AMI 310 et d'adapter la sonde voulue. Fini les nombreux câbles qui s'enchevêtrent ! Enfin, le câble dispose d'un bouton permettant de valider la mesure réalisée. Inutile, donc, de manipuler l'appareil, qui peut ainsi rester en mode portable, accroché autour de votre cou ! Bref, une liberté totale de mouvement. ■

Propos recueillis par Virginie Bettati

Kaldewei : des nouveautés et des vasques

Au salon ISH de Francfort, Kaldewei a surpris avec sa « plus grande offensive produits de tous les temps », liée au lancement des vasques coordonnées aux baignoires et aux sols de douche, ainsi qu'à l'arrivée de nouveaux designers… Autant de nouveautés à découvrir à IdéoBain, qui se déroulera en novembre prochain à Paris.

La baignoire Emerso Meisterstück, signée par Arik Levy, est sculpturale

© Kaldewei

Pour Kaldewei, spécialiste de l'acier émaillé et leader sur le marché allemand de la baignoire, une nouvelle ère s'ouvre. Mise en scène à ISH, sur un stand de 750 m² – un record pour le fabricant –, elle s'accompagne d'une nouvelle identité visuelle, d'ores et déjà déclinée sur les catalogues et brochures 2015. Et de nombreux produits nouveaux.

Des lavabos en acier émaillé

Grâce à l'arrivée des vasques et des points d'eau, Kaldewei, qui s'est longtemps cantonné à la baignoire et aux sols de douche en acier émaillé, va pouvoir répondre à la demande des adeptes de l'acier émaillé, hôteliers notamment. D'autant que le matériau est on ne peut plus adapté aux tendances actuelles en matière de vasques : longues et disposant de bords fins. L'industriel est donc désormais en mesure d'équiper les trois postes de la salle de bains avec des produits au design en harmonie.

Les baignoires Puro, comme Cono et Centro, s'accompagnent désormais de vasques

Ainsi, les gammes les plus populaires de la marque disposent-elles de vasques reprenant leurs éléments de design caractéristiques. C'est le cas pour Puro, Cono et Centro. Les nouvelles gammes, notamment Silenio et Puro d'Anke Salomon et Emerso d'Arik Levy, équipent également les trois postes de la salle de bains.

Deux collections griffées

Arik Levy signe une salle de bains haut de gamme, composée d'une baignoire îlot Meisterstück – c'est-à-dire entièrement en acier, cuve et tablier assemblés par soudure avant émaillage, donc sans joint – et de plusieurs lavabos. À la fois puissante et délicate, la baignoire Emerso est sculpturale, voire massive, tout comme le lavabo totem qui l'accompagne. Apparaissant comme d'un seul bloc, l'une et l'autre sont dotés de bords légèrement incurvés vers l'intérieur de la cuve. La baignoire, à une place, dispose d'un dossier élevé et d'un large fond, avec un cache bonde affleurant et un trop-plein discret, en acier émaillé. Deux points d'eau coordonnés sont proposés : deux vasques à encastrer et un lavabo totem.

Les deux collections dessinées par Anke Salomon, Silenio et Incava, sont à la fois plus consensuelles et sensuelles, avec leurs lignes fluides, aux rebords précis, et leur cuve confortable. C'est le cas de Silenio, dont le rebord plat ne mesure que 20 mm de hauteur. Elle est associée à une vasque disposant d'une zone de dépose qui offre assez d'espace pour les accessoires. La baignoire Incava existe en version îlot ou encastrée. La version îlot, qui fait partie des Meisterstück, présente un rebord particulièrement fin. Les détails sont soignés, notamment l'écoulement et le trop-plein émaillés. De même que la version encastrée.

Des douches de plus en plus grandes

Dix séries de produits, 57 dimensions différentes et plus de 50 000 modèles ! C'est dire si dans le catalogue Kaldewei le choix est important en matière de receveurs de douche en acier émaillé extra-plat. Ainsi, la famille Scona s'agrandit de 35 nouvelles dimensions et peut, comme tous les receveurs du catalogue, notamment Scona, Superplan ou Superplan XXL, être équipée de la nouvelle bonde siphoïde ultra-plate KA 90, déclinée dans quatre versions différentes : hauteur d'encastrement de 81 mm avec écoulement horizontal ou vertical et diamètre de raccordement de 50 mm, hauteur d'encastrement de 70 mm avec écoulement horizontal et diamètre de raccordement de 50 mm, hauteur d'encastrement de 60 mm avec écoulement horizontal et diamètre de raccordement de 40 mm.

Skin Touch, pour se refaire une beauté dans le bain

Une fontaine de jouvence : c'est ainsi que Kaldewei qualifie Skin Touch, « qui offre une expérience rajeunissante exceptionnelle ». Il ne s'agit pas d'un système de massage, mais d'un système cosmétique : l'eau est enrichie de fines bulles d'air, jusqu'à cent fois plus petites que celles d'une balnéo à air, qui rendent la peau souple et veloutée, offrant une sensation de douceur et de rajeunissement qui se poursuit même après le bain. ■

Marianne Tournier

Oventrop : deux robinets thermostatiques qui simplifient encore l'équilibrage

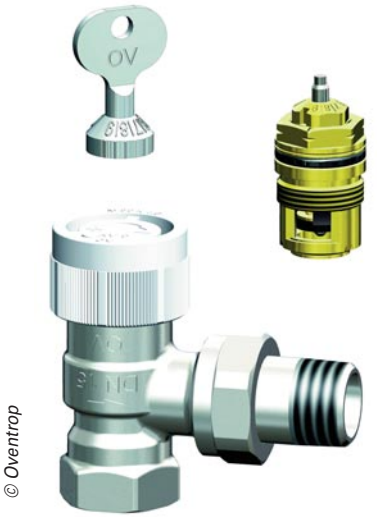
On le sait, l'équilibrage hydraulique est l'une des conditions du bon fonctionnement des circuits de chauffage et de la réduction des consommations d'énergie. Avec les robinets thermostatiques série AV9 et QV, Oventrop simplifie l'équilibrage tout en le rendant encore plus fiable.

En matière de robinet à double réglage, Oventrop propose le modèle AV6. Celui-ci peut être équipé d'une tête qui, en fonction des apports gratuits, régule le débit de 0 % à 100 %. Lorsque la tête est ouverte à 100 %, elle laisse passer le débit nominal que, dans le cadre de l'équilibrage du circuit, on vient limiter avec le coude de réglage. Toutefois, ce système de mise au point a ses limites : ainsi, il suffit que le coude de réglage vienne à être fermé, par exemple pour déposer le radiateur, pour que l'équilibrage hydraulique de l'installation soit perdu (à moins de prévoir des coudes de réglages à mémoire, plus coûteux). De plus, le corps du robinet, qui dispose de six perçages – autrement dit de 6 Kv –, ne permet pas de rectification réellement progressive, notamment sur les petits débits, c'est-à-dire sur les installations neuves et dans les maisons RT 2012. De plus, si l'installateur effectue un réglage en position intermédiaire, entre deux perçages, le débit est coupé.

Le robinet Série AV9 : pour des équilibrages sûrs et durables

Le (corps du) robinet thermostatique série AV9 est destiné à prendre la succession du modèle AV6, auquel il apporte de notables améliorations. D'une part le dispositif de réglage est intégré au corps du robinet, ce qui veut dire que le coude de réglage ne participe plus à l'équilibrage. Maintenu ouvert à 100 %, il sert à assurer la coupure de l'alimentation lorsque la dépose du radiateur est nécessaire. Ainsi, le réglage d'équilibrage ne peut être perdu. De plus, le corps série AV9 dispose de 17 réglages, bien définis et marqués de 1 à 17. Il n'y a plus de risque de surdébits dans les installations neuves et, dans le cas où la mise au point est effectuée entre deux valeurs, le débit passe. Autrement dit, 17 positions de réglages sont prédéfinies, mais les possibilités sont beaucoup plus nombreuses.

Le (corps du) robinet thermostatique série AV9 présente les mêmes caractéristiques que celles du modèle AV6 : même tige en Inox, même force de rappel pour le ressort (pas de risque de grippage lors de la remise en service de l'installation…). Il sera vendu au même prix et, à terme, le remplacera. Il est également possible de remplacer un mécanisme AV6 par un mécanisme AV9 sans vidanger l'installation. Si l'on dispose de l'outil Démo-bloc, ce remplacement/réglage est encore plus facile. Dans les installations existantes, on laisse le coude de réglage qui sert à l'isolement et on remplace le corps.



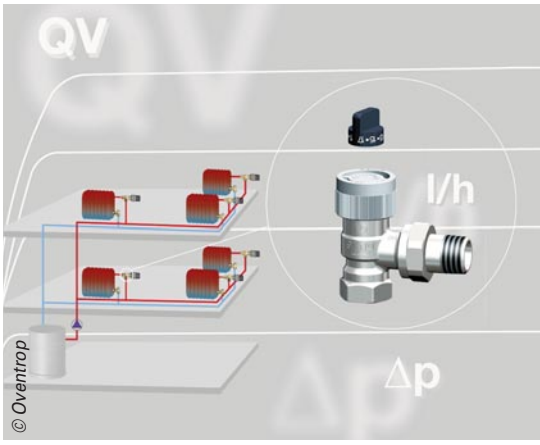
© Oventrop

Le robinet AV9 d'Oventrop est ajustable sans coude de réglage.

Le robinet série QV permet de se passer des vannes de réglage

Le robinet série QV, haut de gamme, est, selon Oventrop, l'avenir du robinet thermostatique. En effet, si, sur les petits réseaux de chauffage, on peut se contenter d'effectuer l'équilibrage via le corps du robinet thermostatique, sur les grands réseaux, ce n'est pas suffisant, car trop de pressions différentielles s'exercent dessus. L'équilibrage doit être réalisé sur les terminaux : sur les radiateurs et sur les pieds de colonne (gaine technique, trémie…). Le robinet équilibreur série QV, qui peut reprendre 1,5 bar de perte de charge, permet d'éviter tous les robinets d'équilibrage sur le réseau. Contrairement au robinet série AV9, dont le réglage de débit peut varier en fonction de la pression délivrée par la pompe, avec le robinet série QV, le débit indiqué est assuré, grâce à un régulateur de pression différentielle qui surveille la pression et adapte la perte de charge afin que le débit reste constant. D'ailleurs, sur le corps du robinet, ce ne sont pas des positions (de 10 litres/heure à 170 litres/heure) qui sont indiquées, mais des débits. Lorsque l'installation est mise en eau, les corps thermostatiques se calent sur le débit réglé. Ainsi, l'équilibrage est garanti jusqu'aux terminaux, à l'extrémité du réseau, même si la pression différentielle est mal maîtrisée. Bien entendu, il est tout à faire possible de remplacer des mécanismes existants par celui-ci et donc d'améliorer une installation existante. Mais attention, le circuit de chauffage doit être propre : des filtres divisionnaires doivent être mis en place et nettoyés périodiquement. Avec ces débits, on ne peut plus se passer de filtres divisionnaires.

Notons que ce type de robinet permet de bénéficier des CEE. ■



© Oventrop

Le robinet équilibreur série QV permet d'éviter tous les robinets d'équilibrage sur le réseau.

Marianne Tournier

La salle de bains à ISH

198 000 visiteurs ont parcouru cette année les allées du salon ISH, soit 5 % de plus que lors de la précédente édition. De même, les exposants étaient légèrement plus nombreux : 2 465 pour cette édition (dont 1 498 n'étaient pas allemands), au lieu de 2 436. On l'oublie parfois, mais ISH, ce n'est pas que le chauffage, la climatisation, le froid et les énergies renouvelables. C'est aussi la salle de bains.

Une nouvelle façon de chasser

© Ideal Standard

Avec Aquablade Technologie, Ideal Standard revisite le mode de propulsion de l'eau dans la cuvette W.-C. Le rinçage s'effectue désormais par l'intermédiaire d'une mince rainure qui, positionnée en haut du bol, le ceinture complètement et délivre l'eau en cascade, sans éclaboussures, donc sans projection bactérienne. De plus, la surface rincée est plus importante que dans le cas d'un W.-C. sans bride classique. Pour éviter tout problème de dépôt de calcaire, la rainure, biseautée, est entièrement émaillée et l'émail bénéficie d'un traitement anticalcaire. Aquablade Technologie sera progressivement intégrée à la totalité des cuvettes de la marque, à commencer par Dea et Tonic, une nouvelle gamme lancée lors du salon ISH de Franfort.

IDEAL STANDARD

Commande à distance conforme à la réglementation incendie

© Geberit

Miniaturisés, les nouveaux boutons de déclenchement pneumatique à distance de Geberit répondent à la nouvelle réglementation incendie pour les ERP. À condition d'installer la trappe d'accès au réservoir en dehors des toilettes, c'est-à-dire dans une gaine technique, le réservoir étant alors retourné (en usine ou directement sur le chantier). Proposés en Ø 95 ou 80 mm, ces boutons (type 01 ou type 10, selon la finition) se montent sur le devant ou sur le dessus du réservoir, mais peuvent être éloignés de celui-ci, jusqu'à 2 mètres, quelle que soit la hauteur. Une possibilité qui peut faciliter l'agencement d'une salle de bains d'enfants ou de personne en fauteuil roulant.

GEBERIT

Receveurs en solid surface

© Duravit

Avec les nouveaux receveurs Stonetto, dessinés par le cabinet de design EOOS, Duravit se lance dans le solid surface. Baptisé DuraDolid Q, celui-ci contient du quartz, qui lui confère une dureté et une densité supérieures aux solid surfaces classiques. Son aspect est mat, proche de celui des pierres naturelles. Proposé en blanc, beige et anthracite, légèrement moucheté, le receveur Stonetto dispose d'un cache-bonde. Autoportant, il peut être encastré, semi-encastré ou posé au sol. En option, un support prêt à carreler et des pieds sont proposés.

DURAVIT

Avec commande joystick minimaliste

Moderne, le nouveau mitigeur Eurodisc Joy de Grohe dispose de la cartouche SilkMove, qui assure un contrôle précis du mélange de l'eau, donc de la température. La gamme est complète et aussi variée que possible : mitigeurs de lavabo avec trois hauteurs de becs, mitigeurs muraux (avec mousseur réglable pour orienter le jet), solutions encastrées pour la douche, accessoires de salle de bains… et les finitions tout aussi nombreuses.

© Grohe

GROHE

Un receveur à effet bois

© Roca

Après Terran, receveur en résine polyester avec charge minérale (Stonex), Roca propose Helios. Alors que le premier présente un aspect pierre naturelle, le second évoque le bois. Teintés dans la masse, l'un et l'autre peuvent être réalisés dans des dimensions spécifiques (comprises entre 1 600 et 800 mm). Surface antidérapante classée C (meilleur niveau). Six coloris (du blanc à l'anthracite).

ROCA

Nouveau matériau, nouveau design

© Laufen

Laufen poursuit le développement de sa gamme de vasques en SaphirKeramiK. Cette céramique, très dure, permet une finesse remarquable. Après les vasques Kartell, voici les modèles de la collection Val, signée par le designer Konstantin

Grcic : ronds, rectangulaires ou asymétriques, ils disposent, pour certains d'entre eux, d'un « plateau » à la surface finement structurée positionné dans la cuve, qui permet de déposer cosmétiques et savons. Au-delà des vasques, la collection Val comprend également une baignoire îlot, ainsi que du mobilier. À noter, la présence inédite de deux petits plateaux amovibles en céramique, qui viennent accessoiriser le point d'eau.

LAUFEN

Rangement compris

© Vitra

Veo, de Vitra, est une cabine de douche qui peut accueillir un panier à linge, une colonne de douche, un siège et un porte-serviettes. Le modèle standard, qui mesure 120 x 90 cm, peut être agrandi en fonction des besoins et accueillir, derrière une porte dédiée, une sorte de placard abritant une buanderie, avec une machine à laver et un lave-linge superposés. Une idée intéressante pour mieux valoriser l'espace quand on veut remplacer une douche par une baignoire.

VITRA

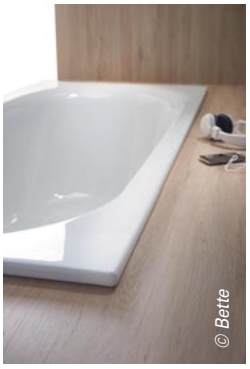
L'accessibilité sur le mode design

© Villeroy & Boch

La collection O.novo Vita, de Villeroy & Boch, conjugue mobilité, confort et design et permet de répondre aux normes sur les bâtiments accessibles. Ainsi, les lavabos O.Novo Vita, disponibles en 55, 60 et 80 cm de large, pour une profondeur de 55 cm. Ils permettent de s'asseoir devant ou de glisser un fauteuil roulant dessous. Le bord large, ainsi que les poignées situées de part et d'autre de la cuve permettent de s'agripper et de s'approcher, tout en servant de porte-serviettes. Les plages de dépose sont confortables. Dans la même collection sont également proposées des cuvettes sans bride, suspendues ou sur pied, avec des abattants adaptés pour empêcher tout glissement latéral.

VILLEROY & BOCH

Le confort à prix raisonnable


© Bette

La baignoire encastrable Comodo, proposée par Bette, est en acier émaillé, donc résistante, facile à entretenir et confortable, puisque l'acier conserve bien la chaleur de l'eau du bain. Avec son rebord de 20 mm de haut seulement et ses angles bien dessinés, Comodo affiche une esthétique bien dans son temps. Elle peut être associée à des vasques en acier coordonnées (en 60, 80 et 100 cm de large pour une profondeur de 49,5 cm), ainsi qu'aux nouveaux modules de rangement Bette Modules, composés de tiroirs qui s'associent pour former un meuble-vasque. Trois dimensions pour la baignoire : 170 x 5 x 5 cm, 180 x 80 x 5 cm et 190 x 90 x 45 cm.

BETTE

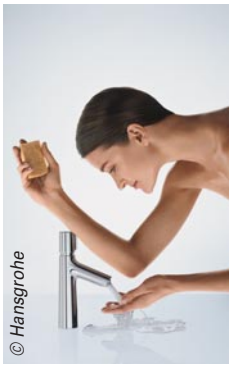
Une douche qui s'ouvre à 360 °

© Artweger

Le spécialiste autrichien des baignoires douches, Artweger, va désormais proposer ses parois de douche en France, en particulier la nouvelle gamme 360. Grâce à une charnière spécifique, la porte battante de cette série pivote à 360° : elle peut donc rester ouverte (ce qui permet d'assurer l'indispensable aération de la cabine de douche) sans gêner la circulation dans la salle de bains. Installation possible en niche, en angle ou sans appui. Profilés aluminium. Sur mesure possible.

ARTWEGER

La robinetterie cliquable


© Hansgrohe

La touche Select de Hansgrohe gagne le point d'eau, après avoir conquis la douche et l'évier : ainsi, la nouvelle gamme de mitigeurs Talis, qui sera présentée en France à l'occasion d'Idéobain 2015 (au mois de novembre), permet d'ouvrir ou de fermer le débit d'eau en appuyant simplement sur la manette, qui n'en est plus tout à fait une. Pratique lorsqu'on a les mains sales ou savonneuses, puisqu'on peut utiliser le dos de la main ou l'avant-bras ! Car, ainsi, le mitigeur reste propre. C'est d'autant plus simple et fiable que le système, purement mécanique (cartouche spécifique), fonctionne sans électronique.

HANSGROHE

Caniveau à hauteur d'encastrement réduite

© Wirquin

Le caniveau Venisio Slim de Wirquin se contente d'une hauteur d'encastrement de 50 mm, compensée par une membrane en silicone anti-odeurs qui vient remplacer la garde-d'eau et fait office de filtre à cheveux (nettoyable). Les pieds sont réglables de 50 à 110 mm et des cales permettent d'ajuster le cadre en Inox en fonction de la hauteur du carrelage. La grille, réversible, affiche une finition Inox d'un côté et peut être carrelée de l'autre. Trois longueurs : 300, 500 et 700 mm. Débit 31,8 litres/min (sous 20 mm d'eau). Bande de Butyl autocollante pour une fixation immédiate du caniveau sur le mortier, qui permet d'éviter d'attendre le collage. Raccordement Ø 40 mm, à coller.

WIRQUIN

Marianne Tournier

Nouveautés vues sur le salon BE positive

© SDP

Dans un contexte économique pourtant complexe, l'édition 2015 de BE Positive s'est révélée propice à dynamiser les échanges entre professionnels et à mettre en lumière la transversalité existant entre les filières. En effet, il était parfois difficile de savoir « qui » expose « où », entre ENR, Enéo et Flam'Expo !
Quoi qu'il en soit, la fréquentation globale de 62 759 professionnels sur quatre jours, soit un visitorat constant par rapport à 2013, révèle que le salon reste un lieu de convivialité et d'innovation. Les profils toujours plus qualifiés de ces visiteurs – porteurs de projet et décideurs – ont ainsi pu emporter l'adhésion record de 90 % d'exposants qui se sont déclarés satisfaits par la qualité des rencontres !

Tout pour le froid

© Climalife

Climalife a présenté ses dernières nouveautés :
– le Performax® LT, sachant que le R-407F est la solution de remplacement simple et économique du R-404A/R-22 pour réduire la facture énergétique et pérenniser les équipements. Il représente la meilleure combinaison environnementale (GWP = 1825, gain en production frigorifique, sans changement de composants) ;

© Climalife

– l'application F-Gas Solutions pour vous guider au travers de la nouvelle réglementation ;
– la gamme Solstice®, solutions HFO à faible GWP disponible pour remplacer les fluides frigorigènes existants : Solstice® N40 en substitut du R-404A/R-507A, Solstice® N13 en substitut du R-134a, Solstice® 1234ze pour les chillers ou pompes à chaleur, Solstice® 1233zd pour remplacer le R-123.
– le nouveau manifold ManToothTM, manomètre numérique sans fil pour simplifier les contrôles et les mesures de pressions et températures des systèmes de réfrigération et de climatisation.

CLIMALIFE

Un radiateur « génial »

Chappée a présenté en avant-première son nouveau radiateur en acier, le Samba Pure, qui se décline en plusieurs modèles (11 horizontal habillé, 21 HB, 22 HB) et tailles (trois hauteurs de 600 à 900 mm et deux épaisseurs de 72 à 101 mm).
Il comprend des joues montées d'usine à

© Chappée

tenue renforcée, une tablette supérieure décorative et le système de fixation Génius II qui permet une installation de la gamme Samba Pure (21 et 22 HB) sur n'importe quelle face du radiateur. La console Génius II permet ainsi l'ajustement latéral et la correction d'éventuelles imprécisions de positionnement, mais aussi de composer avec les murs pas toujours droits en rénovation. Il est également possible de régler l'écart entre le radiateur et le mur. La partie basse de Génius II constitue un système anti-vibrations et anti-bruit.
Il présente six orifices de raccordement, incluant deux positions centrales : raccordement latéral, en diagonale (comme sur un radiateur classique) ou par le dessous. Par simple ajout d'un kit dédié, il devient « thermostatisable ».

CHAPPÉE

Désembouleur intelligent

Ninox de Temiq est un désembouleur à la fois compact, intelligent, automatique et autonome. Il s'installe dans tous les réseaux de chauffage, d'eau glacée et les circuits d'échangeurs, en neuf et rénovation, pour stopper les boues ferriques nuisibles à la performance des installations. Il mesure en permanence, via ses capteurs, la quantité de boues collectées et sait quand les évacuer. Les chasses sont de faible volume d'eau mais très concentrées en boues. Leurs fréquences adaptées limitent l'appoint d'eau nécessaire pour l'installation et évitent la création de nouvelles

© Temiq

boues dues à l'ajout d'eau. Ninox collecte par ailleurs de nombreuses indications propres à l'installation (nombre de chasses effectuées, volume des chasses, etc.) et partage ces informations. L'application smartphone permet de récupérer aisément ces données via une connexion RFID.
Il peut fonctionner sans alimentation électrique grâce à son récupérateur d'énergie et/ou à son alimentation par batteries. Son entraxe normalisé permet de l'installer en lieu et place d'un filtre Y, sans adaptation de la tuyauterie. Son installation est rapide en ligne ou en dérivation.
Il a reçu l'Enéo Award lors du salon !

TEMIQ

PAC eau glycolée/eau de forte puissance

© Dimplex

La nouvelle PAC eau glycolée/eau SI 26 TU (26 kw) de Dimplex répond aux exigences industrielles et artisanales.
Son booster de COP intégré et les circulateurs à commande électronique fournis pour les circuits d'eau glycolée et de chauffage concourent à une efficacité maximale. Deux niveaux de puissance permettent d'amoindrir la puissance calorifique à charge réduite tout en améliorant les coefficients de performance.

.../...

Installateurs Qualifioul, recevez **gratuitement** 100 dépliants de promotion du **Contrat d'entretien** et participez à :

Distinction Métier 2015

CAPITAL MAINTENANCE

Qualifioul
Les Professionnels du chauffage au Fioul

Commandez vos dépliants et participez à la Distinction Métier « **Capital Maintenance Qualifioul** » récompensant les installateurs qui auront le mieux promu les contrats de maintenance en 2015.
Des kits Showroom incluant écran TV led 90 cm seront offerts aux 5 premiers installateurs Qualifioul.
Retrouvez toutes les modalités sur www.**qualifioul.fr**

100 dépliants gratuits et des **cadeaux** pour vos nouveaux clients Maintenance.

la pr/omo.biz

INSTALLATEURS QUALIFIOUL

Recevez gratuitement 100 dépliants ainsi que des cadeaux à offrir à vos clients.

Connectez-vous sur **www.qualifioul.fr**

ou apposez votre cachet ici

& retournez votre coupon à :
ALLIANCE SOLUTIONS FIOUL
22-24 rue du Président Wilson
92532 Levallois-Perret CEDEX

Offre valable jusqu'au 30 juin 2015 dans la limite des stocks disponibles.

Qualifioul
Les Professionnels du chauffage au Fioul

Elle peut trouver place sur un réservoir tampon PSP 300 spécialement conçu à cet effet pour gagner de la place. La fonction FWO (optimisation de la production ECS) assure un confort optimal et garantit de faibles coûts de fonctionnement. Si les quantités de distribution sont importantes, la PAC bascule automatiquement sur la puissance calorifique maximale afin de minimiser les temps de chauffage. Lorsque la température de l'eau chaude est élevée, la régulation intelligente réduit la puissance calorifique. Il est donc possible d'obtenir une eau chaude à une température de 55 °C sans appoint électrique. COP de 4,9.

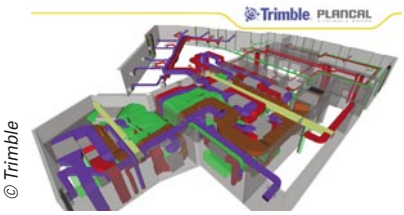
DIMPLEX

Chaudière granulés compacte

La nouvelle P1 Pellet de Froling, avec une surface au sol de seulement 0,38 m², assure un fonctionnement silencieux et un confort élevé, de faibles émissions et une consommation électrique extrêmement réduite. Particulièrement appropriée aux maisons basse consommation d'énergie ou passives avec son fonctionnement indépendant de l'air ambiant, elle est disponible en option avec une unité de chauffe-eau de 130 litres pour préparer l'ECS et avec une unité hydraulique comprenant pompes de circuit de chauffage, mélangeur de circuit de chauffage et pompe de chargement pour chauffe-eau.

FROLING

CAO nouvelle version



© Trimble

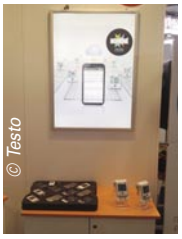
Spécialiste des solutions logicielles et matérielles dédiées au métier du MEP (génie climatique et électricité), Trimble MEP France présente Plancal Nova version 10.1, la nouvelle version de sa solution logicielle CAO dédiée aux fluides et à l'électricité du bâtiment.

Rappelons que cette solution CAO, développée par des professionnels du MEP, est utilisée par les bureaux d'études en phase de conception et par les installateurs pour les phases d'exécution. Elle répond aux attentes des BE en matière de production de dessins qualitatifs et aussi de production de maquettes complètes des réseaux MEP.

Parmi ses principales nouveautés, citons le module de calcul « eaux usées » selon le DTU 60.11, une nouvelle étape dans l'intégration de l'interface nova-Perrenoud, Net Checker disponible pour l'alimentation sanitaire.

TRIMBLE

Enregistreur avec hébergement Cloud



© Testo

Le Saveris 2 de Testo est un enregistreur de données Wi-Fi avec hébergement des données dans le Cloud Testo. Il vous permet donc de garder vos données de température et d'humidité sous contrôle, où que vous soyez. Les valeurs sont consignées par des enregistreurs de données radio dans vos stocks et pièces de travail, puis envoyées vers le Cloud de Testo. Ces valeurs de mesure y sont alors enregistrées en toute sécurité et peuvent à tout moment être consultées au moyen d'un navigateur Internet normal.

TESTO

Ensembles chaudières gaz et micro-photovoltaïque

© Viessmann

Vitodens–Vitovolt 200 de Viessmann propose une solution mixte chauffage et électricité, simple à mettre en œuvre, pour les projets de maisons individuelles. L'équipement photovoltaïque est utilisé en autoconsommation, c'est-à-dire que les modules couvrent tout ou partie de la consommation des appareils électriques (électroménager, éclairage…).

Elle apporte donc une source d'économie directe sur la facture d'électricité, répond facilement aux exigences de la RT 2012 quelle que soit la taille de la maison et garantit le confort en chauffage et en production d'ECS grâce à une offre très large allant de la production instantanée à l'accumulation dans un réservoir de 100 litres. Chaque module photovoltaïque (avec système de fixation innovant) est associé à un micro-onduleur pour une parfaite modularité et optimisation de la production d'électricité.

VIESSMANN

Chaudière granulés pour maisons bien isolées

© Hargassner

Idéale pour des maisons parfaitement isolées et aux faibles besoins de chauffage (BBC, RT 2012), la nouvelle chaudière basse température (de 38 à 75 °C) à granulés NanoPK de Hargassner est disponible en 6, 9 et 12 kW. Peu encombrante (emprise au sol : 0,48 m²), compacte et intégrable, elle présente un montage très simple. Tous les raccordements, tels que le conduit de fumées, les tuyaux d'aspiration des granulés et les raccordements hydrauliques, sont disposés au-dessus de la chaudière (gain de temps important au montage et en maintenance). De plus, tous les composants de la chaudière ont été implantés afin d'être facilement accessibles par l'avant pour un entretien plus pratique. Hargassner a aussi travaillé sur son design (couleur blanche) qui est en harmonie avec l'électroménager !

HARGASSNER

Tube cuivre revêtu à paroi mince

© KME

Qtec® de KME est un tube de cuivre de faible épaisseur, revêtu, destiné aux installations de chauffage par radiateur ou plancher chauffant, de distribution d'eau sanitaire et de climatisation par eau glacée, bénéficiant de l'avis technique N°14/06 1065 du CSTB. La gaine extérieure, de couleur blanche, en PERT, est solidaire du tube de cuivre. Les raccords à utiliser avec le tube Qtec® sont du type Sudopress Multiskin de la marque Comap. Qtec® est une solution particulièrement économique, puisque le tube de cuivre est de faible épaisseur, mais conserve l'ensemble des qualités du cuivre. Il permet notamment de concevoir le plancher chauffant rafraîchissant Cuprasol de la marque, avec isolant de sol sous forme de plaques planes

en polyuréthane d'épaisseur 30 ou 48 mm. D'un très bon rapport de performance épaisseur/résistance thermique, il répond à la réglementation thermique.

KME

Poêle bois design et performant

© Speeta

Speeta a développé le poêle à bois Speetbox By S+ARCK avec le concours de Philippe Stark pour le design. 100 % étanche, compatible avec la RT 2012 et les critères d'un BBC, il se compose d'un foyer qui permet de brûler des bûches de 30 cm. Propre, il produit 30 mg/Nm³ de poussières à 13 % O_2, soit quasiment trois fois moins de poussières qu'un poêle classique. Les émissions polluantes sont également limitées.

Une box accumulateur, équipée de galets, emmagasine la chaleur pendant le temps de chauffe afin de la restituer progressivement pendant plus de vingt-quatre heures après l'arrêt du poêle.

Le concept peut être personnalisé en assemblant plusieurs box ou cubes (bûcher, stockage de chaleur par galets, étagère).

Ce produit a reçu le Flam'expo Award sur le salon !

SPEETA

Conduit résistant au feu

© Dinak

Dinak lance sa gamme EI 120 de conduits résistant au feu 2h qui assure une conformité aux normes en vigueur en termes de sécurité incendie. Facile à mettre en œuvre (un seul conduit à installer), il évite l'installation d'une gaine technique résistante au feu autour du conduit. Il permet une approche économique optimisée par rapport aux autres systèmes du marché.

DINAK

Poêles d'inspiration scandinave

MCZ a présenté sa nouvelle collection de poêles granulés de style nordique.

Le modèle Klin a été choisi pour « représenter la marque ».

© MCZ

On remarque l'absence de grilles frontales de ventilation, la distribution de la chaleur étant assurée grâce aux fentes, très discrètes, placées sur le dessus du poêle.

Le poêle peut être canalisé avec le système breveté Comfort Air® pour chauffer plusieurs pièces en même temps. Grâce à la fonction No-Air, ses deux ventilateurs indépendants peuvent être complètement éteints pour assurer une distribution de la chaleur plus discrète et silencieuse. Cette fonction permet à l'utilisateur de choisir quand chauffer plus rapidement en actionnant le ventilateur et quand exclure complètement la ventilation de la pièce, en chauffant par convection naturelle.

MCZ

Système de récupération et de distribution d'air chaud

© Poujoulat

Avec l'Alliance, destiné aux poêles à granulés couplés à une VMC double flux, et le Confort +, dédié aux foyers fermés, poêles à bois ou poêles à granulés, Poujoulat répond à toutes les configurations dans une maison neuve RT 2012 ou en rénovation. Sous avis technique, le système permet de réaliser jusqu'à 25 % d'économies sur la facture de chauffage. Il fonctionne grâce à un conduit échangeur triple parois qui assure à la fois l'évacuation des fumées et le préchauffage de l'air avant sa distribution dans les autres pièces de l'habitation.

Le conduit échangeur s'intègre parfaitement au système Poujoulat, puisqu'il vient en lieu et place d'une partie du conduit de fumée.

À noter aussi le CAT-Check, carnet numérique présenté sur le salon, pour répertorier toutes les données de l'installation et les différentes opérations de maintenance. Il peut être actualisé à tout moment par l'installateur ou les autres intervenants de maintenance afin de retracer la vie de l'installation de chauffage.

POUJOULAT

Chaudière granulés condensation toutes innovations !

La Pellematic Condens d'Okofen cumule les avantages : elle ne nécessite pas de ballon-tampon, elle est compatible avec tous les

émetteurs basse et haute température, elle accepte un fonctionnement en régime classique ou condensation, elle est ultra-compacte et affiche le plus haut rendement du marché (107,3 % en mode condensation et 98,8 % en mode classique). Ses émissions polluantes et de poussières sont aussi les plus basses du marché. Elle est proposée en cinq puissances (10 kW avec modulation jusqu'à 3 kW, 12 et 14 kW avec modulation jusqu'à 4 kW, 16 kW avec modulation jusqu'à 5 kW et 18 kW modulation jusqu'à 6 kW). À noter qu'elle offre le même niveau de prix qu'une chaudière granulés sans condensation !

OKOFEN

Chaudière mixte bûches/granulés

© KWB

La Classicfire2 de KWB assure un chauffage traditionnel et fiable à bûches, tout en proposant de nouvelles options de confort. Parmi elles, la possibilité d'installer un brûleur à granulés apportant plus de flexibilité aux particuliers et aux agriculteurs, à qui se destine cette chaudière de 18/28 kW.

Elle dispose d'un allumage automatique et d'un nettoyage automatique de l'échangeur thermique pouvant être programmé à heure fixe. Enfin, un cendrier amovible rangé sous la chaudière assure un gain de place et un décendrage plus propre et plus facile. Il suffit de l'accrocher à la porte de la chambre de combustion et d'utiliser le kit de nettoyage fourni.

La chaudière est également équipée de la nouvelle régulation KWB Confort 4. La molette et les deux touches issues de la technologie éprouvée KWB, combinées à un écran tactile couleur, assurent une commande simple et conviviale. L'utilisation de la régulation est intuitive et illustrée par des éléments graphiques. De plus, les mises à jour se font à l'aide d'une carte SD. Une interface de communication via une plateforme en ligne accessible avec un smartphone est également prévue.

KWB

Virginie Bettati

Installer facilement une douche en l'absence d'écoulement gravitaire

© SFA

L'innovation SANIFLOOR® réside dans un système d'évacuation repensé, en l'absence d'évacuation gravitaire, avec à la clé une garantie d'étanchéité parfaite. La technologie mise en place par SFA permet ainsi d'installer facilement une douche, sans écoulement gravitaire et sans nécessiter de grands travaux. SANIFLOOR® se compose ainsi d'un siphon intégrant un système de détection qui commande une pompe aspirante. Lorsque l'eau entre dans la bonde, la pompe se déclenche automatiquement et évacue ensuite l'eau vers la canalisation centrale. Avec un diamètre d'aspiration de 16 mm, un diamètre de 32 mm pour le refoulement et un clapet anti-retour, la pompe aspirante enclenche un refoulement des eaux jusqu'à 3 m dans la verticale et 30 m à l'horizontale. SANIFLOOR® peut se positionner aussi bien à droite, qu'à gauche. SANIFLOOR® s'adapte à tout type de douches car SFA propose un siphon pour chaque version de revêtements de sol.

SFA

L'isolation des vannes en une minute

© Sagi

SAGI lance une nouvelle gamme : les boîtiers RBX (démontables ou non) conçus pour l'isolation des singularités. Particularité : ils sont éligibles aux certificats d'économie d'énergie.
Leur relief intérieur est spécifiquement travaillé et permet d'épouser parfaitement la pièce à isoler pour garantir :
– des pertes thermiques minimales ;
– une mise en œuvre rapide ;
– une finition exemplaire.
Les boîtiers RBX sont usinés dans de l'élastomère à cellules fermées, afin d'obtenir une très faible conductivité thermique tout en offrant une grande résistance à la diffusion de la vapeur d'eau.
La gamme couvre les vannes papillons, à boisseau sphérique, filtres, brides et vannes d'équilibrage.
Application : en intérieur, pour le chauffage ou la climatisation.

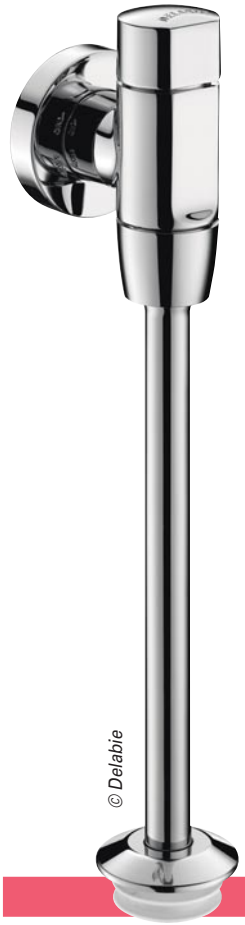
SAGI

Nouvelle gamme de séparateurs d'air et de boues

© Flamco

La nouvelle gamme de séparateurs d'air et de boues Smart est constituée de trois types de séparateurs : les séparateurs d'air Flamcovent Smart, les séparateurs de boues Flamco Clean Smart, les séparateurs combinés air–boues Flamcovent Clean Smart. Ces appareils sont disponibles du DN20 jusqu'au DN50 (+ 22mm) avec ou sans isolation, soit un total de 36 séparateurs, une grande gamme permettant d'équiper tous les types d'installations. Ces séparateurs se caractérisent par un niveau de performance de 60 % supérieur à celui de séparateurs conventionnels et par une grande facilité de pose grâce à son raccord tournant à 360°. Le Flamcovent Clean Smart a reçu deux pris ESEF Awards 2014 (European Subcontracting & Engineering Fair). Ces produits sont disponibles chez de nombreux distributeurs chauffage sanitaire.

FLAMCO


© Delabie

Tempoflux urinoir : la robinetterie temporisée souple au design épuré

Destiné aux urinoirs normalisés à alimentation par le haut, le nouveau Tempoflux urinoir Delabie se distingue par un design épuré et intemporel.
Il présente de façon exclusive un système innovant de robinet d'arrêt et de réglage de débit intégré dans la rosace.
Conçu pour faciliter la maintenance, il propose aussi un confort non négligeable pour l'usager grâce à son déclenchement souple.
Avec une temporisation de trois secondes, ce robinet d'urinoir à alimentation équerre favorise les économies d'eau tout en garantissant une hygiène irréprochable. Garantie dix ans.

DELABIE

Follow the Greenway® Neo, l'alternative technologique et environnementale

Agréé par :
- ANSES
- Belgaqua

Une gamme complète de caloporteurs d'origine végétale spécifique EnR

- Greenway® Neo Solar pour pérenniser les systèmes solaires
- Greenway® Neo Heat Pump pour optimiser le transfert de chaleur
- Greenway® Neo pour protéger les planchers chauffants

LAUREAT WINNER INNOVATION 2013

climalife®

www.climalife.dehon.com

LIGA

Série qui s'est fait connaître au 2e semestre 2014 avec ses portes pivotantes entièrement repliables, se décline désormais en portes pivotantes avec 5 nouveaux modèles :
– Pivotante intégrale
– Pivotante avec élément fixe
– Porte à 2 battants
– Accès d'angle

© Rothalux

+Produit

– Hauteur de série 2000 mm
– Mécanisme de relevage à l'ouverture sur la totalité de la série
– Très large choix de dimensions standard
– Fabrication sur-mesure possible à budget raisonnable
– Poignées métalliques identiques extérieur/intérieur
– Disponible en profilé argent poli ou argent mat, verre de sécurité clair
– Fourniture des pièces 20 ans après l'arrêt du modèle

ROTHALUX

Equilibrage hydraulique automatique avec les moteurs de vanne THZ

Thermozyklus, fabricant de la régulation terminale intelligente brevetée THZ, propose une solution complète de gestion du chauffage grâce à sesmoteurs de vanne électromécaniques SK/SF (radio). Sans programmation préalable, THZ détermine la régulation optimale pour chaque système à partir des données reçues par les sondes d'ambiance placées dans les pièces. Ces données permettent aussi au système de calculer l'équilibrage hydraulique de façon autonome. Ainsi, grâce aux moteurs de vanne proportionnels SK/SF vissés simplement sur les radiateurs en lieu et place de têtes thermostatiques ou sur les collecteurs d'un plancher chauffant, l'installation toute entière peut être équilibrée automatiquement sans intervention extérieure.

© Thermozyklus

THERMOZYKLUS

Testo 550

© Testo

Le nouveau manomètre électronique Testo 550 bénéficie de performances élevées: la plage de pression a été augmentée à 60 bar et l'autonomie a été étendue à 250 heures. 60 fluides frigorigènes courants sont également désormais enregistrés dans l'appareil.
Le Testo 550 convient parfaitement pour les activités de mise en service et d'entretien. Son bloc de vannes métallique à 3 voies, doté de 3 raccords et de 3 supports pour flexibles, garantit un travail simple et rapide. Le calcul des températures de surchauffe et de sous-refroidissement en temps réel est assuré par deux sondes de température externes. L'affichage du vide indique le vide atteint lors de l'évacuation. Les autres fonctions de l'appareil, telles que le mode « pompe à chaleur » automatique ou le « contrôle d'étanchéité par compensation de température » simplifient l'utilisation du manomètre tant sur les installations frigorifiques que sur les pompes à chaleur.

TESTO

L'évacuation murale Viega Advantix Vario: seulement 2,5 cm de profondeur d'encastrement

Finesse extrême et recoupable sur mesure : voilà pourquoi la rigole de douche « Advantix Vario » séduit depuis son introduction sur le marché. Avec un nouveau modèle, Viega intègre désormais tous ces avantages au mur. Avec l'« évacuation murale Advantix Vario », l'eau s'écoule sur toute la largeur de la douche. Grâce à une profondeur d'encastrement de 25 mm seulement, cette nouvelle évacuation peut même être placée devant un mur massif. Cela en fait une solution idéale pour les petites salles de bains. Cette symbiose réussie entre le design minimaliste et la fonctionnalité a également conquis cette année le jury du concours « Design Plus powered by ISH ». La longueur de série de l'« écoulement mural Advantix Vario » est de 1 200 mm. Il peut cependant être raccourci au millimètre près jusqu'à une longueur de 300 mm, comme c'est le cas avec le modèle connu de rigole de douche « Advantix Vario ».

© Viega

VIEGA

Propellet Event

Les 20 et 21 mai 2015 à Chambéry. Cinquième édition du rendez-vous des professionnels du chauffage au granulé de bois en France. Il s'agit de deux journées d'échange autour du granulé pour se réunir, apprendre, partager et débattre sur les enjeux de la filière du chauffage au granulé de bois. Ce colloque est destiné aux professionnels de la filière granulé de bois : (fabricants, distributeurs de poêles ou de chaudières à granulés, installateurs, fabricants et distributeurs de granulés...), aux professionnels du bâtiment (bureaux d'études thermiques, maîtres d'ouvrages ou architectes, exploitants de chauffage...), aux animateurs de la filière bois énergie...
www.propellet.fr

Réunion technique : micro/mini-cogénération

Le 28 mai 2015 (de 18 h à 20 h) à Pérignat-Lès-Sarliève (63). Cette réunion technique sur la micro et la mini-cogénération au gaz naturel est organisée par GrDF. Au programme : l'essentiel à connaître, les éléments de faisabilité à considérer en avant-projet, les différentes phases pour mener à bien un projet de cogénération, retours d'expérience avec le bureau d'études Etamine. Renseignements et inscription : *olivier.pailloux@grdf.fr*

Congrès mondial du gaz 2015

Du 1er au 5 juin 2015, à Paris Expo porte de Versailles. Le World Gas Conference (WGC Paris 2015) accueillera 4 000 participants venant de 100 pays pour échanger sur les principaux défis de l'industrie gazière. Tous les trois ans, l'Union internationale du gaz (IGU) organise ce sommet pour permettre à la communauté gazière d'aborder les grands enjeux de l'énergie gaz : stabilité des approvisionnements, rôle du gaz dans la transition énergétique, développement de nouvelles technologies et leur mise en œuvre, progrès réalisés pour tendre vers un mix énergétique mondial complet (.../...). Près de 70 conférences sont programmées pour débattre de ces thématiques et des visites d'installations techniques (stockage souterrain, terminal méthanier, centrale thermique, terminal LNG) sont également prévues le week-end suivant le congrès.
www.wgc2015.org

Colloque biomasse 2015

Le 30 juin 2015. Rencontre organisée par France Biomasse Énergie (FBE) et le Syndicat des énergies renouvelables (SER).
www.colloque-biomasse.fr

INDEX ENTREPRISES ET ORGANISMES CITÉS

ADEME 8, 10
ALLIA 6
ANAH 10
ARTWEGER 44-45
ATOLE 16
AXENERGIE 22
BETTE 44-45
BIOFLUIDES ENVIRONNEMENT 8
BRÉZILLON 36
BROSSETTE 6
CAH 10
CAPEB 8
CEDEO 6
CHAPPÉE 19, 32-33, 46-49
CLIM + ... 6
CLIMALIFE 18, 46-49
CONDOR 8
CSTB 7
DELTA DORE 9
DIMPLEX 46-49
DINAK 46-49
DISPART 6
DITAC 6
DOMUSA 26-28
DOVRE FRANCE 5
DSC 6
DURAVIT 44-45
ERICLOR 21
ETAMINE 54
FLAMME VERTE 5
FRANCE BIOMASSE ENERGIE 54
FRANCE HABITATION 36
FROLING 26-28, 46-49
GAZ SERVICE 22
GEBERIT 6, 44-45
GRDF 8, 54
GROHE 7, 44-45
HANSGROHE 44-45
HARGASSNER 26-28, 39, 46-49
IDEAL STANDARD 44-45
IE CONSEIL 36
INTERNATIONAL GAS UNION 54
JACOB DELAFON 6
KALDEWEI 42
KIMO 41
KINEDO 6
KME 46-49
KWB 26-28, 46-49
LAUFEN 44-45
LIFEDOMUS 9
MCZ 46-49
OKOFEN 26-28, 46-49
ORCAB 19
OVENTROP 43
PCMB 13
PIECESXPRESS.COM 20
POUJOULAT 46-49
PROPELLET 12, 54
QUALIBAT 8
ROCA 44-45
ROTHALUX 52
SAINT-GOBAIN DISTRIBUTION
BÂTIMENT FRANCE 6
SB THERMIQUE 26-28
SELF CLIMAT MORVAN 26-28
SER 9, 54
SFA 52
SONNENKRAFT 38
SPEETA 46-49
TECCONTROL 7
TEMIQ 46-49
TESTO 14, 46-49, 53
TRIMBLE 46-49
VIEGA 40, 53
VIESSMANN 34-35, 46-49
VILLEROY & BOSCH 44-45
VITRA 44-45
WINDHAGER 26-28
WIRQUIN 44-45

Annonceurs

VIESSMANN - - - - - - - - - 1ère
SIEMENS - - - - - - - - - - - - 2ème
CEDEO - - - - - - - - - - - - - 3ème
GRDF - - - - - - - - - - - - - 4ème
AO SMITH - - - - - - - - - - - - 7
BUTAGAZ - - - - - - - - - - - - 4
CLIMALIFE - - - - - - - - - - - 51
COMAP - - - - - - - - - - - - - 25
DANFOSS - - - - - - - - - - - 29
DELABIE - - - - - - - - - - - - 53
DOMUSA - - - - - - - - - - - - 52
ELM LEBLANC - - - - - - - - - 15
FLAMCO - - - - - - - - - - - - 17
GIACOMINI - - - - - - - - - - 23
GRUNDFOS - - - - - - - - - - 31
KWB - - - - - - - - - - - - - - 30
PRODUITS CHIMIQUES
DU MONT BLANC - - - - - - - 9
QUALIFIOUL - - - - - - - - - 47
SOCODA - - - - - - - - - - - - 37
VIESSMANN - - - - - - - - - - 11

SERVICE ABONNEMENT

L'abonnement annuel comprend 6 parutions.

- **France :** 1 an, 37 € TTC, (dont T.V.A 20 %)
- **Étranger :** 1 an, 57 € HT, franco

Renseignements : AD.Com / "Filière Pro"
5, rue de Conflans - 94220 Charenton-le-Pont
Tél. : +33 (0)1 43 68 03 43 / Fax : +33 (0)1 43 68 06 67

Prix au numéro : 8.00 € TTC

Pour vous abonner, vous pouvez également utiliser le site internet www.filierepro.fr

L'INDISPENSABLE.

Conception : ops2.com - 03/2015 - Crédits photos : © Bastos/Fotolia - Cedeo, enseigne de la société DSCI, SAS au capital de 17 556 800 euros, inscrite au RCS de Compiègne sous le numéro 572 241 885 et dont le siège social est à Nanteuil sur Marne (60550) - 2 avenue des Champs - ZAC du Parc Nata, bâtiment-objet 1

CEDEO DISPO

SIMPLIFIE LA VIE DES PROS

LE NOUVEAU CATALOGUE 2015
VOUS ATTEND DANS VOTRE AGENCE !

CEDEO.FR

CEDEO
Sanitaire - Chauffage - Plomberie

ACCOMPAGNEMENT

ACCÈS AU GAZ NATUREL

QUELLE ÉNERGIE

Optimisez la performance de vos réalisations avec le gaz naturel.

UN PROJET

GrDF met toute son expertise à votre service pour vous accompagner dans votre métier de conseil et d'installation auprès de vos clients.

PERFORMANCE

UN CLIENT

Avec vous, en réseau

Crédit photo : ©getty image

GrDF
GAZ RÉSEAU DISTRIBUTION FRANCE

GrDF, premier distributeur de gaz naturel en Europe, met chaque jour toute son énergie au service de ses 11 millions de clients, partout en France.

L'énergie est notre avenir, économisons-la !

www.grdf.fr

GrDF - 6, rue Condorcet - 75009 Paris
Société Anonyme au capital de 1 800 000 000 euros - RCS PARIS 444 786 511